

Государственный комитет по науке и технологиям Республики Беларусь
ГОСУДАРСТВЕННОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
«НАЦИОНАЛЬНЫЙ ЦЕНТР ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ»
(ГУ «НЦИС»)

УДК 347.77:005.591.6(094)(476)
Рег. № НИР 20250217

УТВЕРЖДАЮ
Генеральный директор НЦИС
_____ А.В. Курман
« ____ » _____ 2025 г.

ОТЧЕТ
О НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКОЙ РАБОТЕ

ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ
СОЗДАНИЯ ЕВРАЗИЙСКОЙ ПЛАТФОРМЫ
(«БИРЖИ» ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ) В ЦЕЛЯХ
СОДЕЙСТВИЯ ВНЕДРЕНИЮ РЕЗУЛЬТАТОВ НАУЧНО-
ТЕХНИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ПРОИЗВОДСТВО
(заключительный)

Руководитель НИР,
начальник управления содействия
коммерциализации и государственных
реестров

_____ Д.В. Андриевский

Минск 2025

СПИСОК ИСПОЛНИТЕЛЕЙ

Руководитель НИР,
начальник управления
содействия
коммерциализации и
государственных реестров

подпись, дата

Д.В. Андриевский
(реферат, введение,
раздел 3.1, заключение,
приложение Г)

Исполнители:

Ученый секретарь

подпись, дата

В.В. Бессарабова
(реферат, введение,
раздел 1.4, приложения Б, В)

Зам. генерального директора

подпись, дата

А.П. Заяц
(реферат, введение,
раздел 3.1, заключение,
приложение Г)

Зам. начальника
управления – начальник
отдела содействия
коммерциализации
управления содействия
коммерциализации и
государственных реестров

подпись, дата

А.Р. Караев
(раздел 3.1, приложение Г)

Ведущий специалист
отдела содействия
коммерциализации
управления содействия
коммерциализации и
государственных реестров

подпись, дата

А.В. Кузьмицкая
(раздел 1.3)

Советник по финансово-
экономическим вопросам
планово-экономического
отдела

подпись, дата

С.Л. Лебедева
(раздел 3.2)

Ведущий специалист управления организации мероприятий и международного сотрудничества	_____	Н.А. Маалуф (раздел 1.2, приложение А)
	подпись, дата	
Начальник управления патентной документации и редактирования	_____	А.А. Мазаник (раздел 2)
	подпись, дата	
Ведущий специалист отдела содействия коммерциализации управления содействия коммерциализации и государственных реестров	_____	С.В. Полторак (раздел 2)
	подпись, дата	
Ведущий специалист отдела содействия коммерциализации управления содействия коммерциализации и государственных реестров	_____	О.С. Рудькова (раздел 1.1, приложение Г)
	подпись, дата	
Начальник информационно- аналитического отдела	_____	Т.Л. Свидинская (введение, раздел 3.1, приложение Г)
	подпись, дата	
Нормоконтроль	_____	В.В. Бессарабова
	подпись, дата	

РЕФЕРАТ

Отчет 220 с., 1 кн., 45 рис., 28 табл., 111 источн., 4 прил.

ЕВРАЗИЙСКАЯ ПАТЕНТНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ,
ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ, ЕВРАЗИЙСКАЯ ПЛАТФОРМА
(«БИРЖА» ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ), РЕЗУЛЬТАТЫ
НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.

Объектом исследования являются общественные отношения, складывающиеся в процессе распоряжения правами на ОИС на евразийском пространстве, и возможное влияние на них проекта по созданию евразийской платформы «Биржа» ИС.

Предметом исследования являются источники, посвященные функционированию рынка ИС, инструменты, содействующие его продвижению, международный опыт функционирования цифровых платформ, способствующих внедрению результатов научной и научно-технической деятельности в производство, а также потенциальное влияние создания евразийской платформы – «Биржи» ИС на стимулирование получения и использования евразийских патентов, ускорение коммерциализации прав ИС.

Целью НИР является формирование научно обоснованных предложений по созданию евразийской платформы – «Биржи» ИС в целях оказания содействия заявителям из государств – участников ЕАПК [1] во внедрении результатов научной и научно-технической деятельности в производство с учетом необходимости решения следующих задач:

- изучить международный опыт функционирования цифровых платформ, способствующих внедрению результатов научной и научно-технической деятельности в производство;

- исследовать возможное влияние создания евразийской платформы – «Биржи» ИС на стимулирование получения и использования евразийских патентов, а также ускорение коммерциализации прав ИС;

- осуществить подготовку финансово-экономического обоснования создания евразийской платформы – «Биржи» ИС;

- спрогнозировать потенциальный запрос участников рынка на формируемую платформу;
- сформировать научно обоснованные предложения по созданию евразийской платформы – «Биржи» ИС;
- проработать правовые аспекты создания евразийской платформы - «Биржи» ИС;
- осуществить подготовку проекта концепции создания евразийской платформы – «Биржи» ИС;
- осуществить подготовку и публикацию научных и научно-популярных статей по вопросам создания евразийской платформы («Биржи» ИС) в целях содействия внедрению результатов научно-технической деятельности в производство.

Методологическую основу исследования составляет система принципов, приемов и способов изучения общих закономерностей возникновения, становления и развития рассматриваемых социально-экономических и социально-правовых явлений. При проведении исследования использованы системный, сравнительно-правовой, формально-юридический, логический, диалектический и другие методы научного познания.

По итогам выполнения НИР подготовлены научно обоснованные предложения по созданию евразийской платформы – «Биржи» ИС в целях оказания содействия заявителям из государств – участников ЕАПК во внедрении результатов научного и научно-технического творчества в производство, а также проект соответствующей концепции.

Новизна результатов НИР состоит в том, что впервые проведено комплексное исследование по вопросу создания евразийской платформы – «Биржи» ИС в целях оказания содействия внедрению результатов научно-технической деятельности в производство.

Область применения результатов исследования: международное сотрудничество государств – участников ЕАПК, реализация государственной политики в сфере ИС государств – участников ЕАПК, нормотворческая и

правоприменительная деятельность, научные и учебно-методические публикации.

Положения, сформулированные в рамках НИР, в том числе в проекте концепции создания евразийской платформы – «Биржи» ИС, могут быть использованы как базовые при подготовке проектов правовых актов и информационных материалов по рассматриваемой тематике.

Результаты исследования также могут быть использованы при проведении научно-практических мероприятий национального, регионального и международного уровня, посвященных вопросам развития и совершенствования сотрудничества государств – участников ЕАПК и развитию ЕАПО, а также в процессе преподавания учебных дисциплин, предметом изучения которых является право и экономика ИС.

В рамках проведения исследования в целях апробации его результатов обеспечено опубликование научно-практических статей в научно-практическом журнале «ИС в Беларуси»:

- Гулида О.Е., Полторак С.В. «Биржа ИС: белорусский и российский опыт» [2];
- Мазаник А.А. «О необходимости создания и перспективах работы евразийской биржи» [3].

Кроме того, по итогам НИР подготовлены тезисы, которые запланированы к опубликованию в сборнике материалов V Международной научно-практической конференции «ИС в современном мире: вызовы времени и перспективы развития»:

- Бессарабова В.В. «Особенности функционирования цифровых платформ – «Бирж» ИС в Российской Федерации»;
- Полторак С.В. «Электронная платформа IDEA.kr для коммерциализации интеллектуальной собственности в Республике Корея»;
- Кузьмицкая А.В. «Опыт Японии в создании цифровых платформ по распоряжению правами на объекты интеллектуальной собственности».

Экономическая значимость исследования состоит в том, что практическое применение его результатов будет способствовать заявителям из государств –

участников ЕАПК во внедрении результатов научного и научно-технического творчества в производство. Кроме того, создание евразийской платформы – «Биржи» ИС будет стимулировать получение и использование евразийских патентов, а также ускорит коммерциализацию прав ИС.

Прогнозные предположения о развитии объекта исследования: последующее исследование организационно-правовых аспектов, особенностей и перспектив развития евразийской платформы – «Биржи» ИС будет востребовано в научной и нормотворческой деятельности.

СОДЕРЖАНИЕ

Перечень сокращений и обозначений.....	9
Введение	11
1 Анализ международного опыта создания цифровых платформ – «Бирж» ИС.....	15
1.1 Электронные цифровые платформы, содержащие КП по продаже ОИС в Австралии и странах Азии.....	15
1.2 Англоязычные цифровые «Биржи» ИС (ВОИС, США, Великобритания, Канада).....	29
1.3 Опыт создания платформ – «Бирж» ИС на примере Японии, Республики Корея и Германии.....	59
1.4 Опыт Российской Федерации по созданию цифровых платформ, содержащих КП по продаже ОИС.....	77
2 Анализ состояния рынка ИС в государствах – участниках ЕАПК и влияния на его развитие создания цифровых платформ.....	92
2.1 Текущее состояние рынка ИС в государствах – участниках ЕАПК	97
2.2 Анализ влияния создания цифровых платформ на развитие рынка ИС.....	125
3 Научно обоснованные предложения по созданию евразийской платформы «Биржа» ИС.....	135
3.1 Создание евразийской платформы «Биржа» ИС: способы и отдельные правовые аспекты.....	135
3.2 Финансово-экономическое обоснование создания евразийской платформы «Биржа» ИС.....	144
Заключение.....	159
Список использованных источников.....	162
Приложение А.....	172
Приложение Б.....	179
Приложение В.....	183
Приложение Г.....	185

ПЕРЕЧЕНЬ СОКРАЩЕНИЙ И ОБОЗНАЧЕНИЙ

В настоящем отчете о НИР применяют следующие сокращения и обозначения:

Великобритания	– Соединенное Королевство Великобритании и Северной Ирландии;
ВОИР	– Всероссийское общество изобретателей и рационализаторов;
ВОИС	– Всемирная организация интеллектуальной собственности;
Германия	– Федеративная Республика Германия;
государства – участники ЕАПК	– Азербайджанская Республика, Республика Армения, Республика Беларусь, Республика Казахстан, Кыргызская Республика, Российская Федерация, Республика Таджикистан, Туркменистан;
ЕАПВ	– Евразийское патентное ведомство;
ЕАПК	– Евразийская патентная конвенция от 9 сентября 1994 г.;
ЕАПО	– Евразийская патентная организация;
Закон о ПД	– Федеральный закон Российской Федерации от 27 июля 2006 г. № 152-ФЗ «О персональных данных»
ИС	– интеллектуальная собственность;
КНР	– Китайская Народная Республика;
КП	– коммерческое предложение;
ЛД	– лицензионный договор;
МКТУ	– Международная классификация товаров и услуг;
НИР	– научно-исследовательская работа;
НИОК(Т)Р	– научно-исследовательская, опытно-конструкторская и опытно-технологическая

	работа;
НМА	– нематериальные активы;
ОИС	– объекты интеллектуальной собственности;
ОППС	– объекты права промышленной собственности;
платформа Dein Patent Shop	– цифровая платформа Dein Patent Shop
ПД	– персональные данные;
РИД	– результаты интеллектуальной деятельности;
Роспатент	– Федеральная служба по интеллектуальной собственности (Роспатент)
США	– Соединенные Штаты Америки;
ФИО	– фамилия, имя, отчество;
ЦПТИ	– Центр поддержки технологий и инноваций;
Япония	– Государство Япония.

ВВЕДЕНИЕ

В последние десятилетия цифровые технологии изменили многие аспекты жизнедеятельности, в том числе систему ИС. В числе основных тенденций, влияющих на совершенствование системы ИС, можно упомянуть активное внедрение информационно-коммуникационных технологий в национальные и международные системы охраны, защиты и управления ИС. Создание информационно-цифровых платформ оказывает значительное влияние на развитие социально-экономических отношений, в том числе на территории евразийского пространства.

В настоящее время ЕАПВ уделяется особое внимание уровню удовлетворенности заявителей доступными информационными услугами и сервисами в рамках евразийской патентной системы. Ярким примером является создание Евразийской патентно-информационной системы, предназначенной для проведения патентного поиска, анализа и сохранения результатов проведенных исследований.

Также следует отметить Евразийский фармацевтический реестр, целью ведения которого является информирование заинтересованных лиц о наличии исключительных прав на охраняемые на территории евразийского пространства изобретения, относящиеся к фармакологически активным веществам, способам их получения и медицинского применения. Существование данных цифровых платформ является одним из условий, позволяющих обеспечить инновационное развитие, а их использование способствует в том числе созданию новых ОИС, а также получению финансовой выгоды от их использования.

Кроме того, в соответствии с Программой развития ЕАПО на 2023–2028 годы, утвержденной 18 мая 2023 г. [4], одним из основных направлений развития ЕАПВ является цифровизация деятельности, в результате чего будет обеспечено быстрое и эффективное взаимодействие со всеми субъектами евразийской патентной системы – ее пользователями и национальными патентными ведомствами государств – участников ЕАПК.

Сегодня международный опыт указывает на прямую связь между способностью организаций эффективно распоряжаться правами на ОИС и их постоянным финансово-экономическим ростом.

Создание евразийской платформы – «Биржи» ИС видится все наиболее актуальным и необходимым шагом и будет направлено на получение прибыли от использования разработок, что, в свою очередь, будет способствовать инновационному и экономическому росту государств – участников ЕАПК.

Фактическая реализация выработанной концепции создания и развития евразийской платформы – «Биржи» ИС откроет широкие перспективы для повышения эффективности региональной системы патентования. Очевидно, что в процессе своего развития цифровая платформа сможет стать средой, в рамках которой будут формироваться в том числе новые направления деятельности ЕАПВ.

Целями создания евразийской «Биржи» ИС являются:

- взаимовыгодное сотрудничество участников платформы, направленное на получение выгоды и прибыли каждой из сторон;
- развитие малого и среднего бизнеса на евразийском пространстве;
- поиск проектов для успешного инвестирования.

Таким образом, евразийская «Биржа» ИС – это элемент инфраструктуры устойчивого регионального развития, обеспечивающий открытое взаимодействие участников платформы для достижения вышеперечисленных целей.

К преимуществам создания евразийской платформы – «Биржи» ИС относятся:

- упрощение доступа к информации, что позволит участникам гражданского оборота устанавливать контакты между собой, способствуя эффективной интеграции авторов РИД в процесс коммерциализации таких результатов;

- укрепление региональной интеграции, в том числе формирование единого евразийского рынка ОИС, направленное на социально-экономическое развитие государств – участников ЕАПК;
- стимулирование инновационной деятельности и технологического развития в целях развития регионального трансфера технологий, бизнес-кооперации и установления партнерства на евразийском пространстве;
- экономический рост и привлечение инвестиций путем заключения сделок на «Бирже» ИС.

Евразийская «Биржа» ИС позволит решить следующие задачи:

- установление эффективного диалога между заинтересованными лицами, а именно правообладателями и инвесторами, что будет способствовать построению доверительных отношений на евразийском пространстве и установлению партнерских связей между участниками цифровой платформы;
- развитие цифровизации деятельности ЕАПВ, в том числе путем модернизации информационных систем ЕАПВ;
- повышение эффективности деятельности всех участников цифровой платформы на основе совместного использования знаний и обмена опытом.

Таким образом, разработка евразийской платформы – «Биржи» ИС создаст условия для прямой коммуникации и упрощения процедуры взаимодействия между ее участниками, будет способствовать оптимизации затрат и получению синергетического эффекта за счет объединения экономических интересов, повышению оперативности, доступности получаемой информации, созданию партнерских отношений между участниками региона и их долгосрочному сотрудничеству на принципах взаимного доверия и честности.

Данное исследование призвано обеспечить формирование научно обоснованных предложений по созданию евразийской платформы – «Биржи» ИС в целях оказания содействия заявителям из государств – участников ЕАПК во внедрении результатов научного и научно-технического творчества в производство.

Объектом исследования являются общественные отношения, складывающиеся в процессе распоряжения правами на ОИС на евразийском пространстве, и возможное влияние на них проекта по созданию евразийской платформы «Биржа» ИС.

Предметом исследования являются источники, посвященные функционированию рынка ИС, инструменты, содействующие его продвижению, международный опыт функционирования цифровых платформ, способствующих внедрению результатов научной и научно-технической деятельности в производство, а также потенциальное влияние создания евразийской платформы – «Биржи» ИС на стимулирование получения и использования евразийских патентов, ускорение коммерциализации прав ИС.

Новизна результатов НИР состоит в том, что впервые проведено комплексное исследование по вопросу создания евразийской платформы – «Биржи» ИС в целях оказания содействия внедрению результатов научно-технической деятельности в производство.

Работа выполнялась в один этап. Результаты исследования отражены в настоящем отчете.

1 Анализ международного опыта создания цифровых платформ – «Бирж» ИС

В современном мире инновации и научно-технический прогресс играют ключевую роль в обеспечении конкурентоспособности стран и предприятий на международной арене. Эффективное использование результатов научных исследований и разработок, имеющих как патентную, так и беспатентную охрану, становится важнейшим фактором экономического роста и технологического развития. В связи с этим особое значение приобретает создание специализированных платформ, таких как «Биржи» ИС, которые способствуют более эффективному обмену, коммерциализации и управлению интеллектуальными активами.

Развитие таких платформ может способствовать ускорению передачи новшеств из сферы их получения (разработки) в сферу практического использования (трансфер технологий), снижению барьеров при передаче технологий, повышению прозрачности сделок с ИС.

Принимая во внимание особую актуальность настоящего исследования, интерес представляет изучение особенностей функционирования существующих «Бирж» ИС, информация о которых размещена в открытом доступе.

1.1 Электронные цифровые платформы, содержащие КП по продаже ОИС в Австралии и странах Азии

Электронные цифровые платформы, содержащие КП по продаже ОИС в Австралии.

IP Australia Exchange – это онлайн-платформа, разработанная Австралийским бюро ИС (IP Australia), предназначенная для обмена информацией и взаимодействия между пользователями, связанными с ИС. Эта платформа служит инструментом для упрощения процессов поиска, лицензирования, продажи и управления патентами, товарными знаками, объектами авторского права и другими ОИС в Австралии [5].

Услуги, предоставляемые IP Australia Exchange:

- лицензирование и продажа ИС путем размещения объявлений для глобальной видимости;
- возможность поиска технологий для повышения эффективности операций и стимулирования инноваций благодаря поставщикам услуг по ИС;
- стратегическое партнерство, которое позволяет сотрудничать с более чем 35 международными партнерами для расширения возможностей в области ИС.

На момент исследования данных на продажу было выставлено более чем 28 000 ОИС [5].

IP Exchange Australia соединяет владельцев ИС, производителей и поставщиков услуг со всего мира, способствуя международной торговле и сотрудничеству в области интеллектуальных активов. Для установления связей между указанными лицами с целью обмена инновациями необходимо присоединиться к платформе, чтобы получить возможность исследовать и торговать ОИС по всему миру (рисунок 1).

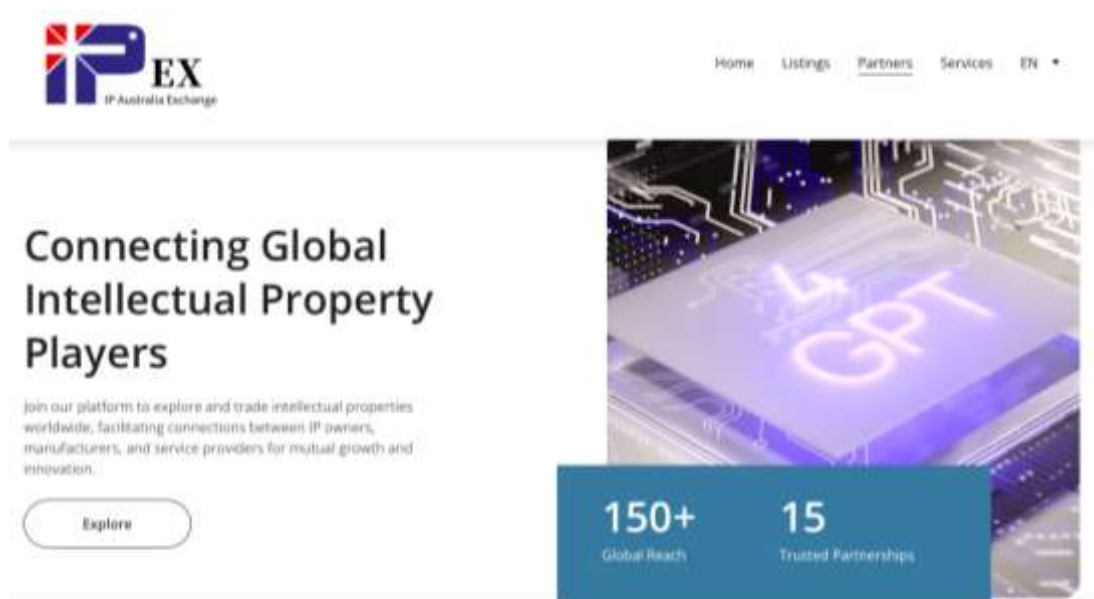


Рисунок 1 – Доступ к взаимодействию участников

Таким образом, для того чтобы просмотреть размещенные КП и изучить потенциальных международных партнеров, необходимо иметь доступ к пользованию данной площадкой, поскольку в рамках исследования было выявлено, что он является ограниченным. На платформе представлено окно для связи, где можно указать имя, электронную почту и оставить обращение,

вопрос для изучения возможности партнерства. Информация приведена на рисунке 2.

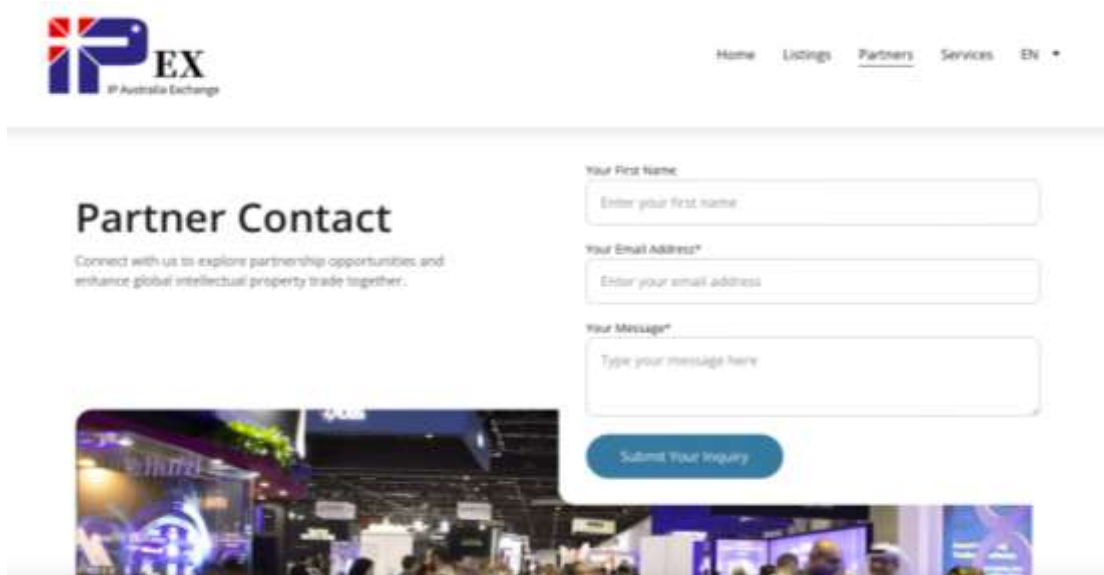


Рисунок 2 – Окно для связи

IP Australia Exchange является частью усилий по модернизации рынка ИС в Австралии, повышая прозрачность сделок и стимулируя инновационную деятельность.

Однако указанная платформа обладает рядом недостатков:

- невозможность просмотра размещенных КП (с определением опубликованных объектов, их количества, сферы, правообладателя, режима правовой охраны, стоимости и др.);
- ограниченность доступа к изучению потенциальных партнеров;
- отсутствие информации о возможных совершаемых или совершенных сделках;
- неопределенность в отношении доступа к получению информации, размещенной на платформе (платный или бесплатный);
- отсутствие обратной связи (по запросам).

Таким образом, рассматриваемая платформа способствует развитию «закрытого» рынка, поскольку ограничивает заинтересованных лиц в его использовании, что, полагаем, значительно снижает процент осуществляемых сделок и количество размещаемых КП на ОИС. При создании евразийской платформы необходимо учитывать данные аспекты.

По нашему мнению, свободный доступ к «Бирже» ИС является более перспективным, поскольку это может привлечь больше пользователей, что способствует росту и увеличению возможностей для обмена информацией и сотрудничества.

Отсутствие финансовых барьеров стимулирует большее количество пользователей к активному использованию платформы и участию в ее развитии.

Электронные цифровые платформы, содержащие КП по продаже ОИС в странах Азии.

Информация об отдельных цифровых платформах, таких как Intellectual Property Exchange of China (ИПЕХ), Hong Kong International Intellectual Property Trading Center и некоторых других, характеризуется ограниченностью сведений.

Анализ данных, размещенных в открытом доступе, позволил выявить иные электронные цифровые платформы, содержащие КП по продаже ОИС в Азии, которые размещены на ASEAN Intellectual Property Marketplace (включает в себя такие «Биржи» ИС, как IPR Marketplace by MyIPO, IP Mart by DIP Thailand, IPI by Singapore и др.). В связи с этим анализ на территории определенных выше государств в рамках настоящего отчета ограничивался анализом по соответствующим указанным ресурсам.

ASEAN Intellectual Property Marketplace (ASEAN IP Marketplace) – региональная платформа, созданная для содействия обмену, коммерциализации и управлению ИС в странах Ассоциации государств Юго-Восточной Азии (ASEAN).

Эта инициатива направлена на укрепление инновационного потенциала региона, повышение эффективности использования интеллектуальных активов и стимулирование сотрудничества между странами-участниками [6].

На платформе можно выбрать так называемые «Биржи» ИС некоторых стран, которые содержат различные КП. Информация представлена на рисунке 3.



Рисунок 3 – ASEAN IP маркетплейсы

В рамках исследования были проанализированы все представленные на рисунке 3 платформы, за исключением IP Depot by IPOPHL ввиду недоступности указанной платформы при переходе на нее.

IPR Marketplace by MyIPO – инициатива, реализуемая Корпорацией ИС Малайзии (MyIPO) по поручению правительства, призванная объединить и наладить контакты между частными лицами, инвесторами и предприятиями в сфере коммерциализации и торговли правами ИС. Этот портал рынка прав ИС предоставляет информационные и образовательные ресурсы для коммерциализации и торговли правами ИС на глобальной торговой площадке, а также возможность размещать на рынке такие права ИС, как патенты, товарные знаки и объекты авторского права из различных отраслей, приложений и технологий, доступные для продажи и лицензирования. Цель и задача исследуемого портала – способствовать развитию динамичной торговой площадки для сообщества ИС, позволяющей максимально эффективно использовать и монетизировать свои активы [7].

Услуги, предоставляемые IPR Marketplace by MyIPO:

- бесплатная публикация объявлений о продаже и лицензировании ОИС;
- поиск и фильтрация ОИС (пользователи могут искать доступные объекты по различным критериям, таким как тип ИС, отрасль, статус или

местоположение, что облегчает поиск подходящих коммерческих возможностей);

- консультационные услуги по коммерциализации ИС;
- предоставление советов и рекомендаций по оценке стоимости ИС, стратегиям лицензирования и продаже ОИС (на сайте представлен раздел «IP Valuer», благодаря которому можно ознакомиться с небольшим перечнем специалистов – оценщиков ИС: в портфолио каждого специалиста указана экспертная информация, сведения о месте работы и достижениях, что позволяет выбрать подходящий вариант);
- помощь в организации коммуникации между продавцами и покупателями, а также содействие в подготовке необходимых документов для заключения сделок;
- обучающие программы и информационные ресурсы;
- обеспечение прозрачности сделок (платформа способствует честной и открытой торговле, снижая риски мошенничества и повышая доверие участников рынка).

На портале представлены виды ОИС, которые доступны для размещения:

- обучающие программы и информационные ресурсы;
- объекты авторского права (литературные произведения, программное обеспечение и компьютерные программы, музыка и др.);
- товарные знаки (логотип, слоган, изображение, цветовой знак);
- проекты, дизайны (промышленный образец, дизайн продукта, эстетическая характеристика);
- патенты и полезные инновации (технология, процесс, продукт, метод, формула).

В соответствии с перечисленной информацией на сайте размещено 212 ОИС. Из них: 22 – товарные знаки; 24 – патенты; 6 – промышленные образцы; 160 – объекты авторского права.

Для того чтобы разместить свое КП, владельцу необходимо пройти регистрацию на сайте, указав следующие данные: физическое или юридическое лицо, имя (наименование), электронную почту и телефон. Перед регистрацией

и подачей ИС на листинг владельцу необходимо ознакомиться с контрольным списком:

- его ИС должна быть зарегистрирована на MyIPO;
- он является законным правообладателем ИС;
- он продумал, как будет передавать права на ОИС: путем лицензирования или путем продажи;
- он получил профессиональную консультацию по определению условий коммерческого лицензирования или цены продажи ИС.

Благодаря разделу «Find IP» (поиск ИС) все заинтересованные лица могут выбрать желаемый вид ИС. В рамках вида также можно осуществлять поиск. Пример сведений, содержащихся в КП для товарного знака: кем размещено КП, изображение товарного знака, владелец, номер заявки, дата регистрации, дата окончания правовой охраны, юридический статус, классы, товары и услуги (рисунок 4).



Рисунок 4 – Сведения КП на товарный знак

Также необходимо отметить, что лица, которые заинтересованы в предложении, могут нажать на значок «Палец вверх» либо на кнопку «Collaborate» («Сотрудничать»). Однако при нажатии кнопки, для того чтобы взаимодействовать, необходимо быть зарегистрированным пользователем.

Сведения, входящие в состав КП о патенте (изобретении): ведущий (главный) изобретатель, члены команды (помощники), вид ИС, номер заявки, владелец, дата подачи заявки, дата выдачи патента, юридический статус,

классификация, описание классификации (категории), новизна технологии, преимущества технологии, рыночные применения и коммерческие возможности. Также допускается оставлять ссылки для дополнительной информации. В изученном примере владелец также поделился ссылкой на видео, размещенное на YouTube, описывающее его изобретение.

Проанализировав другие примеры, можно сказать, что некоторые графы могут оставаться незаполненными, что говорит о том, что автор КП сам решает, какую информацию размещать.

Сведения, входящие в состав КП о промышленном образце: кем размещено, номер заявки, юридический статус, заявители, авторы.

Сведения, входящие в состав КП об объекте авторского права: кем размещено, номер заявки, юридический статус, категория, дата подачи заявки, дата создания/фиксации, автор, владелец, видеоссылка.

На портале имеются разделы «Объявления» и «Поиск решений». В разделе «Поиск решений» пользователи могут оставлять свои пожелания о том, в отношении каких объектов осуществляется поиск или с какими решениями заинтересованы работать. Данный раздел может помочь владельцам понять, что находится в спросе, а также осуществить взаимодействие с покупателем.

Таким образом, платформа IPR Marketplace by MyIPO является частью усилий MyIPO по развитию инновационной экономики в Малайзии. Маркетплейс обеспечивает удобный доступ к КП, позволяет владельцам ИС бесплатно и быстро размещать свои объекты и находить потенциальных покупателей либо лицензиатов, помогает расширить возможности коммерциализации, привлекая международных и местных участников, предоставляет информационные материалы, способствует честной торговле и снижению рисков мошенничества.

Несмотря на широкий спектр предоставляемых услуг, можно выделить следующие недостатки, которые могут повлиять на результат работы платформы: требования к регистрации (что может отпугнуть некоторых пользователей), ограниченность ассортимента (в зависимости от активности

владельцев, на платформе может быть недостаточно разнообразных объектов для выбора).

IP Mart by DIP Thailand – онлайн-платформа, созданная Департаментом ИС Таиланда (DIP Thailand), предназначенная для поддержки и продвижения коммерциализации ИС в стране.

Эта платформа служит рынком для обмена, продажи, лицензирования и поиска ОИС [8].

На сайте представлен раздел со статистикой, согласно которой можно узнать следующую информацию:

- количество участников (1386);
- количество предложений о продаже (1186);
- количество предложений о покупке (0);
- количество кликов за последний месяц (173 256);
- количество кликов (33 14 361);
- пять самых популярных размещаемых объектов (разделы: полезная модель; авторское право; товарный знак; патент; продукты питания и напитки), пять самых популярных объявлений на права ИС (разделы: патент; товарный знак; полезная модель; «механическая сфера»; коммерческая тайна).

Виды ИС, доступные к размещению на данной «Бирже» ИС:

- объекты авторского права;
- топологии интегральных микросхем;
- коммерческая тайна;
- географические указания;
- тайская местная мудрость (тайский народный опыт и знания);
- патент; полезная модель; товарный знак (рисунок 5).



Рисунок 5 – Виды ИС

Единственный раздел, в котором нет ни одного размещенного КП, – это интегральные микросхемы.

Список продавцов и список участников торгов находятся на сайте также как самостоятельные разделы. Предусмотрена процедура регистрации. Удобным также является отдельный участок со сведениями купить или продать, заинтересованные лица сразу могут перейти в интересующий их раздел. Пример КП, представленного в разделе «Тайская местная мудрость», представлен на рисунке 6.



Рисунок 6 – КП на тайскую местную мудрость

КП содержит следующие сведения: кем представлено, адрес, электронная почта, место продажи, тип сделки, вид работы (указано как географические указания), группа продуктов (керамика и гончарные изделия), номер заявки, регистрационный номер, дата опубликования, подробности (описание и

характеристика продукта), дополнительные файлы в виде прикрепленных 10 фотографий (графы «телефон», «факс», «мобильный телефон» оставлены пустыми). Объявления на другие ОИС содержат аналогичные сведения. После ознакомления с КП можно откликнуться на него, оставив свою электронную почту и написав сообщение.

Также на «Бирже» ИС доступна услуга расширенного поиска, включающего в себя следующие параметры: поисковый термин (как искать: элементы с этим сообщением, список всех этих слов (И), элементы, содержащие любое одно слово (ИЛИ)); искать в определенном списке (предложение о продаже, предложение о покупке, имя участника); категория (в целом виды ИС либо на отдельный вид, по группе продуктов (например, косметика, драгоценные камни и др.), область (регион)). Также доступна сортировка данных (согласно последнему списку, самые просматриваемые, товары с наивысшим рейтингом, по дате размещения (с... до...)).

На сайте также можно скачать форму для подачи заявки на членство, чтобы предлагать свою продукцию для продажи, а также руководство пользователя (редактирование/добавление личной информации или информации о продукте).

Таким образом, IP Mart by DIP Thailand является первым в Таиланде онлайн-рынком ИС, созданным с целью продвижения коммерческого использования существующих прав на ИС. Данная платформа является удобным единым сервисом для поиска, размещения и обмена ОИС.

Необходимо отметить, что в магазине приложений App Store представлено мобильное приложение IP Mart, что является большим плюсом в продвижении данной платформы.

IPi by Singapore – это катализатор инноваций, создающий возможности для предприятий расти за пределами границ. Будучи дочерней компанией Enterprise Singapore, IPi ускоряет инновационное развитие предприятий через доступ к глобальной инновационной экосистеме и консультационные услуги [9].

Данная платформа предоставляет предприятиям доступ к инновационным идеям и технологиям, поддерживает инновационную деятельность предприятий, включая коммерциализацию и стратегии выхода на рынок.

PI by Singapore предоставляет широкий спектр услуг, направленных на поддержку инновационного развития предприятий и стимулирование технологического прогресса. Основные услуги включают:

- стимулирование сотрудничества между организациями для совместного создания решений;
- помощь в поиске технологий и партнеров для реализации инновационных проектов;
- поддержка процессов коммерциализации технологий и разработки новых продуктов;
- предоставление экспертных советов по управлению инновациями, стратегиям выхода на рынок и развитию технологий;
- обеспечение доступа к международным инновационным экосистемам, инвесторам и партнерам;
- проведение семинаров, воркшопов и программ обучения по актуальным темам в области инноваций и технологий;
- помощь в передаче технологий из научных институтов в коммерческое использование.

Названные услуги помогают предприятиям ускорить инновационные процессы, расширить возможности для сотрудничества и вывести бизнес на новые уровни развития за счет внедрения современных технологий и идей.

На сайте отдельным разделом представлена торговая площадка инноваций (Innovation Marketplace), которая предлагает богатый ресурс отобранных технологических возможностей, позволяя предпринимателям и инноваторам быть в курсе последних разработок в области инноваций и устанавливать связи друг с другом для совместного поиска возможностей сотрудничества и роста бизнеса.

На данном маркетплейсе собрано множество передовых технологий, доступных для лицензирования и коммерциализации в различных отраслях и

сферах. Там же доступна возможность ознакомиться с предложениями по технологиям и сотрудничать с партнерами, обладающими компетенцией в технологической сфере. Технологическое предложение на сайте может быть представлено как небольшая презентация либо фото, а также включает следующие сведения: технологическая категория, уровень готовности технологии, месторасположение, идентификационный номер, обзор технологии (ее описание), особенности и характеристика технологии, возможные области применения, рынок и возможности, чем уникально и ценно предложение.

Информация об объекте доступна к скачиванию в PDF-формате для более подробного ознакомления (рисунок 7).

The screenshot shows a webpage for IPI Singapore. At the top, there are navigation links: ABOUT US, OUR SERVICES, INNOVATION MARKETPLACE, NEWS & EVENTS, RESOURCES, CONTACT US, and TECHNOINNOVATION. There are also buttons for SUBSCRIBE, REGISTER, and LOG IN. The main content area is titled 'TECH OFFER' and features a specific offer: 'AI-Driven Pet Healthcare Platform Using Microbiome and PHR Big Data'. Below this title is a diagram titled 'AI Diagnostic Model' which illustrates a process: 'Pet PHR Big Data' and 'Healthcare Analysis with Microbiome NGS' feed into 'Gut Microbiome NGS data', which is processed by an 'AI Diagnostic Model' to produce a 'Customized Pet Food Subscription' leading to 'Improved Health'. To the right of the diagram is a 'KEY INFORMATION' section containing: 'TECHNOLOGY CATEGORY: Foods - Ingredients, Healthcare - Diagnostics', 'TECHNOLOGY READINESS LEVEL (TRL): TRLB', 'LOCATION: SOUTH KOREA', and 'ID NUMBER: TD175368'. There are also buttons for 'Download PDF', 'Make an Enquiry', and a vertical 'Contact Us' button.

Рисунок 7 – Технологическое предложение

Чтобы откликнуться на понравившееся предложение о технологии, необходимо оставить заявку и заполнить соответствующую форму с контактами о себе. После просмотра предложения предлагается просмотреть похожие технологии.

Несмотря на то что IPI by Singapore базируется только на технологиях и инновациях, трансфер технологий является немаловажным элементом в экономическом и инновационном развитии страны. Торговая площадка, представленная на сайте, может помочь ускорить внедрение новых идей в бизнес-процессы, устанавливать контакты с ведущими технологическими компаниями, исследовательскими институтами и стартапами, что способствует совместной разработке и внедрению инноваций.

Проанализировав «Биржи» ИС, размещенные на ASEAN IP Marketplace, можно сказать, что данная платформа является важным инструментом для интеграции усилий стран региона в области защиты и коммерциализации интеллектуальных активов, что способствует повышению конкурентоспособности на мировой арене. Каждый из представленных маркетплейсов обладает своими преимуществами и недостатками, которые необходимо учитывать для построения структуры евразийской платформы.

В рамках проведенного исследования можно заключить, что платформы по торговле ИС способствуют развитию инновационной экономики, повышают эффективность использования ОИС и обеспечивают более справедливое распределение доходов от интеллектуальных активов. «Биржи» ИС облегчают поиск, покупку, продажу и лицензирование ОИС, делая эти процессы более быстрыми и прозрачными. Многие платформы предоставляют образовательные ресурсы, аналитические данные и рекомендации, что помогает участникам лучше ориентироваться в сфере ИС.

По итогам исследования описанных выше «Бирж» ИС полагаем, что евразийская «Биржа» ИС должна быть представлена не в качестве раздела одного из информационных ресурсов ЕАПВ, а являться самостоятельным решением. В рамках отдельного информационного ресурса могут быть созданы специальные разделы под каждый вид ИС, внутри каждого раздела установлен расширенный поиск (по стране, по сфере, по цене, по виду коммерциализации (покупка/продажа/лицензия) и другим критериям) для более углубленного поиска необходимого КП. Также по аналогии с проанализированными «Биржами» ИС могут быть созданы такие разделы, как «Эксперты» (лица, которые будут осуществлять посредническую помощь (между продавцами и покупателями) в коммерциализации), «Оценщики ИС» (помогающие в оценке передаваемого по договору объекта), «Поиск решений» (где заинтересованные лица могут оставлять пожелания в отношении того, что они ищут и хотят увидеть для покупки или лицензирования). Необходимо решить принципиальный вопрос возмездности услуг евразийской «Биржи» ИС и выработать при необходимости соответствующую тарифную политику.

Услуги рассмотренных бирж, которые потенциально могут быть одобрены для внедрения на евразийской бирже: публикация объявлений (КП) о продаже и (или) лицензировании ОИС; приоритетное размещение объявлений; добавление дополнительной информации в КП (могут быть определены обязательные сведения, которые должны содержаться в каждом объявлении, а также дополнительные, например видео, фото и др.); поиск и фильтрация ОИС по различным параметрам; ведение профилей участников (заявителей, правообладателей, посредников); помощь со стороны экспертов в поиске интересующих партнеров и ОИС (патентно-информационный поиск); консультационные услуги по коммерциализации ИС (в том числе персонализированные); оценка стоимости ОИС (автоматизированные сервисы оценки стоимости объектов, консультации экспертов по оценке); помощь в организации и заключении сделок (инструменты для заключения сделок онлайн, юридическая проверка условий сделок); интеграция с уже существующими «Биржами» ИС государств – участников ЕАПК; образовательные услуги (вебинары и курсы по вопросам ИС, руководства по регистрации, защите и коммерциализации ОИС).

В целом создание евразийской «Биржи» ИС представляет собой важный шаг к укреплению интеграционных процессов на евразийском пространстве. Такая «Биржа» ИС сможет обеспечить эффективное управление, торговлю и лицензирование ОИС, повысить прозрачность сделок и снизить издержки участников рынка. Создание единого информационного пространства для обмена данными и опытом может способствовать стимулированию инновационной деятельности и технологического развития в странах-участниках.

1.2 Англоязычные цифровые «Биржи» ИС (ВОИС, США, Великобритания, Канада)

Анализ структуры и особенностей цифровых платформ – «Бирж» ИС по коммерциализации РИД за рубежом в рассматриваемых странах был построен по следующим параметрам и показателям: страна происхождения или местонахождение компании; условия доступа пользования ресурсами «Биржи»

ИС; виды предлагаемых услуг на «Бирже» ИС; круг основных пользователей (клиентов); сведения об объемах выручки по заключаемым договорам; принципы формирования вознаграждения за свою деятельность; ОИС, размещение заявок по которым возможно на цифровой «Бирже» ИС; текущая статистика КП.

Цифровые «Биржи» ИС в поисковых массивах на английском языке в основном располагаются в таких странах, как Канада, Великобритания, Бельгия, США, Германия, Швейцарская Конфедерация. Подавляющее большинство – это английские и американские маркетплейсы по торговле правами на РИД. Детализация поиска по каждому из параметров приведена в приложении А.

Отметим, что все указанные цифровые «Биржи» ИС в качестве юридических лиц не являются подчиненными организациями органов государственного управления либо национальных ведомств ИС, а действуют исключительно как самостоятельные компании.

Условиями доступа на рассматриваемые цифровые «Биржи» ИС определены либо платный, либо бесплатный вход, что является решающим для обеих сторон – правообладателя и потенциального правоприобретателя. Как правило, на большинство платформ вход для правообладателя является бесплатным, от него требуется только предоставление сведений о зарегистрированных правах на РИД. Отдельными примерами являются три компании из отобранных для анализа:

– Amazon IP Accelerator – крупнейший мировой маркетплейс из Великобритании, работающий по всему миру, при размещении на котором речь идет не об отдельном правообладателе, а о поставщиках товаров и услуг с зарегистрированным товарным знаком. Регистрация правообладателя в реестре маркетплейса дает возможность получить доступ к высокопрофессиональным маркетинговым стратегиям дополнительной охраны брендов, торгуемых на площадке из любой страны мира;

– IAM Market – одна из ведущих цифровых листинговых платформ в сфере технологий и ИС, где платное размещение для правообладателя

гарантирует доступ к большому количеству пользователей платформы, заинтересованных в приобретении прав на ОИС;

– IdeaConnection – международный ресурс по торговле правами на изобретения и промышленные образцы, где достаточно редкий подход платного доступа для правообладателей объясняется тем, что фиксированная плата в 49,55 доллара США взимается за листинг объекта на 2 года.

Что касается видов предоставляемых услуг по коммерциализации РИД в рамках отобранных цифровых «Бирж» ИС, то их спектр является очень широким и включает в себя как традиционные услуги типа размещения информации об ОИС (листинг), так и редкие услуги по технологическому скаутингу и сопутствующей разработке коммерциализации РИД. Каждая из цифровых «Бирж» ИС предоставляет консультационные юридические услуги по коммерциализации РИД, но при этом не занимается консультированием клиентов по вопросам регистрации прав на РИД. Это важный аспект их самостоятельной деятельности в качестве цифровой «Биржи» ИС с посредническими функциями между правообладателем и потенциальным правоприобретателем, а не дублирование функций патентного поверенного в цифровом формате. Вся подробная информация с перечислением услуг по каждой компании (цифровой «Бирже» ИС) приведена в приложении А.

В ходе проведенного анализа стало очевидным, что в подавляющем большинстве основными пользователями цифровых платформ являются крупные транснациональные корпорации, международные компании с представительствами во многих странах и регионах мира с большим собственным портфелем ИС, владеющие принципами патентной аналитики и монетизации РИД, а также использующие свою собственную лицензионную стратегию. Понятие лицензионной стратегии применительно к цифровой «Бирже» ИС имеет еще более важное значение, чем в физическом мире, так как возможности и скорость заключения сделки на «Бирже» ИС существенно превосходят те же возможности офлайн. В целом под лицензионной стратегией «понимается спланированная на длительную перспективу деятельность владельцев ИС в целях получения максимального эффекта от использования на

лицензионной основе научно-технических достижений. Ее разработка и реализация основаны на проведении комплексных маркетинговых исследований» [10, с. 230]. Все подробные данные о примерах клиентских групп на цифровых «Биржах» ИС приводятся в приложении А. Также необходимо отметить, что цифровые «Биржи» ИС не ставят каких-либо ограничений на вход либо регистрацию для физических либо юридических лиц, нет какого-либо разделения для правообладателей либо правоприобретателей по сфере экономической деятельности, отсутствуют требования к уже монетизированным РИД, то есть каждый новый листинг ОИС рассматривается как новый без предыстории и обязательств.

Примечательно, но ни у одной из цифровых «Бирж» ИС не размещены на веб-сайте сведения об объемах выручки по заключенным сделкам: ни в стоимостном выражении, ни в количественном за какой-либо период. Можно предположить, что эти сведения относятся к категории коммерческой тайны, но для исследования это, безусловно, большое упущение, так как именно показатели выручки самой «Биржи» ИС либо стоимость заключенных сделок являются одним из ключевых показателей эффективности ее функционирования.

По параметру ОИС можно отметить, что большинство проанализированных цифровых «Бирж» ИС работают с такими ОИС, как изобретения, промышленные образцы, компьютерные программы и топологии интегральных микросхем. Исключительно товарные знаки присутствуют только на Amazon IP Accelerator ввиду особенностей самой платформы. Такие «Биржи» ИС, как IP Nexus (Великобритания), Ocean Tomo (США) и Royalty Exchange (США), работают с объектами авторского права и смежных прав. Ни одна из «Бирж» ИС не заявляет о возможности листинга географических указаний либо сортов растений на своих ресурсах в качестве КП для заключения сделки.

Как правило, все цифровые «Биржи» ИС работают по принципу взимания комиссии за свои услуги, что включается в стоимость трехстороннего договора. Однако есть и отдельно разработанная сетка тарифов за размещение каждого

объявления либо тарифицированные ставки для работы с коммерческими или некоммерческими организациями. Некоторые организации финансируются за счет спонсорских средств, а цифровой портал ВОИС предоставляет бесплатный доступ и консультационную поддержку на безвозмездной основе всем заинтересованным.

Статистика КП на каждом из порталов не является очень информативной либо структурированной. Это, как правило, либо общие цифры – сколько всего было сделано за большой период времени, либо текущий счетчик размещенных КП. Данная информация также, скорее всего, отнесена в категорию «не для разглашения».

Таким образом, выявленные основные закономерности функционирования цифровых «Бирж» ИС торговли правами на РИД, характерные для каждой из них, не зависят от месторасположения платформы. Недостаточность размещенной информации не позволяет провести более глубокий анализ их деятельности, отметить особенности работы с правообладателями либо оценить эффективность различных услуг, предлагаемых на бирже. Главным результатом исследования является определение основных параметров, согласно которым такие биржи функционируют и которые могут быть использованы при разработке технического задания на создание евразийской платформы «Биржа» ИС. Учитывая факт существования исследуемых бирж более 20 лет, можно сделать вывод о том, что такие параметры позволяют выстраивать долгосрочные стратегии развития.

Для формирования перспективных предложений по созданию евразийской платформы «Биржа» ИС необходимо более подробно остановиться на операционном функционале каждой из приведенных в приложении А компаний, так или иначе выступающих в роли технологического брокера на рынке ИС в стране своего местонахождения и регистрации либо на международном уровне. Также необходимо учитывать, что такие масштабные проекты, реализуемые в региональном масштабе, должны ставить перед собой цель быть не только стартапом, потребляющим РИД и размещающим у себя

информацию об ОИС, но и стартапом, генерирующим ИС, что может стать основной успешной реализации бизнес-идеи «Бирж» ИС [11].

Деятельность канадской компании IdeaConnection, вошедшей в структуру управления компании HYPE Innovation Management Software and Consulting [12], будет рассмотрена по направлению деятельности компании HYPE в части отдельного описания ее услуг, сегмент которых она сохранила за собой после слияния. Основной спектр услуг компании сфокусирован на предоставлении посреднических услуг правообладателям и всем заинтересованным в приобретении прав на уже зарегистрированные ОИС. Все услуги обеим сторонам предоставляются на платной основе после регистрации на платформе компании и подписания соответствующего документа. Посредническая природа услуг отражена в основных продуктах, которые компания предлагает на рынке, с более подробным описанием ниже:

– разработка стратегий управления инновациями, ИС и технологическим трансфером для патентообладателей, с помощью чего они могут обмениваться информацией, продавать права на ОИС, заключать ЛД либо развивать систему франчайзинга с потенциальными патентоприобретателями и иными заинтересованными лицами. В случае заинтересованности любое юридическое лицо с зарегистрированным патентным портфелем может связаться с компанией [13] и на конфиденциальной основе с заключением договора о неразглашении коммерческой информации (англ. non-disclosure agreement (NDA), получить консультацию о стоимости, текущей промышленной и экономической востребованности своего патентного портфеля, приблизительных суммах дохода в рамках ЛД либо договора отчуждения. Стоимость разработки стратегии управления инновациями, в том числе создание цифровых платформ «Бирж» ИС для продажи интеллектуальных прав на созданные и зарегистрированные ОИС, управления ИС компании и трансфера технологий, может варьироваться для заказчика от 20 тыс. до 100 тыс. канадских долларов, средний показатель в компании за данную услугу составляет 50 тыс. канадских долларов. Компания гарантирует выполнение работ на высоком

профессиональном уровне с привлечением профильных экспертов с успешным опытом работы в интересующей заказчика области. Этот опыт часто становится решающим фактором при принятии решения о заключении соглашения с IdeaConnection на выполнение работ. Примечательно, что сотрудничество с заказчиком имеет стадийный характер, то есть на первом этапе данные о заказчике (название компании, ФИО представителя, контактные данные и прочее) не предоставляются компанией закрепленному за заказчиком проектному менеджеру (Problem Solver). Таким образом гарантируется полная конфиденциальность и сохранность данных до момента принятия на себя более широких обязательств. Впоследствии, если заказчик решает продолжить сотрудничество и полностью по предоплате покрывает все расходы первого этапа, могут быть формализованы взаимоотношения между ним и проектным менеджером компании IdeaConnection, который уже непосредственно у заказчика реализует элементы разработанного продукта – тестирование инноваций, лабораторная деятельность, инновационное инженерное проектирование и прототипирование. Приемка работ осуществляется в 30-дневный срок, в течение которого заказчик вправе высказать свои пожелания для внесения изменений. Необходимо отметить, что условия работы с компанией не предусматривают возврат уплаченных сумм, возможна только частичная оплата в случае подписания дополнительного соглашения о сохранении прав на конечный разработанный продукт у IdeaConnection, что влечет за собой отсутствие физического материала и сопровождения его внедрения у заказчика;

– создание отдельной базы данных по глобальным технологическим трендам для компаний- патентообладателей с целью получения от них наиболее перспективных предложений для коммерциализации, включая сведения о стартапах. Доступ к таким сведениям на платной основе позволяет отслеживать текущий пул открытых инноваций, управлять портфелем инновационных идей, своевременно реагировать на изменения в области научных инновационных исследований и разработок, следовать тенденциям востребованности тех либо

иных патентов, а также создавать новые партнерства в сфере инноваций с иными компаниями;

– услуги технологического скаутинга (Technology Scouting) – поиск доступных технологий, технических решений и инноваций в заданной предметной области по всему миру с использованием инструментов патентной и непатентной аналитики. Услуга платная, стоимость определяется в рамках технического задания заказчика, предмета исследования и объема работ, очень востребована крупнейшими мировыми компаниями в различных областях, так как позволяет заказчикам выработать грамотную стратегию патентования и лицензирования в зависимости от своего портфеля;

– краудселлинг (Crowdselling) – в данном случае не имеет обязательного условия сбора средств через Интернет на реализацию проекта, за что участники получают токены, доступ к будущему продукту или товару, а нацелен на продажу патентов и разработок, которые регистрируются у IdeaConnection либо предлагаются к рассмотрению компаниями-патентообладателями заинтересованным контактам. Для того чтобы воспользоваться данной услугой, патентообладателю необходимо разместить информацию о своем патенте, зарегистрировавшись в базе данных CrowdSell Your Inventions на веб-сайте IdeaConnection [14]. Стоимость размещения одного КП (одного патента к продаже) составляет 49,95 канадского доллара и включает в себя размещение в базе данных с миллионным сегментом пользователей, автоматическое уведомление технологических брокеров о новинке, уведомление на веб-сайте, включение в автоматическую рассылку подписчикам в количестве 40 тыс. получателей, размещение в верхних строках поиска списка патентов на продажу, а также включение гиперссылки на сайт патентообладателя (если это осуществимо).

Следующая компания Amazon IP Accelerator – отдельное юридическое лицо Amazon.com Services LLC, представляет собой сеть аттестованных патентных поверенных и патентных бюро, которые предлагают свои услуги по регистрации товарных знаков на торгуемые бренды и иные услуги в области управления ИС.

Для каждого из потенциальных пользователей предлагается система разработанных тарифов, оказываются услуги по инвентаризации ОИС, которые могут быть включены в структуру портфеля ИС компании-продавца на маркетплейсе Amazon, предоставляется возможность более быстрой регистрации в реестре брендов Amazon для получения большей охраны своего продукта от подделки и нарушения интеллектуальных прав.

Механизм взаимодействия сторон состоит в следующем: компания Amazon не взимает какой-либо платы за посредничество между владельцем бренда и представителем сети Amazon IP Accelerator.

После выбора патентного поверенного либо юридической фирмы продавец оплачивает их услуги следующим образом, представленным в таблице 1.

Таблица 1 – Стоимость юридических услуг

Услуга (стоимость может варьироваться)	Максимальная стоимость
Подача заявки на регистрацию товарного знака в США (предварительная стоимость регистрации товарного знака в иных (за исключением США) патентных ведомствах и ведомствах по товарным знакам может быть сопоставима, но может и отличаться)	700 долларов США и оплата госпошлины
Продвинутый поиск по брендам в базе данных ведомства по товарным знакам на предмет поданных заявок, ожидающих рассмотрения, либо уже имеющих регистрации	650 долларов США
Стандартный обзор и поиск по брендам в базе данных ведомства по товарным знакам и на предмет использования незарегистрированного ОИС	1,800 долларов США

Компания Amazon заключила предварительное соглашение со всеми участниками Amazon IP Accelerator о фиксированной стоимости единичного поиска в одном классе МКТУ. Дополнительные расходы могут быть понесены за иные услуги, включая поиск по нескольким брендам или подачу заявки на регистрацию иного вида ОИС. Скорость регистрации товарного знака посредством услуг IP Accelerator может варьироваться от ведомства к ведомству, но заявитель может всегда получить последние сведения о статусе

своей заявки. Если заявке присвоен статус «на рассмотрении», то владелец бренда может зарегистрироваться в реестре брендов Amazon, а компания Amazon, не дожидаясь момента выдачи свидетельства о регистрации товарного знака, будет использовать инструменты охраны бренда по присвоенному номеру заявки. Воспользоваться услугами Amazon IP Accelerator на текущий момент можно во всем мире, поставщики юридических услуг находятся в следующих странах: Австралия, Бельгия, Бразилия, Канада, Египет, Франция, Германия, Индия, Италия, Япония, Мексика, Нидерланды, Польша, Саудовская Аравия, Сингапур, Испания, Швеция, Турция, Объединенные Арабские Эмираты, Великобритания и США. Языки патентных бюро, на которых могут предоставляться услуги Amazon IP Accelerator, – от английского, французского, немецкого, итальянского, португальского языков до японского, корейского, китайского, турецкого, хинди, гуджарати и арабского. При обращении к представителю Amazon IP Accelerator необходимо уточнять, на каком языке они смогут предоставить свои услуги.

Для получения доступа к Amazon IP Accelerator необходимо выполнить следующие шаги:

- зайти в личный кабинет для продавца в разделе (Seller Central) (зарегистрироваться) [15];
- получить доступ к IP Accelerator в любое время с главного меню сайта Seller Central;
- просмотреть информацию о поставщике услуг и связаться с ним, ввести информацию о своем запросе (поставщики услуг отвечают, как правило, в течение двух рабочих дней).

Некоммерческая организация PatentAuction (Бельгия), функционирующая на базе интернет-ресурса [16] – стандартный интернет-ресурс для размещения объявлений от патентообладателей о запатентованных изобретениях с целью последующей продажи интеллектуальных прав заинтересованному лицу. Размещение объявлений является бесплатным и осуществляется через личный кабинет правообладателя. Любое заинтересованное лицо может начать размещение объявлений, которые появляются в списке поиска в различных

категориях на главной странице сайта. При открытии ссылки на патент пользователь получает доступ к скану подлинного документа самого патента либо выданного свидетельства национальным ведомством ИС. Несмотря на то что в некоторых документах такие сведения могут отсутствовать, в каждой карточке есть графа с указанием номера выданного патента и ведомства выдачи. Таким образом, заинтересованное лицо всегда может проверить подлинность документа, сроки его действия и получить всю необходимую информацию из содержимого описания патента. Также в карточке, как правило, содержится описание изобретения, бид суммы, за которую правообладатель готов продать свой патент, либо заинтересованное лицо само может оценить КП и озвучить сумму покупки. Там же можно найти информацию о правообладателе (нажав на кнопку «Продавец»), оценить изобретение «лайком» и связаться напрямую с правообладателем. Сложно оценить эффективность работы такого сайта, так как отсутствует какая-либо статистика о его пользователях, но в данном случае отработан один из основных механизмов коммерциализации ОИС – передача интеллектуальных прав различными способами, установленными законодательством.

Следующей компанией, которую необходимо рассмотреть в качестве прототипа «Биржи» ИС, является американская фирма Idea Development LLC (IdeaBuyer) с веб-сайтом в Интернете [17], основанная в 2007 г., увеличившая обороты своей деятельности за последующее десятилетие в 3 раза посредством оказания консультационных и юридических услуг предпринимателям по вопросам охраны, развития и возможностей коммерциализации их ОИС посредством заключения ЛД и всесторонней консультации патентного поверенного. Отдельной специализацией компании является работа с владельцами брендов, которые стремятся к выводу своих продуктовых линеек в торговые сети либо сети дистрибьюторов. Это также предполагает оказание всего спектра услуг по разработке стратегии брендинга, маркетинговых кампаний и прохождения официальной процедуры подачи заявки на рассмотрение с целью последующей регистрации товарного знака в Ведомстве по патентам и товарным знакам США. Основным механизмом взаимодействия

с правообладателем либо владельцем бренда является предоставление информации о своем ОИС либо бренде через форму обратной связи [18]. После получения данной информации с заявителем связывается специалист компании, который предлагает различные решения проблемы заказчика и обсуждает уровень вознаграждения за данные услуги. Перечень услуг может включать в себя:

- брендинг и разработку маркетинговых материалов;
- консультационные услуги патентного поверенного по вопросам охраны ОИС;
- разработку веб-приложений;
- разработку упаковки в формате 3Д-дизайна;
- создание веб-сайтов;
- рассылку информационных и маркетинговых материалов потенциальным покупателям;
- прототипирование выпускаемого продукта;
- сопровождение процесса заключения сделки на всех его этапах.

Еще одна компания представляет интерес для данного исследования благодаря своим направлениям деятельности в области коммерциализации РИД. Американская компания *uet2* с основным офисом, расположенным в г. Уолтем, штат Массачусетс (США), прошла почти 25-летний период трансформации от заурядного онлайн-маркетплейса по предоставлению консультаций изобретателям до компании с представительствами в штате Хьюстон (США), Великобритании и Японии, оказывая платные услуги по технологическому скаутингу, консультированию по вопросам приобретения и внедрения открытых технологий, предоставляя услуги открытых порталов об инновациях (поиск и сортировка всей входящей информации о предложениях лицензирования и коммерциализации на веб-сайт заказчика), лицензирование технологий и заключение договоров уступки исключительного права на изобретение. Компания создала специализированную сеть для всех заинтересованных в коммерциализации РИД и предлагает доступ к технологическому портфелю различных компаний в рамках контрактного

взаимодействия [19]. Наиболее интересными видами деятельности для предмета исследования в рамках НИР являются лицензирование технологий и проведение сделок по продаже интеллектуальных прав на патенты. Процесс лицензирования технологий в ует2 нацелен, прежде всего, на заключение контракта о ее продаже внешнему заказчику, впоследствии компания также занимается маркетингом целевой технологии и сопровождением ее внедрения. Лицензирование технологий подразумевает под собой не только ее продажу, это может быть просто разработка маркетинговой стратегии для выхода на новые рынки либо стратегии увеличения прибыли от ее использования. Также компания ует2 подбирает необходимые технологии непосредственно для заказчика, если у него есть в этом такая потребность, предварительно изучив его возможности, бюджет, партнерскую среду, рейтинг и место на рынке, производственные мощности, текущий технологический уровень и портфель ИС. В данном случае компания ует2 выступает заинтересованным лицом и ведет предварительные переговоры с владельцем технологии для последующего заключения сделки. Для начала работы с компанией по направлению лицензирования технологий любому заинтересованному лицу нужно связаться с представителями компании (все контакты размещены на сайте) и описать основные проблемы в текущей ситуации. Компания ует2 закрепит за потенциальным клиентом менеджера, который будет впоследствии сопровождать возможные сделки. Размеры вознаграждений компании сильно варьируются в зависимости от требований по техническому заданию заказчика и оговариваются конфиденциально в каждом конкретном случае.

Второе направление – проведение сделок по заключению договоров уступки исключительного права на изобретение – разрабатывается компанией как услуга в рамках стратегии коммерциализации (покупка, продажа, лицензирование имеющихся патентов для оптимизации портфеля ИС конкретного заказчика). Иногда компаниям приходится пересматривать свои стратегии формирования портфеля НИОК(Т)Р, в связи с чем возникает вопрос об «очистке» либо оптимизации портфеля ИС. В данном случае компания ует2 сможет предоставить заказчику услугу по поиску заинтересованных в покупке

патентов, поможет в составлении договора о продаже патента на выгодных для заказчика условиях, соглашения о неразглашении – юридического документа, который обязывает стороны не разглашать конфиденциальную информацию, полученную в процессе сотрудничества. Условия такого соглашения защищают права одной или обеих сторон от утечки важных данных, а также помогают осуществить сопровождение всего процесса передачи/продажи интеллектуальных прав от начала до конца. Все услуги компании оплачивает заказчик независимо от того, является ли он патентообладателем или владельцем технологии либо их потенциальным приобретателем. Для начала работы с компанией по направлению заключение договоров уступки исключительного права на изобретение любому заинтересованному лицу нужно связаться с представителями компании, описать основные проблемы в текущей ситуации.

IAM Market – IP and Technology Platform (IAM IP Market) является классическим вариантом «Биржи» ИС и является частью технологическо-информационной платформы IAM Market, принадлежащей компании из Великобритании Law Business Research Limited (г. Лондон) [20]. Основным источником дохода является доход от подписки на большой массив информационно-аналитических специализированных экспертных материалов по широкому спектру вопросов ИС, науки и технологий, инновационного развития. Условия использования платформы достаточно просты:

- правообладатели, заинтересованные в размещении своей информации об ОИС, продвижении своего бренда или иной форме коммерциализации, должны зарегистрироваться через специальную форму, указав: ФИО, название организации, адрес электронной почты, номер контактного телефона, название страны, вид запроса (продажа/коммерциализация ИС, запрос продавца, общий вопрос), и предоставить краткую информацию об ОИС;

- правоприобретатели должны зарегистрировать свой адрес электронной почты, имя и название компании для получения регулярной

рассылки с информацией о вновь поступивших ОИС, предлагаемых для лицензирования либо иной формы коммерциализации.

Данные услуги предоставляются для обоих участников рынка ИС на безвозмездной основе. После регистрации на платформе ее пользователь сможет ознакомиться с информацией об ОИС и технологиях. В карточке ОИС будут содержаться регистрационный номер, название изобретения и количество действующих патентов, информация о которых с даты подачи первой заявки содержится в специальном файле, прикрепленном внизу в карточке. Далее следует реферат изобретения, обозначаются компании, которым может быть предложено данное изобретение, описываются решаемые проблемы и суть технологии, а также основные преимущества ее использования. Правообладатель также должен определить сферу промышленного производства для использования данной технологии путем выбора ее из каталога, а также эту сферу выделить в классификаторе технологий. Важным пунктом в карточке размещенного ОИС является способ желаемого вида коммерциализации, например продажа (уступка), лицензирование, совместное освоение либо слияние (M&A). В результате последнего может происходить частичное приобретение (Asset Purchase) ИС компании во избежание покупки ненужных активов либо полное приобретение (Stock Purchase) всей компании, оставляя портфель ИС на ее балансе, но с обязательным условием перехода управления им под начало нового собственника [21].

Еще одна компания представляет интерес для НИР, которая непосредственно предоставляет услуги посредника («Биржи» ИС) по монетизации патентов. Компания Tynax Patent Brokers & I.P. Strategists зарегистрирована в качестве юридического лица, осуществляет свою деятельность в штате Калифорния (США), в основном в пределах самих США, и входит в список 18 лучших технологических брокеров страны [22]. Специализируясь на технологическом брокерстве с юридическим сопровождением заключения сделок на самом высоком уровне, данная компания выступает от лица многих патентных бюро, заинтересованных в покупке патентов. Это основное отличие данной компании от многих других,

которые представляют интересы патентообладателей на рынке ИС. Компания Tynax Patent Brokers & I.P. Strategists помимо услуги технологического брокерства также занимается монетизацией патентов самостоятельно, но с оговоркой о высоком уровне коммерциализации по ее стоимости и отсутствии выявленных нарушений в отношении прав на конкретный ОИС, на который выдан патент. В компании ведется обширное делопроизводство по разработке и составлению непосредственно договоров уступки прав, лицензирования, а также договора о неразглашении коммерческой информации. В случае заинтересованности патентообладателя ему будут предложены различные варианты договорных взаимоотношений, в которых компания Tynax Patent Brokers & I.P. Strategists будет выступать посредником. Механизм взаимодействия с заинтересованными сторонами достаточно прост: патентообладателю необходимо предоставить в компанию номер патента, реферат изобретения и иную необходимую информацию для рассмотрения его вопроса. Это можно сделать после регистрации в своем личном кабинете. Для патентообладателя эта процедура является бесплатной, т. к. услуги Tynax Patent Brokers & I.P. Strategists оплачиваются заинтересованными патентообладателями, а правообладатель не несет никаких дополнительных расходов. С каждым патентообладателем, предоставившим информацию о своих патентах, подписывается договор о неразглашении коммерческой информации, а сведения об этих патентах предоставляются ограниченному кругу заинтересованных покупателей в зависимости от сферы деятельности. Данная схема является достаточно эффективной, т. к. позволяет технологическому брокеру провести необходимую подготовительную работу и подготовить патент к коммерциализации. Обращение патентообладателя за услугами Tynax Patent Brokers & I.P. Strategists может и не принести ему желаемой выгоды без проведения такой работы, так как запросы покупателей формируются в отношении отдельных патентов, патентных семейств, зрелых патентов, патентов с более ранним приоритетом, географической территорией действия патента. Это большой массив данных, получение и обработка которого требуют значительных сил и средств. После регистрации в личном

кабинете и предоставления компанией Tynax Patent Brokers & I.P. Strategists информации о заявленных патентах своим клиентам заявки проходят три стадии: «Одобрено», «Отслеживать» и «Отложить». Непосредственных действий от компании Tynax Patent Brokers & I.P. Strategists требует статус заявки «Отслеживать», на этапе которого начинается подготовка документации для последующего подписания ЛД, и «Отложить», когда от компании требуется проводить анализ и отслеживание случаев нарушения прав на заявленный ОИС. Это одно из важных направлений деятельности компании в отношении коммерциализируемых ОИС наряду с патентной аналитикой, что позволяет прийти к выводам о необходимости повышения охраны прав данного ОИС и оценить рынок на предмет нарушителей этих прав, чтобы после его коммерциализации и монетизации прав прибегать к установленным законом средствам по выплате ущерба или компенсации за незаконное использование ОИС.

Единственной организацией в списке рассматриваемых «Бирж» ИС (приложение А), которая занимается коммерциализацией прав на ОИС в сфере авторского и смежных прав, является американская компания Royalty Exchange, которая располагается в г. Денвер, штат Колорадо, США. Как известно, инвестирование в сферу музыкальной индустрии с целью получения выплат в виде роялти является очень привлекательным и выгодным при соблюдении ряда условий. Рост глобального рынка музыкальной индустрии в 2023 г. составил на 10,2 % больше по сравнению с 2022 г., что делает эту сферу стабильной для инвестирования [23], например, посредством платформы Royalty Exchange, которая предлагает своим клиентам информацию из первых рук о музыкальных каталогах, состоянии рынка музыкальной индустрии и консультационную поддержку, открывая возможности инвестирования в музыкальную индустрию, ранее доступную только ее непосредственным участникам.

Использование платформы предусматривает загрузку страницы в Интернете [24], где далее в формате базы данных любой инвестор может ознакомиться с текущими КП. Каждое КП снабжено пояснительной

информацией о доходности за последние 12 месяцев и текущей ценой предложения. Сверху размещены наиболее выгодные и привлекательные предложения, что позволяет инвесторам не просматривать все заявленные из них в базе данных, а делать выбор в пользу наиболее перспективных и прибыльных. Легко настроенная навигация также позволяет просматривать завершенные сделки, КП в категории аукциона и размещения без временных ограничений. Процесс приобретения прав на авторское произведение на платформе Royalty Exchange достаточно прост и прозрачен. В случае аукционного приобретения инвестору необходимо просто ввести свою сумму за лот и подтвердить ее, в случае открытого листинга на Royalty Exchange инвестор либо соглашается с выставленной суммой предложения, либо делает встречное предложение в своем личном кабинете конкретному исполнителю. Регистрация инвесторов и открытие доступа в личные кабинеты происходит на сайте Royalty Exchange на странице «Регистрация на Royalty Exchange» [25] на безвозмездной основе. Простые алгоритмы использования портала позволяют не только не усложнять работу для существующих инвесторов, но и привлекать новых заинтересованных правопробирателей.

Платформа имеет вариант мобильного приложения, может быть использована с различным разрешением экрана, что позволяет работать в ней как на стационарном компьютере, так и планшете или смартфоне и иметь доступ в любое время дня в любой точке мира.

Детализированные сведения каталога, доступные для просмотра инвестору о каждом КП, включают в себя:

- исполнителей и песни, включая год выхода, жанр, присужденные премии и рейтинги чартов;
- объем прав, выставленных на продажу, который показывает долю песни автора, публикатора, звукозаписывающей компании (важная информация, влияющая на конечное формирование цены предложения);
- разбивка по доходам, простое представление о том, каким образом распределены доходы от стриминга, лицензирования и получения вознаграждений (роялти);

- история и «возраст» КП (информация о том, когда были выпущены песни и как они исполнялись за весь период времени);
- информация о сотрудничающих сторонах: сведения о соавторах, отдельных артистах или продюсерах, которые могут повлиять на размер будущих доходов;
- информация о территориальном охвате, сведения о том, в каких регионах охраняются права на произведение, так как это может различаться в зависимости от местоположения;
- информация о надлежащей регистрации прав на произведение.

Также Royalty Exchange дополнило платформу следующей информацией:

- короткие треки для прослушивания части произведения на самой платформе;
- информация с анализом трендов о стриминговой активности и тенденциях лицензирования музыкальных произведений;
- данные сравнительного анализа о котировках похожих баз данных музыкальных произведений с оценкой инвестиционного контекста.

Заслуживает особого внимания большой объем работы, проводимой в отношении предоставления инвесторам обширных сведений о каждом КП в базе данных Royalty Exchange, которые включают в себя следующую информацию:

- доходы (роялти) по конкретному произведению за последние 12 месяцев, показатель по которым обозначает сумму выплаченного вознаграждения (роялти);
- показатель ежегодного роста и изменения уровня доходов (роялти) по конкретному произведению, который позволяет сделать вывод о его потенциальной доходности в будущем. Например, если стоимость актива растет на 10 % ежегодно, то это считается хорошим показателем;
- квартальная разбивка по доходам (роялти), показатели по которым показывают изменения (уменьшение/увеличение) в течение года. Эти сведения являются наиболее важными, т. к. помогают инвесторам выявить сезонные

факторы и мероприятия, оказывающие влияние на уровень собранного вознаграждения, и таким образом совершить наиболее выгодные инвестиции;

– разбивка по источникам дохода (роялти) для раскрытия информации о том, откуда поступает собранное вознаграждение. Этот показатель демонстрирует множественность источников дохода для конкретного произведения. Такими источниками могут быть стриминговые платформы (Spotify, Apple Music), синхронизированное лицензирование (доходы от использования песен в телевизионных шоу, фильмах и рекламе), вознаграждения за исполнение (сборы за радиотрансляцию и живые выступления), механические роялти (за продажу записанного произведения на физическом носителе, загрузку в интернет-магазине, на платформе);

– описание рыночных трендов и тенденций ценообразования по конкретному произведению, включая текущую цену КП, историческую информацию о стоимости идентичных КП в иных каталогах, показатели пользовательских предпочтений в режиме реального времени, специальное уведомление о цене КП, квартальные отчеты с анализом экспертов по конкретному направлению;

– информация о Due Diligence, дью-дйлидженс (англ. due diligence «должная добросовестность») – это процесс всесторонней проверки и оценки объекта инвестирования, компании или актива перед заключением сделки, целью которого является выявление рисков и предоставление объективной информации для принятия взвешенного решения. Инвестирование в сфере музыкальной индустрии может быть несколько запутанным особенно в части подтверждения прав на ОИС и понимания юридической стороны вопроса о правах на музыкальные произведения. Royalty Exchange также занимается проверкой и верификацией заявленных прав, а также принадлежности прав различным людям, создавшим произведение, что гарантирует инвестору ясность и абсолютное доверие к предлагаемому КП.

Система выплаты вознаграждений достаточно проста, прозрачна и включает в себя следующие действия:

- осуществление автоматических платежей на регулярной основе, которые выплачиваются напрямую на расчетный счет инвестора без задержек;
- предоставление детализированного отчета с точной разбивкой по суммам дохода и источникам их происхождения;
- подготовка отчетных документов для их последующей передачи в налоговые органы.

Опыт работы Royalty Exchange с 2011 г. является одним из наиболее успешных в сфере продажи музыкальных прав и роялти. Описанные подходы могут быть также использованы при создании архитектуры евразийской платформы «Биржа» ИС, что будет содействовать созданию еще одного сегмента рынка ИС со своей доходностью на пространстве стран – участниц ЕАПК.

Следующая рассматриваемая организация является классическим вариантом «Биржи» ИС и предоставляет возможности коммерциализации и монетизации РИД физическим лицам, коммерческим и общественным организациям на условиях взимаемой комиссии после успешного заключения соглашения между контрагентами. IP Nexus является глобальным онлайн-маркетплейсом с представительствами в г. Токио (Япония), г. Гонконге (КНР) и головным офисом на о. Гранд Кайман (Каймановы острова, Великобритания) [26]. Компания также предоставляет большой спектр юридических консалтинговых услуг по вопросам открытия своего бизнеса, выбора товарного знака и его регистрации, подбора доменного имени, авторского и смежных прав, патентного поиска, оформления заявок на получение патентов, продвижения брендов, лицензирования и ведения патентных споров. У компании сформирован обширный список различных юридических специалистов (юристы, патентные поверенные, патентоведы, эксперты в отдельных отраслях, переводчики патентной документации, консультанты по формированию и реализации бизнес-стратегии и эксперты в области инвестиций), которые находятся в различных странах мира. В случае необходимости с данными экспертами можно связаться и получить платную консультацию.

В части услуг технологического брокерства на данной платформе осуществляется лицензирование ОИС, размещение КП о намерении уступки прав на ОИС от правообладателей на безвозмездной основе. Технологические брокеры, правоприобретатели и лицензиаты имеют возможность просматривать порядка 60 тыс. патентов и иных видов ОИС для принятия решения о приобретении прав на них. Компания IP Nexus работает с такими ОИС, как патенты, товарные знаки, объекты авторского права и смежных прав, промышленные образцы, полезные модели, секреты производства, сорта растений и геномные данные. Правообладателями выступают изобретатели, стартапы, малые и средние предприятия, многонациональные корпорации, технологические компании, высшие учебные заведения и научно-исследовательские учреждения, расположенные по всему миру.

Услуги технологического брокерства на данной платформе являются платными и составляют 12 % от суммы прибыли заключенного ЛД в течение первых 12 месяцев для коммерческих организаций и 4 % для общественных организаций.

Интересным для проводимого исследования также является ранжирование заинтересованных правообладателей и правоприобретателей на платформе на регулярных пользователей (Regular Users) и профессиональных пользователей (Professional Users). Это деление сделано в соответствии с теми тарифами, на условиях которых происходит регистрация пользователей на платформе IP Nexus, информация о которых размещена в открытом доступе [27]. Изначально каждый может разместить свое КП на платформе бесплатно, но дальнейшая работа с предоставляемой информацией, ее степень открытости, полнота, поиск заказчика зависит от того, какой тариф оплачен. На безвозмездной основе можно выполнить только 3 основные операции после регистрации: загрузить и разместить неограниченное количество КП, просматривать краткое описание об ОИС в КП, заявить о своем намерении приобрести права на ОИС либо заключить ЛД на конкретный ОИС или РИД. В соответствии с самым дорогостоящим ежемесячным тарифом «Premium» в 199,95 долларов США появляются такие опции, как:

- возможность просматривать полное описание КП и регистрационные номера ОИС;
- видеть потенциальных покупателей/лицензиатов в базе данных для конкретных ОИС;
- получить информацию о правообладателе либо его законном представителе;
- предлагать цену, приобретать либо заключать ЛД относительно прав на конкретный ОИС;
- предлагать цену, приобретать либо заключать ЛД относительно прав на большое количество ОИС;
- иметь доступ к юридической и деловой информации;
- скачивать дополнительную соответствующую бизнес-информацию и сведения юридического характера;
- связываться с правообладателем напрямую.

Такой подход позволяет получать дополнительный доход за свои услуги, одновременно расширяя их перечень и повышая их качество.

Среди рассматриваемых компаний в рамках данного исследования релевантной является деятельность канадской компании IdeaConnection, расположенной в г. Квебеке, с ресурсами компании в Интернете [12]. Компания в целом является открытой инновационной платформой, объединяет более 20 тыс. экспертов в области инноваций в более чем 180 странах мира. Основным источником деятельности компании является проектная деятельность в области инновационного развития, включающая в себя следующие направления: разработка управленческих решений на публичной и конфиденциальной основе в области внедрения инновационных продуктов, сбор и разработка идей для заказчика, краудсорсинг, создание различных решений с использованием технологии искусственного интеллекта, технологический скаутинг, патентный поиск для определения уровня техники, предоставление возможности пользования открытым инновационно-технологическим порталом, маркетинговая деятельность, крауд-продажа патента либо изобретения.

Биржевая деятельность в области ИС у IdeaConnection осуществляется следующим образом.

Технологический скаутинг. Любое заинтересованное лицо, обладающее технологической разработкой, может обратиться в IdeaConnection и разместить эту информацию в базе данных, сведения о которой впоследствии будут разосланы несколько раз в новостном дайджесте, размещены в специальной базе данных экспертов, связанных напрямую с заинтересованными компаниями, а также предоставлены физлицам, изъявившим желание быть проинформированными о таких разработках. Размещенная и рассылаемая детальная информация предполагает следующие возможные шаги – лицензирование, уступка прав либо создание совместного производства. В данном сегменте очень высока конкуренция, поэтому в конечном итоге заказчик оплачивает только технологии прорывного и опережающего характера. Подать сведения о себе можно в разделе «Запрос на технологический скаутинг» [28], дополнив биографические сведения данными о самой технологии, включая краткое и полное описание технологии, решаемые с помощью технологии проблемы, дополнительные вопросы, которые можно решить с помощью данной технологии, ограничители технологии по уровню техники. Далее заявителю необходимо ответить на вопросы в области патентования, в том числе о требованиях по патентованию технологии, заинтересованности в ее совместном освоении в случае отсутствия необходимости патентования, заинтересованности в лицензировании технологии и виде передаваемой лицензии (исключительная/неисключительная), заинтересованности в оплате консультационных услуг патентного эксперта либо технологического брокера для поиска дополнительной информации по своему вопросу и подготовке к переговорному процессу. Стартовая сумма гонорара эксперта на данном этапе составляет минимум 5000 долларов США.

Крауд-продажа патента. Если правообладатель заинтересован в заключении договоров уступки исключительного права на изобретение при наличии патента, то он может сделать это посредством регистрации на сайте,

получения доступа в личный кабинет и размещения информации [29]. После размещения сведений о патенте они сразу же публикуются в базах данных для экспертов, уполномоченных лиц от компаний, заинтересованных в приобретении патентов, многоступенчатой системе сети рассылок. Все сведения обрабатываются на конфиденциальной основе, и даже с правообладателем заинтересованные стороны связываются посредством специальной ссылки без раскрытия его контактных данных. Помимо биографических данных от правообладателя требуется предоставить название патента, реферат изобретения, обязательное подтверждение действующего статуса патента в национальном патентном ведомстве любого государства, в противном случае данные о патенте не будут размещаться в базе данных. В данном случае указываются страна, выдавшая патент, номер патента, дата выдачи патента и ссылка URL на полнотекстовый документ патента. Можно загружать любые дополнительные релевантные файлы размером до 20 Мбайт, выбрать область деятельности, к которой относится данный патент, указать желаемый вид КП – лицензирование либо уступка, определить собственный статус – патентообладатель либо технологический брокер, а также указать желаемую сумму сделки. Стоимость размещения объявления об одном патенте составляет 49,95 долларов США, оплачивается размещение каждого патента, данные объявления хранятся в базе данных IdeaConnection 2 года, если заявитель сам их не удалит. В оплату размещения входит уведомление всех заинтересованных лиц в крауд-продаже, размещение в базе данных веб-сайта IdeaConnection, одноразовая рассылка в дайджесте Open Innovation Newsletter с количеством получателей в более 40 тыс. человек, недельное размещение в топ-списке предлагаемых патентов к продаже, ссылка на веб-сайт правообладателя в случае необходимости.

Крауд-продажа изобретения. Работа с предлагаемыми изобретениями строится идентично работе с патентами. Любому изобретателю необходимо зарегистрироваться на сайте и получить доступ в личный кабинет, после чего станет возможным заполнение карточки об изобретении [30]. Помимо биографической информации необходимо предоставить дополнительную

информацию о названии своего изобретения, его краткое и полное описание, выбрать категорию для своего изобретения, определить ключевые слова об изобретении (идее), также указать готовность к проведению консультаций по данному вопросу. После размещения в базе данных сведения об изобретении появятся на отдельной странице [31], где любой заинтересованный правопробретатель может подписаться на рассылку о вновь поступающих изобретениях. Стоимость размещения информации об одном изобретении составляет 49,95 долларов США, оплачивается размещение данных о каждом изобретении, данные объявления хранятся в базе данных IdeaConnection 2 года, если заявитель сам их не удалит.

Алгоритмы деятельности данной компании являются, безусловно, дорогостоящими, однако в целях достижения экономического эффекта и прибыльности от создания евразийской платформы «Биржи» ИС их рассмотрение является целесообразным, так как предусматривает получение прямой прибыли от непосредственно заявленных услуг – технологического брокерства.

Американская фирма Ocean Tomo предоставляет очень широкий спектр услуг в сфере ИС и иных НМА, включая подсчет недополученной прибыли, разработку стратегии лицензирования ОИС, консультации по составлению договоров, патентную аналитику и построение патентных ландшафтов, разработку стратегии формирования портфеля ИС, юридическое сопровождение сделок, консультирование по мерам охраны секретов производства, оценку активов (в том числе НМА), консультирование по оценке рисков, слиянию и поглощению компаний, уступок долга либо их распределению, технологическое брокерство в сфере ИС. Главный офис компании располагается в г. Чикаго (штат Иллинойс, США) с представительствами в г. Сан-Франциско (США), г. Хьюстоне (США), г. Оттаве (Канада), г. Шанхае (КНР) [32].

В мире данная компания известна тем, что среди прочих равных она может разработать очень эффективную стратегию монетизации действующих патентов, включая последующее заключение договоров уступки либо

лицензирования. Данная структура не является «Биржей» ИС как таковой, но оказывает те услуги, без которых выход правообладателя на биржу не будет эффективным или даже наоборот приведет к большим проблемам. Технологическое брокерство как один из вариантов монетизации ОИС предполагает осуществление большой подготовительной работы в части изучения патентного законодательства и последних изменений в нем, судебной практики, анализ макроэкономической ситуации, патентного портфеля, тенденций развития производства, подготовку финансовых обзоров, разработку предварительного варианта стратегии монетизации ОИС, оценку имеющихся НМА. Все эти виды деятельности существенно облегчает реализацию стратегии патентования для любого заинтересованного правообладателя, особенно если представляются интересы крупных компаний, корпораций, групп разработчиков, работающих по дорогостоящим контрактам. Данный вид деятельности также можно использовать для евразийской платформы «Биржи» ИС на платной основе, что существенно повысит степень заинтересованности правообладателей и правоприобретателей в совершении сделок.

На основании проведенного исследования можно констатировать, что при разработке концепции создания евразийской платформы – «Биржи» ИС целесообразно учитывать целевые факторы, конкретизировать основные функции (функциональные сферы архитектуры) «Биржи» ИС, а также посредством элементов SWOT-анализа указать на очевидные сильные и слабые стороны данного проектного предложения.

К целевым факторам можно отнести:

- коммерческие (рыночные) условия, в которых предполагается создание «Биржи» ИС, что подразумевает анализ имеющихся сегментов рынка ИС государств – участников ЕАПК, современного состояния и тенденций развития евразийского рынка лицензирования и рынка лицензирования отдельных стран, показателей среднегодовых темпов прироста международных платежей и поступлений от лицензий и роялти;

- особенности законодательства государств – участников ЕАПК, которое напрямую влияет на возможности правообладателей и

правоприобретателей обращаться к услугам технологического брокерства. Необходимо учитывать, что международные соглашения, администрируемые ВОИС, либо соглашения регионального характера в области охраны и защиты прав на ОИС – это рамочные международные стандарты для договаривающихся сторон каждого из участников данных соглашений, использование которых возможно только лишь в случае гармонизации либо синхронизации с этими нормами национального законодательства. С учетом данного фактора при создании архитектуры евразийской платформы должны быть приоритетно учтены спорные вопросы либо расхождения в законодательствах стран – участниц ЕАПК;

– степень участия, роль и вовлеченность в реализацию проекта национальных ведомств ИС. Учитывая роль ЕАПО как наднационального регионального органа, учрежденного для выполнения административных задач, связанных с функционированием евразийской патентной системы и выдачей евразийских патентов на изобретения и промышленные образцы, необходимо определить роль патентных ведомств государств – участников ЕАПК в данном проекте, принимая во внимание объем работ и загруженность каждого из них при том, что именно патентные ведомства зачастую являются единственным первоисточником информации об инновационных возможностях патентования, лицензирования коммерциализации РИД;

– категории пользователей «Биржи» ИС. Один из главных вопросов при создании платформы – возможность ее использования только правообладателями и правоприобретателями из государств – участников ЕАПК, где в последующем будут заключаться сделки коммерциализации ОИС. Или же архитектура «Биржи» ИС будет предусматривать открытый доступ для любого патентообладателя в независимости от резидентства страны, который сможет совершать установленные биржевые операции;

– категории патентов, предлагаемые к коммерциализации на «Бирже» ИС. Евразийский патент на изобретение, выданный ЕАПО на срок 20 лет и действующий только на территории государств – участников ЕАПК, будет представлять наибольший интерес для участников рынка ИС указанного

региона. Изучение деятельности зарубежных «Бирж» по ИС показывает прежде всего, их открытость и заинтересованность в сотрудничестве с любыми патентообладателями без территориальных либо географических ограничений;

- принципы международного оборота роялти и других лицензионных платежей. При создании архитектуры «Биржи» ИС необходимо разработать принципы взимания вознаграждения за услуги технологического брокерства, возможность взимания комиссионных вознаграждений за дальнейшее сопровождение заключенных сделок и систему тарифов для пользователей «Биржи» ИС, что позволит структурировать клиентский сегмент для создания наиболее выгодных условий работы на платформе для всех сторон;

- принципы взаимодействия с иными посредническими структурами с собственными бизнес-моделями на рынке ИС, среди которых можно выделить зарубежные фонды и компании патентной защиты. Данный фактор можно скорее отнести к целевым рискам, заслуживающим особого внимания, так как с целью снижения транзакционных издержек и рисков судебного преследования путем объединения патентов создаются вышеназванные структуры, всем членам которых впоследствии и предоставляется лицензия на весь патентный пакет целиком. Но скупка ОИС с целью последующего предъявления исковых требования к компаниям, уже использующим технологию, аналогичную патентованной, с целью извлечения прибыли зачастую препятствует распространению и реальной коммерциализации РИД, сдерживая инновационные циклы в комплексных, многоплановых областях НИОК(Т)Р [33].

Из непосредственных рекомендаций к внедрению после проведенного анализа деятельности платформ технологического брокерства за рубежом можно выделить следующие:

- консультирование заявителей относительно стратегий коммерциализации РИД, правами на которые они уже обладают, и информирование их о тех возможностях, которые им может предоставить евразийская платформа «Биржа» ИС;

- предоставление возможности регистрации на платформе как правообладателям, так и потенциальным заинтересованным правоприобретателям в личном кабинете для получения более широкого доступа к услугам «Биржи» ИС при соблюдении режима полной конфиденциальности;
- создание каналов непосредственной коммуникации с патентообладателями с целью предложения им услуг «Биржи» ИС;
- формирование базы данных патентов на изобретения и промышленные образцы, которые могут рассматриваться как объекты коммерциализации;
- формирование базы данных потенциальных заказчиков, с которыми будет необходимо проводить большую предварительную работу в сфере маркетинга об услугах и возможностях евразийской «Биржи» ИС;
- разработка тарифной политики в отношении правообладателей и правоприобретателей, их возможностей пользоваться теми либо иными услугами «Биржи» ИС, сегментирования различных групп пользователей для формирования для них наиболее выгодных коммерческих предложений и условий использования «Биржи» ИС;
- разработка форм и шаблонов для предоставления информации о заявленных ОИС на «Бирже» ИС для заинтересованных правоприобретателей;
- использование возможностей рассылки и информирования всех заинтересованных о желающих совершить уступку прав либо заключить ЛД;
- при наличии спроса можно также оказывать услуги подготовки патентной документации к подаче на дальнейшее рассмотрение в патентные ведомства;
- оказание услуг технологического скаутинга, когда специалисты «Биржи» ИС, основываясь на своих знаниях и компетенции, смогут осуществлять поиск и отбирать наиболее перспективные разработки, вести переговоры с разработчиками и заинтересованными инвесторами, выступать посредниками либо третьими лицами в договорных взаимоотношениях для заключения сделки с целью последующей коммерциализации РИД.

Детальный анализ в рамках данного раздела позволил сделать следующие выводы, которые могут быть использованы при разработке архитектуры евразийской платформы «Биржи» ИС:

- «Биржа» ИС должна предоставлять широкий спектр услуг в сфере коммерциализации РИД и монетизации ОИС, достигая тем самым запланированного экономического эффекта и предоставляя равные возможности всем участникам рынка ИС в государствах – участниках ЕАПК;
- при создании «Биржи» ИС целесообразно учесть международный опыт и вариативность подходов к ее функционированию;
- технологическое брокерство является высокотехнологичным сегментом инновационной деятельности, поэтому создание «Биржи» ИС будет требовать больших объемов вложений в ее цифровую инфраструктуру, подготовку персонала и развитие всей структуры в целом;
- создание «Биржи» ИС может содействовать поиску и разработке новых совместных проектов как с национальными патентными ведомствами государств – участников ЕАПК, так и с международными и зарубежными патентными ведомствами, организациями.

1.3 Опыт создания платформ – «Бирж» ИС на примере Японии, Республики Корея и Германии

Анализ информации, размещенной в открытом доступе, позволил выявить несколько электронных цифровых платформ, содержащих предложения по продаже ОИС в Японии: Tokkyo.Ai и IPMarket.jp [36, 37].

Платформа Tokkyo.Ai представляет собой специализированную платформу, созданную для электронной торговли ОИС, где пользователи могут покупать и продавать ОИС. Ее управление осуществляется организацией Tokkyo.Ai, которая при поддержке Legal Tech Co., Ltd. была основана в 2021 г. [36].

Платформа Tokkyo.Ai ориентирована на упрощение процесса монетизации ОИС на территории Японии и способствует развитию инноваций через открытые сделки и сотрудничество с заинтересованными участниками рынка ИС. Все регистрационные и ежемесячные взносы на платформе

Tokkyu.Ai бесплатны. Оплата взимается только после завершения сделки или заключения ЛД между покупателем и продавцом ИС.

Платформа Tokkyu.Ai предоставляет возможность воспользоваться следующими функциями:

- размещение, поиск и просмотр информации в отношении ОИС;
- заключение сделок/ ЛД с ОИС;
- получение консультации по вопросам, связанным с размещением КП, заключений сделок и оплатой услуг;
- предоставление услуг частного патентного поиска.

Раздел «Поиск и просмотр» на платформе Tokkyu.Ai предназначен для удобного поиска и просмотра различных ОИС. Внешний вид данного раздела представлен на рисунке 8.



Рисунок 8 – Внешний вид раздела «Поиск и просмотр» на платформе Tokkyu.Ai

В левом углу раздела размещены функции фильтрации и сортировки размещенных КП в отношении ОИС.

Настоящий раздел также позволяет пользователю настроить сортировку КП по типу совершения желаемой сделки – покупка/продажа патента либо

заклучение ЛД и сфере применения КП – наука, электроника, информация и коммуникация, машины и оборудование, медицина и здравоохранение, транспорт, строительство, химическая и фармацевтическая отрасль и др.

Данные функции упрощают процесс поиска ОИС, делая его максимально удобным и прозрачным, тем самым помогая пользователям быстрее находить инновационные решения для бизнеса и исследований.

Открыв предложение, пользователь будет иметь возможность просмотреть общую информацию о названии КП, регистрационном номере патента, наименовании правообладателя и продавца, изучить краткое описание ОИС, вид желаемой сделки и стоимость продажи (указывается по желанию), а также воспользоваться функциями «Подать заявку», «Добавить в корзину» и «Сравнить».

Обратную связь в отношении заинтересовавших потенциального покупателя КП может получить только зарегистрированный пользователь. Регистрация происходит на безвозмездной основе и включает этапы:

- 1) создание учетной записи – для регистрации на платформе Tokkuo.Ai, необходимо указать данные согласно определенной организацией форме;
- 2) добавление информации о патенте – заполнить форму с подробным описанием ОИС, включая регистрационный номер патента, технические характеристики и возможные варианты использования;
- 3) определение условий сделки – указать цену, условия продажи или заключения ЛД;
- 4) проверка и публикация – на данном этапе платформа проверяет данные перед публикацией, чтобы обеспечить прозрачность и надежность этапа;
- 5) взаимодействие с покупателями – после публикации потенциальные покупатели смогут связаться по заранее указанным контактными данными для обсуждения условий.

Пример сформированной анкеты в отношении размещенного КП на платформе Tokkuo.Ai представлен на рисунке 9.

инноваций, позволяя изобретателям и организациям находить востребованные технологии и внедрять их в производственные процессы. В конечном итоге платформа Tokkuo.Ai способствует интеграции ИС в глобальную экономику, обеспечивая динамичное развитие инновационных решений.

Платформа IPMarket.jp позиционируется как электронная цифровая платформа, основной фокус которой направлен на оптимизацию процессов обмена и использования ИС. Платформа предоставляет пользователям доступ к базе данных ОИС, демонстрируя примеры успешного применения знаний в коммерческой деятельности. Основная миссия данного проекта – создание прозрачного и удобного рынка на территории Японии, где изобретатели, предприниматели и инвесторы могут находить перспективные технологии и заключать выгодные сделки в отношении заинтересовавших их ОИС.

Платформа IPMarket.jp была открыта в 2023 г. и является результатом реализации совместного проекта двух организаций – Nakushi Company Rock Co., Ltd и Shiro Inc. [37]. Регистрация и просмотр информации на платформе IPMarket.jp осуществляется безвозмездно. Подробная информация о представленных на сайте видах предлагаемых услуг по коммерциализации и стоимости доступа к ним представлена в таблице 2.

Таблица 2 – Виды предлагаемых услуг по коммерциализации на платформе IPMarket.jp

Наименование услуги либо функции	Наименование тарифа («+» - услуга/функция включена в тариф, «-» - не включена в тариф)		
	Базовый	Расширенный	Полный
Открытый поиск в базе данных, просмотр информации о патентах	+	+	+
Обмен сообщениями	+	+	+
Настройка сортировки, фильтрации и поиск информации	(не более 3 раз в месяц)	+	+
Публикация предложений	(не более 3 раз в месяц)	+	+

Наименование услуги либо функции	Наименование тарифа («+» - услуга/функция включена в тариф, «-» - не включена в тариф)		
	Базовый	Расширенный	Полный
Получение рекомендаций по продвижению	(не более 3 раз в месяц)	+	+
Заметное размещение предложения	-	+	+
Патентообладатель может ознакомиться со статистикой просмотров размещенных им предложений	-	+	+
Обмен сообщениями для получения поддержки от экспертов платформы	-	+	+
Консультации с экспертами по оценке стоимости патентов	-	-	+
Размещение рекламы на платформе	-	-	+
Комиссия за сопровождение сделки	- (не включено в тариф, оплачивается отдельно в размере 5 % от стоимости договора)	- (не включено в тариф, оплачивается отдельно в размере 5 % от стоимости договора)	+
Условия доступа	бесплатно	1280 иен	50 000 иен

Кроме прочего, специалисты платформы IPMarket.jp предоставляют услуги по созданию, оформлению и наполнению предложений патентообладателей, а также оказывают услуги по индивидуальной оценке стоимости ОИС. Цены варьируются от 30 до 150 тыс. иен за одну единицу в зависимости от ее вида [37]. Раздел «Поиск и просмотр» на платформе IPMarket.jp предназначен для удобного поиска и просмотра различных ОИС.

Внешний вид данного раздела без оформления платной подписки представлен на рисунке 10.

The screenshot shows the IPMarket.jp search results page. At the top, there is a search bar with the text '活用可能な知財一覧' and a magnifying glass icon. Below the search bar, there are filters on the left side, including 'フィルタ' (Filter) with fields for '特許番号' (Patent number), '権利者名' (Right holder name), and 'エリア' (Area). A '検索' (Search) button is located below the filters. The main content area is titled '活用可能な知財一覧 5,879件' (List of usable intellectual property 5,879 items). It displays a table with the following columns: 'アイテム' (Item), '権利者名' (Right holder name), '題名' (Title), 'ジャンル' (Genre), 'エリア' (Area), '注冊国数' (Number of registration countries), and '登録番号' (Registration number). The table contains several rows of results, each with a small image of the item, a brief description, the inventor's name, the title, the genre, the area, and the registration number.

アイテム	権利者名	題名	ジャンル	エリア	注冊国数	登録番号
	中山 隆洋	エンジン制御センサを用いてエンジン回転数を検出する...	エンジン制御, 検出センサ, 測定制御		-	特許第 600002347号
	有限会社 山本 隆洋	この装置は、資料と実物を混合する装置・方法に関する...	無実装混合装置, 無実装混合装置		-	特許第 600012128号
	山本 隆洋	村野中のコーヒー管から発生する一酸化炭素を測定し、...	コーヒー管, ハゲ管, 一酸化炭素		-	特許第 600021133号
	有限 山本 隆洋	無人走行機による送達物を受け取るための自動装置の提供...	無人走行機, 配達機, 自動装置		-	特許第 600021102号
	山本 隆洋	特許第 600000000号以上、1745号以下4745号の各特許の...	内蔵機能, 1745号, 4745号		-	特許第 600020547号
	山本 隆洋	スマートフォンを任意の位置に設置して、スマートフォン...	特許第 600000000号, スマートフォン		-	特許第 600020536号
	国立大学法人 筑波大学	請求項1の発明は、請求項1の発明に係る発明の...	請求項1, 請求項2, 請求項3, 請求項4		-	特許第 600021122号
	山本 隆洋	特許第 600000000号、特許第 600000000号、特許第 600000000号...	特許第 600000000号, 特許第 600000000号, 特許第 600000000号		-	特許第 600020542号
	山本 隆洋	特許第 600000000号、特許第 600000000号、特許第 600000000号...	特許第 600000000号, 特許第 600000000号, 特許第 600000000号		-	特許第 600020000号

Рисунок 10 – Внешний вид раздела «Поиск и просмотр» на платформе IPMarket.jp

В левом углу раздела размещены функции фильтрации и сортировки размещенных КП в отношении таких ОИС, как изобретения и промышленные образцы, полезные модели и товарные знаки. Данный раздел также позволяет пользователю настроить сортировку КП по номеру патента, наименованию патентообладателя и сфере применения.

На платформе список доступных КП в отношении ОИС представлен в виде таблицы, «шапка» которой содержит сведения о наименовании патента, имени патентообладателя, кратком содержании патента, тематической области знаний, заметном размещении КП и регистрационном номере патента.

Данные функции упрощают процесс поиска ОИС, делая его максимально удобным и прозрачным и тем самым помогая пользователям быстрее находить инновационные решения для бизнеса и исследования рынка.

По состоянию на май 2025 г. на платформе IPMarket.jp размещено более 9,5 тыс. предложений.

Получить данные о количестве ОИС в зависимости от их вида невозможно. Данная функция сортировки КП доступна только на платной основе. Сделать выводы о количестве размещенных патентов на изобретения, промышленные образцы, полезные модели и товарные знаки не предоставляется возможным.

Открыв предложение, на бесплатном тарифе доступа пользователь имеет возможность:

- просмотреть КП и наименование патента;
- просмотреть регистрационный номер патента;
- просмотреть информацию о правообладателе;
- изучить краткое описание ОИС;
- изучить вид желаемой сделки (продажа либо заключение ЛД);
- изучить цену предложения (указывается патентообладателем по желанию);
- посмотреть отчет об оценке стоимости (если таковой имеется);
- воспользоваться функцией «Подать заявку»;
- воспользоваться функцией «Добавить в избранное».

лежит комплексное сервисное сопровождение сделок с ОИС, что позволяет обеспечить надежное взаимодействие между владельцами прав и потенциальными инвесторами. Такой подход создает условия для формирования эффективного рынка инноваций и может служить основой для внедрения новых методик оценки и монетизации ОИС как на национальном, так и на международном уровне.

Таким образом, платформа IPMarket.jp является примером современного цифрового решения, направленного на оптимизацию процессов использования ИС на территории Японии. Использование подобных цифровых сервисов способствует повышению эффективности коммерциализации ОИС. Дальнейшие исследования в области цифровизации ОИС позволят расширить спектр функциональных возможностей национальных платформ и оптимизировать процессы взаимодействия между участниками рынка, что имеет высокую практическую ценность в условиях глобальной цифровой экономики.

Анализ информации, размещенной в открытом доступе, позволил выявить одну электронную цифровую платформу в Республике Корея, содержащую предложения по продаже ОИС, – IDEA.kr [38], в связи с чем анализ в рамках НИР проведен по указанному ресурсу. Платформа IDEA.kr представляет собой электронную цифровую платформу, ориентированную на участников области ИС. Основной функцией данного сервиса является организация торгового процесса в сфере патентных прав и иных объектов инновационной деятельности на территории Республики Корея. Сайт выполняет роль электронного пространства, патентообладатели-пользователи могут размещать КП в отношении ОИС для продажи или заключения ЛД, а потенциальным покупателям предоставляется возможность выбора из множества предложений. Благодаря грамотно оформленному интерфейсу и наличию системы «1:1» платформа обеспечивает прозрачность всех совершенных на сайте транзакций. Платформа IDEA.kr принадлежит организации Idealine Co., Ltd, которая была основана в сентябре 2007 г. [38].

Зарегистрироваться как продавец или покупатель на платформе IDEA.kr, а также разместить КП возможно на бесплатной основе. Оплата взимается

только после завершения сделки или заключения ЛД между покупателем и продавцом ОИС в размере 20 % от окончательной суммы (без учета НДС) с продавца ОИС.

Платформа IDEA.kr предоставляет возможность воспользоваться следующими функциями:

- размещение и просмотр информации в отношении ОИС;
- заключение сделок/ ЛД с ОИС;
- получение консультации по вопросам, связанным с размещением КП, заключением сделок и оплатой услуг;
- предоставление услуг частного патентного поиска;
- предоставление услуг по оценке стоимости ОИС (275 000 вон с НДС);
- предоставление доступа к системе «1:1», которая позволяет отследить судьбу определенных КП, что обеспечивает прозрачность совершенных на сайте сделок.


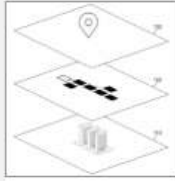
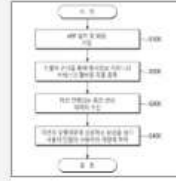
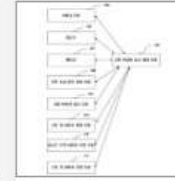
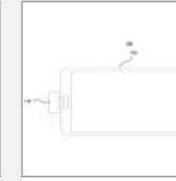

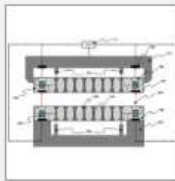
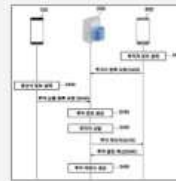
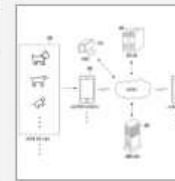
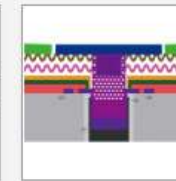
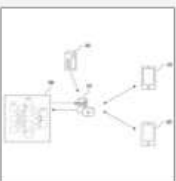
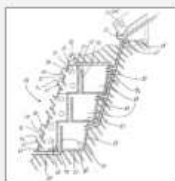
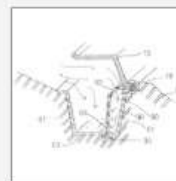
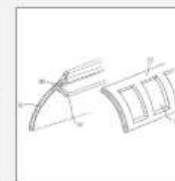
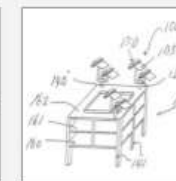
Раздел «Каталог патентов» содержит КП в отношении изобретений, промышленных образцов, полезных моделей, товарных знаков и знаков обслуживания и иных ОИС и предназначен для удобного поиска и просмотра различных ОИС. Внешний вид данного раздела представлен на рисунке 12.

특허 매매장터 www.idea.kr

특허권 | 실용신안권 | 디자인권 | 상표권 | 기타(출원중) | 회사소개 | 상품검색

특허권

낮은가격순 | 높은가격순 | 상품명순(올림차순) | 상품명순(내림차순) | 최근등록순

 BEST NEW 특허 제10-2546627호 (동일한 현실 공간에 함께 위치하는 플랫폼 사용자 간의 채팅 서비스...) 4,000,000원	 BEST NEW 특허 제10-2419656호 (온라인 서비스의 제공 방법, 이주용, "전속") 4,000,000원	 BEST NEW 특허 제10-2427374호 (행사 참여자를 위한 커뮤니티 서비스 제공 방법 및 시스템, 이주용, "전속") 4,000,000원	 BEST NEW 특허 제10-2409826호 (메타버스에 이용한 간편 이미지 표시 장치 및 방법, 이주용, "전속") 4,000,000원	 BEST NEW 특허 제10-2363149호 (티켓 크기 측정 시스템 및 그 방법, 이주용, "전속") 4,000,000원
 BEST NEW 특허 제10-2787793호 (스마트폰 활용 조명장치 구동방법 및 조명 구동장치, 김동진, "전속") 20,000,000원	 NEW 특허 제10-2804682호 (하이브리드본딩 정렬 방법, 이명준) 6,500,000원	 NEW 특허 제10-2789772호 (네트워크를 통한 지역 생산품에 대한 투자 관리 방법 및 이에 사용...) 49,000,000원	 NEW 특허 제10-2577745호 (유기물 증원 미팅 증개 방법 및 이에 사용되는 메인 서버, 김민규) 39,000,000원	 BEST NEW 특허 제10-2592619호 (이중 구조를 갖는 배관 장치 및 그 시공 방법, (주)유스, "전속") 200,000,000원
 BEST NEW 특허 제10-2345551호 (공간 대역 플랫폼을 제공하기 위한 시스템 및...) ...	 BEST NEW 특허 제10-1131549호 (친환경적인 용액용 불력, 민승기, "전속") ...	 BEST NEW 특허 제10-1111302호 (배수관의 배수 유도장치, 민승기, "전속") ...	 BEST NEW 특허 제10-1001110호 (배수관의 배수 유도장치, 민승기, "전속") ...	 BEST NEW 특허 제10-1831577호 (용액 및 태양광 발전용 플루에 겸비된 추가시...) ...

특허 기술가치평가(패스트평가) 비용 안내

Prev Next

Рисунок 12 – Внешний вид раздела «Каталог патентов» на платформе IDEA.kr

Функции фильтрации и сортировки размещенных КП в отношении ОИС позволяет пользователю настроить их сортировку по таким критериям, как: самая низкая цена предложения, самая высокая цена предложения, в алфавитном порядке по названию ОИС, в порядке обратном алфавитному по названию ОИС, дата последней регистрации КП в отношении ОИС.

В левом углу раздела размещены функции перехода на другие страницы платформы, такие как: «Центр поддержки пользователей», «Руководство по рекламе для партнеров», «Новости и объявления», «Условия обслуживания», «Политика предоставления информации пользователям», «Оценка стоимости ОППС» и др.

По состоянию на май 2025 г. всего на платформе IDEA.kr было размещено 620 КП в отношении патентов на изобретения, 45 – полезных моделей, 88 – промышленных образцов, 196 – товарных знаков и знаков обслуживания.

Пример сформированной анкеты в отношении размещенного КП на платформе IDEA.kr представлен на рисунке 13.

The screenshot shows the IDEA.kr website interface. At the top, there are navigation tabs: 특허권 (Patent), 실용신안권 (Utility Model), 디자인권 (Design), 상표권 (Trademark), 기타(출원종) (Other), and 회사소개 (Company Introduction). The main content area displays a patent listing for '특허 제10-2787793호(스마트폰 활용 조명장치 구동방법 및 조명 구동장치, 감동찬, "전속")' (Patent No. 10-2787793: Smartphone lighting device operation method and lighting device, Gamdanchan, "Exclusive"). The patent is categorized as '특허' (Patent) and '특허' (Patent). The registration fee is 20,500,000 KRW, and the application method is SMS, Email, and In-person. A technical drawing of a smartphone back with lighting components is shown. Below the drawing, there is a table with patent details.

특허등록번호		10-2787793-0000	
- 권리관			
번호	사항	출원번호	10-2022-0176058
1번	출원연월일 : 2022년 12월 15일 공고연월일 : 2025년 03월 26일 특허명명상용(연월일) : 2025년 01월 22일 유형 : H05B 47/19 종속기간(예정연월일) : 2042년 12월 15일	공고번호 : 청구범의범위수 : 1 발명적명칭 : 스마트폰 활용 조명장치 구동방법 및 조명 구동장치	
2025년 03월 24일 등록			
- 특허권자관			
번호	사항		
1번	(등록권리자) 감동찬	경기도 평택시 기흥구...	
2025년 03월 24일 등록			
- 등록료관			
분기	금액	납부일	상태
제 1 - 3년분	22,500 원	2025년 03월 24일	납입

Рисунок 13 – Пример анкеты в отношении размещенного КП на платформе IDEA.kr

Открыв предложение, пользователь имеет возможность: просмотреть КП и наименование патента, его регистрационный номер, информацию о правообладателе; изучить краткое описание ОИС и вид желаемой сделки (продажа либо заключение ЛД), цену предложения (указывается по желанию);

ознакомиться с основными характеристиками патента из базы патентного ведомства.

Анализ информации, размещенной в разделе с результатами доступа к системе «1:1», позволяет проанализировать количество совершенных сделок по передаче прав в отношении ОИС (рисунок 14).

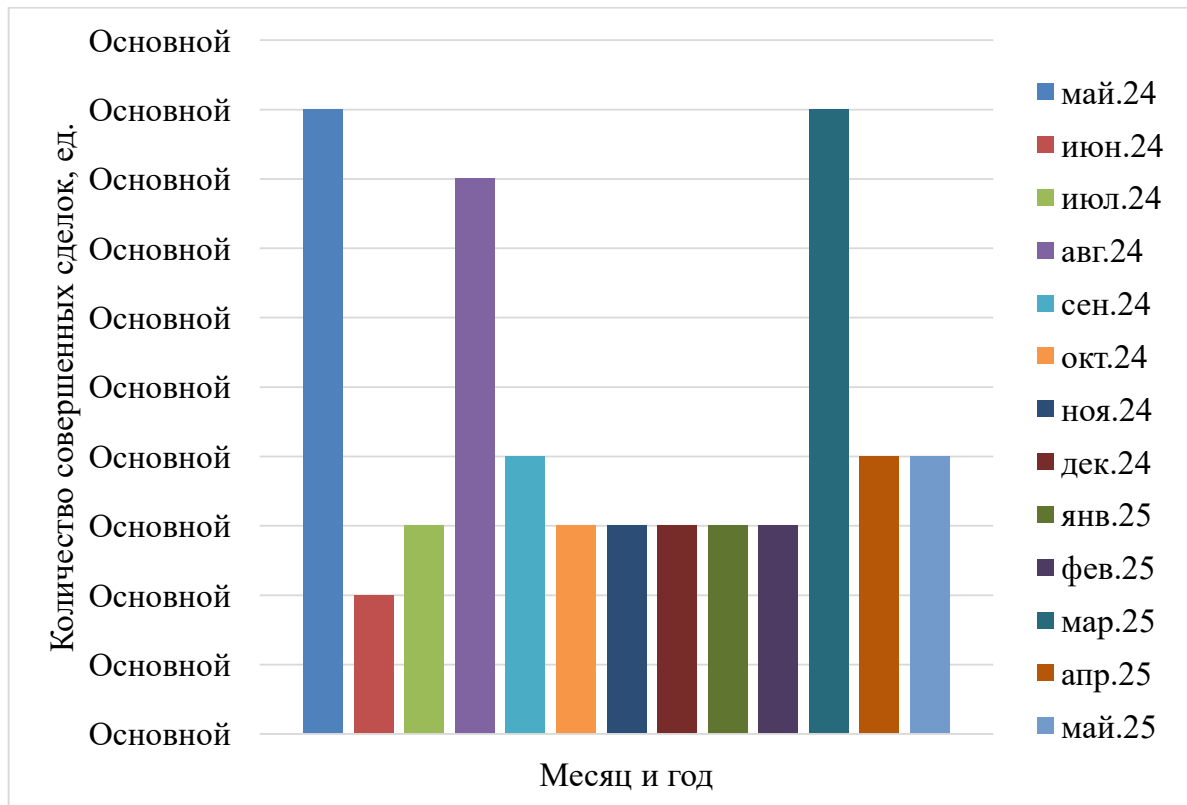


Рисунок 14 – Количество совершенных сделок по передаче прав в отношении ОИС на платформе IDEA.kg

Порядок регистрации включает аналогичные этапы, представленные выше по тексту настоящего отчета.

На основании проведенного исследования можно сделать вывод, что платформа IDEA.kg является важным инструментом для предпринимателей, инвесторов и изобретателей, стремящихся коммерциализировать свои разработки в отношении ОИС на территории Республики Корея. Платформа предлагает прозрачную систему представления ключевой информации в отношении ОИС, тем самым позволяя патентообладателям максимизировать прибыль от использования ИС. Благодаря наглядному оформлению, безопасным сделкам и широкому выбору ОИС, этот ресурс занимает одно из

ключевых мест в сфере торговли имущественными правами в отношении ОИС на территории Республики Корея.

Анализ информации, размещенной в открытом доступе, позволил выявить одну электронную цифровую платформу, содержащую предложения по продаже ОИС в Федеративной Республике Германия – платформу Dein Patent Shop [39]. Платформа Dein Patent Shop представляет собой специализированную электронную цифровую платформу, целью которой является обеспечение обмена ОИС посредством проведения электронных торгов. Платформа позволяет пользователям размещать КП в отношении ОИС, включая патенты на изобретения, промышленные образцы, товарные знаки, ноу-хау. Платформа Dein Patent Shop принадлежит организации TIZ-NORD Dein-Patent-Shop, которая была основана в 2019 г. [39].

Платформа Dein Patent Shop ориентирована на упрощение процесса коммерциализации ОИС на территории Германии и способствует развитию инноваций через открытые сделки и сотрудничество с заинтересованными участниками рынка ИС. Данный ресурс является первой электронной цифровой платформой в Германии, где можно покупать и продавать ОИС путем заключения реальных сделок с использованием средств электронной оплаты PayPal через глобальную компьютерную сеть Интернет в режиме онлайн. Размещение КП о продаже ОИС составляет 79 евро. Платформа Dein Patent Shop взимает 10 % от дохода, который получит патентообладатель в случае успешной продажи его ОИС.

Раздел «Магазин» на платформе Dein Patent Shop предназначен для просмотра различных ОИС. Внешний вид данного раздела представлен на рисунке 15.

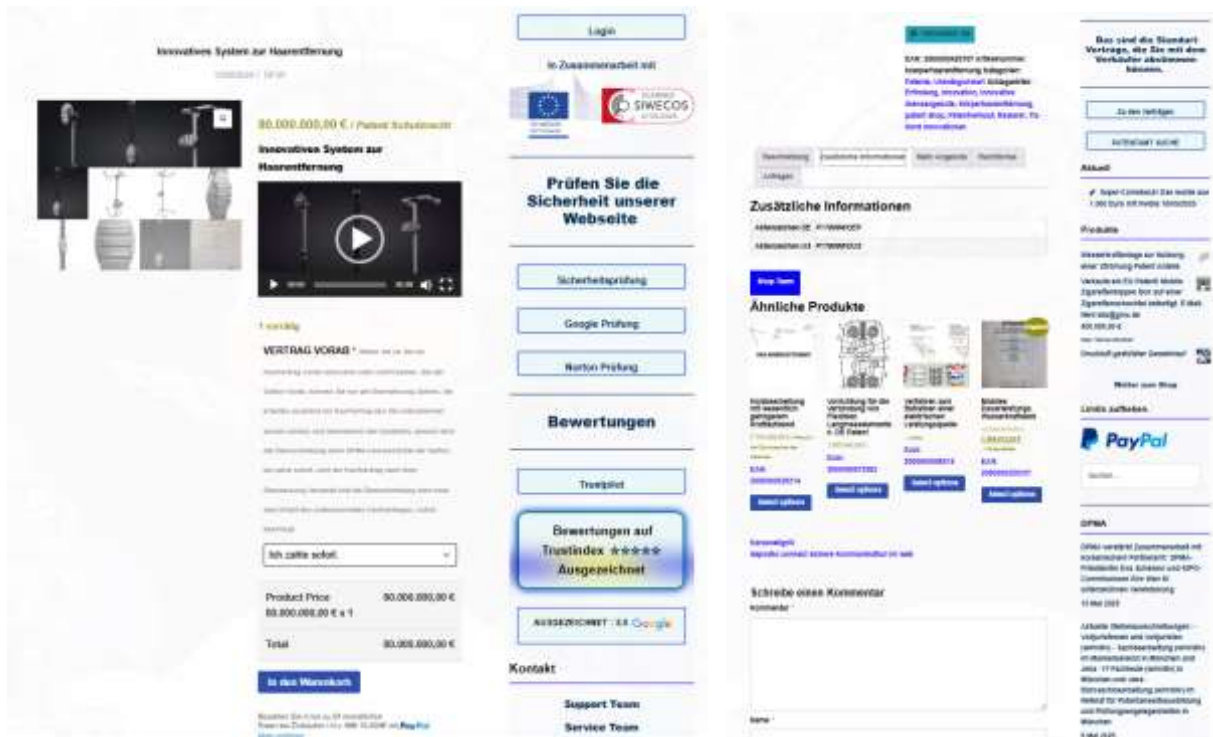


Рисунок 15 – Внешний вид раздела «Магазин» на платформе Dein Patent Shop

На платформе предлагается ряд дополнительных услуг:

- анализ рыночной стоимости ОИС (стоимость составляет 49,95 евро);
- консультации о принятии решения правообладателем в отношении созданной, но незарегистрированной идеи с целью определения экономической целесообразности возможного патентования в качестве изобретения либо полезной модели (стоимость составляет 299,95–1 399,95 евро);
- подготовка пакетов документов для регистрации полезной модели в соответствии с требованиями Немецкого ведомства по патентам и товарным знакам «DPMA» с целью получения патента (стоимость составляет 299,95–1 399,95 евро).

Пример сформированной анкеты в отношении размещенного КП на платформе Dein Patent Shop представлен на рисунке 16.



Рисунке 16 – Пример анкеты в отношении размещенного КП на платформе Dein Patent Shop

По состоянию на май 2025 г. на платформе Dein Patent Shop размещено около 40 предложений по продаже ОИС либо заключению ЛС. Получить данные о количестве ОИС в зависимости от их вида невозможно. Функция сортировки КП отсутствует. Сделать выводы о количестве размещенных КП в отношении патентов на изобретения, промышленные образцы, товарные знаки, ноу-хау не представляется возможным.

Открыв предложение, пользователь имеет возможность:

- просмотреть КП и регистрационный номер патента;
- изучить краткое описание ОИС;
- изучить вид желаемой сделки (продажа либо заключение ЛД);
- изучить цену предложения (указывается патентообладателем по желанию);
- получить консультацию по вопросам, связанным с размещением КП, заключением сделки и оплатой услуг;

- воспользоваться функцией «Добавить в корзину».

Платформа Dein Patent Shop представляет собой инновационное решение для торговли охраняемыми правами на территории Германии. Она предлагает комплексный сервис для патентообладателей и потенциальных покупателей ОИС, где возможно покупать и продавать патенты либо заключать ЛД с использованием средств электронной оплаты PayPal через глобальную компьютерную сеть Интернет в режиме онлайн.

Полагаем, что проанализированные механизмы управления интеллектуальными активами в условиях глобальной цифровой экономики могут быть использованы при создании «Биржи» ИС.

Специализированные электронные цифровые платформы являются эффективным инструментом для отслеживания предложений о продаже и заключении сделок между правообладателями и покупателями ОИС, а также для распространения инновационных технологий на предприятиях.

Ключевое преимущество таких платформ заключается в их способности объединять участников рынка. Правообладатели патентов могут находить заинтересованных покупателей и потенциальных пользователей для продажи и передачи имущественных прав или заключения ЛД, а организации – приобретать инновационные разработки для внедрения их в свои бизнес-процессы. Распространение подобной информации способствует ускорению внедрения новых технологий, усилению конкурентных позиций предприятий и расширению перспективных отраслей. Также такие платформы повышают прозрачность сделок, минимизируют риски незаконного использования ОИС и обеспечивают правовую защиту всех участников рынка.

Проведенный анализ показал, что КП, размещенные на электронных цифровых платформах в странах дальнего зарубежья (Япония – Tokkyo.Ai, IPMarket.jp, Республика Корея – IDEA.kr и Германия – Dein Patent Shop), содержат сведения о распоряжении правами на ОИС. Ресурсы подразумевают получение фиксированного вознаграждения (комиссии) в результате совершенной сделки от стоимости продажи ОИС по договору. Отметим, что распространена практика оказания дополнительных услуг для

патентообладателей и (или) покупателей ОИС, таких как: техническая поддержка (например, оказание юридических консультаций и (или) консультаций, связанных с размещением КП, заключением сделок, оплатой услуг, получением рекомендаций по оформлению, наполнению и продвижению предложений), предоставление услуг частного патентного поиска, предоставление услуг оценки стоимости ОИС, предоставление доступа к статистике просмотров размещенных предложений на платформе и др.

Несмотря на многочисленные преимущества, такие платформы сталкиваются с определенными сложностями. Среди них – необходимость улучшения механизмов защиты интеллектуальных прав, обеспечение надежности совершаемых сделок и формирование стандартов регулирования. Важной задачей является повышение осведомленности правообладателей ОИС о вариантах коммерциализации их имущественных прав в отношении активов и интеграции этих ресурсов в стратегии предприятий.

1.4 Опыт Российской Федерации по созданию цифровых платформ, содержащих КП по продаже ОИС

В Российской Федерации пилотный проект «Биржа технологических портфелей» был запущен на основании заключенного в 2023 г. соглашения между Роспатентом и Общероссийской общественно-государственной организацией «Российский центр оборота прав на результаты творческой деятельности» (РЦИС), созданной Указом президента Российской Федерации от 28 июня 2021 г. № 378 [40] в рамках создания цифрового рынка прав ИС в научно-технической сфере (в том числе цифровой биржи интеллектуальных прав).

Целью создания «Биржи технологических портфелей» является устойчивый рост оборота прав на ОИС, их коммерциализация и внедрение непосредственно в производство, а также отсутствие посредников между правообладателями и пользователями, как потенциальными контрагентами, упрощение процесса регистрации перехода прав при совершении сделок с объектами права ИС, сокращение сроков заключения таких сделок.

Общественно-государственная блокчейн-инфраструктура управления интеллектуальными правами «Сеть РЦИС.РФ» представляет собой инфраструктурное решение, созданное для учета, управления, охраны и защиты прав на РИД [41]. По состоянию на 16 мая 2025 г. 155 716 сделок заключено на площадке «Сеть РЦИС.РФ» [41].

Платформа iPChain является первой децентрализованной сетью в Российской Федерации в сфере ИС, в основе которой лежит технология блокчейна, позволяющая обмениваться информацией в рамках базы данных внутри сети. Основой «Сети РЦИС.РФ» является программное обеспечение «Информационная система – сеть транзакций с правами и ОИС Сеть РЦИС.РФ», позволяющее:

- управлять правами на созданные ОИС с помощью созданной цифровой платформы;
- вовлекать РИД в хозяйственный оборот, а также использовать в научных и образовательных целях;
- осуществлять государственную регистрацию прав на ОИС;
- взаимодействовать с государственными органами при досудебном и судебном урегулировании споров;
- организациям по коллективному управлению осуществлять обмен информацией между реестрами объектов и данных об их использовании, обеспечивая прозрачность использования таких объектов для правообладателей [42].

Одним из ключевых преимуществ площадки «Сеть РЦИС.РФ» является открытость и прозрачность сделок, предметом которых является использование ОИС, поскольку пользователь сети может в режиме онлайн беспрепятственно отследить «эволюцию правовой охраны и цепочки сделок» по конкретному ОИС [42].

По своей структуре площадка «Сеть РЦИС.РФ» включает более 30 взаимосвязанных узлов:

- Суд по интеллектуальным правам (специализированный арбитражный суд) [43; 44];

- Роспатент [45];
- Государственная корпорация по космической деятельности «Роскосмос» [46];
- Федеральное агентство по техническому регулированию и метрологии [47];
- Фонд «Сколково» (крупнейший инновационный центр Российской Федерации) [48];
- группа компаний РБК [49];
- ООО «ВЭБ Инновации» [50; 51];
- ведущие IT-компании [52].

РЦИС является оператором платформы управления правами на РИД «Сеть РЦИС.РФ» [53].

Стандарты «Сети РЦИС.РФ» включают 6 основных стандартов [53]:

- набор стандартов «Произведение текстовое» устанавливает правила обмена данными о текстовых произведениях науки, литературы и искусства (включая сведения об авторах, дате создания для использования при депонировании произведений, при разрешении споров об авторстве, в библиотечных базах данных и т. д.) и включает стандарты: на регистрацию текстовых произведений в сети; на регистрацию сведений об авторах и режиме доступа к текстовому произведению; на предоставление неисключительного права использования текстового произведения издательству (включая научное издательство); на публикацию сведений об использовании текстового произведения [54];
- стандарт «Договор коммерческой концессии (франшиза)» устанавливает требования к информации об указанной сделке (от составляющих предмет договора ОИС до условий досрочного расторжения договора) [55];
- стандарт «Издание», гармонизированный со стандартами библиографического описания, используемый для текстовых произведений, имеющих выходные данные [56];

– стандарт «Компьютерная программа (программа для ЭВМ)», который позволяет осуществлять фиксацию в сети авторских прав на разработанное программное обеспечение и определять сферу его применения [57];

– стандарт «Структурированные данные (базы данных)» (по аналогии с набором стандартов «Произведение текстовое» [54]) устанавливает требования к информационному обмену с целью «фиксации в сети сведений о наборах данных, систематизированных и структурированных для обработки с определенной целью с помощью компьютерных программ, в том числе использующих алгоритмы машинного оборудования и искусственного интеллекта» [58]. Особо отметим, что «стандарт значительно расширяет имеющиеся сегодня процедуры добровольной государственной регистрации баз данных, при этом в полной мере совместим с ним» [58]. Также «стандарт позволяет в ходе регистрационной процедуры одновременно зарегистрировать сведения о нетипичных и новых технических и организационных решениях, применяемых для сбора, обработки и хранения структурированных данных» [58], что не является препятствием при необходимости их регистрации как самостоятельных объектов, в том числе получения охраны в качестве изобретений [58];

– стандарт «Конструкторская документация» [59] содержит перечень сведений, размещаемых при ее регистрации в сети, с раскрытием сущности такой документации как составного произведения, охраняемого в том числе в качестве изобретения, полезной модели, промышленного образца или ноу-хау. «Стандарт сочетается с единой системой конструкторской документации, регламентирующей форму и состав документов, дополняя ее сведениями, позволяющими работать с конструкторской документацией в качестве объекта ИС» [59]. При этом «регистрация в соответствии со стандартом упрощает формирование нематериальных активов, передачу права использования контрагентам» [59].

Таким образом, рассмотренные стандарты охватывают практически все ОИС, вовлеченные в гражданский оборот в Российской Федерации. «Сеть

РЦИС.РФ» и сеть репозиторий позволяют хранить и вводить в оборот и объекты, созданные с помощью искусственного интеллекта [54; 60].

Сервисы платформы «Сеть РЦИС.РФ» в сфере ИС постоянно развиваются. Сегодня они позволяют пользователю получить требуемую информацию (в режиме реального времени) о «жизненном цикле» результатов творческой деятельности (произведений науки, литературы и искусства, музыкальных произведений, изобретений, компьютерных программ и др.) [52]. Свидетельство РЦИС подтверждает регистрацию ОИС [52].

Фактически «Сеть РЦИС.РФ» представляет собой информационную систему – сеть транзакций с правами и ОИС [60]. Она создана и работает в соответствии с функциональными и техническими требованиями, предъявляемыми к общественной сетевой платформе управления правами на РИД и средства индивидуализации в цифровой среде, утвержденные Министерством науки и высшего образования Российской Федерации, Министерством культуры Российской Федерации и Министерством цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации [60].

«Сеть РЦИС.РФ» автоматически фиксирует все транзакции с правами и ОИС: создание нового объекта (включая способ его создания и информацию об объектах, использованных при его создании) (Creazione); режим доступности объекта и его правообладатель (Accesso); выполнение действий, создающих дополнительные гарантии права при использовании объекта (обязательная и добровольная экспертизы) (Garanzia); возникновение стоимости объекта, информация о его оценке или использовании в финансовой отчетности (Valore); возникновение спора (конфликта) или его разрешение (kOnflitto); начало или завершение сделки с правами на ОИС (Transazione) [60].

Платформа iPChain, переименованная в 2022 г. в блокчейн-инфраструктуру управления интеллектуальными правами «Сеть РЦИС.РФ» (как сеть транзакций прав и ОИС), разработанная Национальным координационным центром обработки транзакций с правами и ОИС, сегодня позволяет подключиться к ней любому участнику рынка ИС на основе

свободной лицензии путем заключения соглашения (на основе типовой формы) [61].

Таким образом, сегодня в Российской Федерации «Сеть РЦИС.РФ» является эффективно действующим механизмом регистрации и оборота прав на различные ОИС: объекты авторского права и ОППС. «Для всех типов объектов реализуется одинаковый набор типов транзакций: создание, изменение правил доступа к материалам объекта, экспертиза объекта, оценка стоимости, конфликт и сделка с правами» [62]. Заключение сделок с ОИС на платформе «Сеть РЦИС.РФ», как правило, преследует коммерческие цели и, прежде всего, извлечение прибыли. По состоянию на 18 мая 2025 г. 31 176 351 транзакция зафиксирована системой на площадке «Сеть РЦИС.РФ» [53].

Для создания евразийской платформы «Биржа» ИС опыт Российской Федерации является крайне актуальным. Однако для его непосредственного внедрения необходимы как договоренности между государствами, желающими присоединиться к аналогичной системе, позволяющей распоряжаться правами на такие ОИС, как изобретения и промышленные образцы, так и учет требований законодательства об ИС государств – участников ЕАПК, которые будут иметь доступ к евразийской цифровой платформе «Биржа» ИС.

Из 6 стандартов «Сети РЦИС.РФ» при создании евразийской платформы «Биржа» ИС (для активного вовлечения в гражданский оборот изобретений и промышленных образцов, коммерциализации прав на указанные РИД) могут быть применены стандарты:

– «Структурированные данные (базы данных)», позволяющий, как отмечалось ранее, зарегистрировать сведения о технических и организационных решениях, применяемых для сбора, обработки и хранения структурированных данных [58], что не является препятствием для получения охраны таких стандартных либо нестандартных решений в качестве изобретений [58];

– «Конструкторская документация» [59], содержащий перечень сведений об ОИС, которые раскрывают суть указанной документации в

отношении объекта, подлежащего правовой охране в качестве изобретения или промышленного образца.

В приложении Б представлены предлагаемые услуг «Сети РЦИС.РФ» применительно к изобретениям и промышленным образцам.

Среди платформ, содействующих вовлечению ОИС в гражданский оборот, также можно выделить следующие.

Московский инновационный кластер (<https://i.moscow/patents>) [63], интегрированный в «Сеть РЦИС.РФ», предлагает предпринимателям выбрать подходящие для внедрения в производство зарегистрированные изобретения и промышленные образцы.

На цифровой платформе <https://i.moscow/patents> в разделе «Биржа патентов» представлены патенты пользователей кластера на изобретения и промышленные образцы, доступен поиск по классификатору Международной патентной классификации, а также по номеру патента, дате публикации патента, номеру заявки и дате подачи заявки, а также по принадлежности патента конкретному правообладателю.

Меры поддержки и сервисы по ИС инновационного кластера (<https://i.moscow/ip>) предусматривают специальные меры поддержки патентообладателей (раздел «Добровольная регистрация РИД»/онлайн-регистрация прав на инновационные разработки), включая:

- грантовую систему за патентование изобретений в Российской Федерации при условии регистрации не более 12 месяцев назад в размере 75 000 росс. руб. [64];

- грант на патентование за рубежом в качестве компенсации затрат патентообладателя – участника кластера (в отношении одной патентной заявки грант предоставляется в два этапа: 70 % после подачи зарубежной патентной заявки и 30 % от суммы гранта после получения патента) [65] (отметим, что на практике грант компенсирует лишь часть расходов правообладателя, связанных с подачей и рассмотрением зарубежных заявок; при этом максимальная сумма одного гранта составляет 1 200 000 росс. руб. и не может превышать 5 000 000 росс. руб. в год для участника кластера в календарный год, а размер

гранта в отношении одной опубликованной международной патентной заявки составляет 170 000 росс. руб. для участников инновационного кластера [66]).

Интеллектуальная биржа для совершения сделок с ОИС (г. Санкт-Петербург) предусматривает возможность осуществления реальных торгов посредством электронной торговли [67]. На рассматриваемой бирже результаты интеллектуальной собственности сгруппированы по сегментам:

- аудит как вид интеллектуальных услуг, включающий оценку бизнеса, на котором представлено 152 интеллектуальных продукта (услуги) и 47 производителей с суммарной ценой продуктов 1 715 400 росс. руб. по состоянию на 1 июня 2025 г. [68];

- веб-дизайн как вид интеллектуальных услуг, включающий веб-моделирование и поисковый маркетинг, на котором представлено 107 интеллектуальных продуктов (услуг) и 27 производителей с суммарной ценой продуктов 3 330 700 росс. руб. по состоянию на 1 июня 2025 г. [69];

- IT/информационные технологии как вид интеллектуальных услуг, включающий консультирование по аппаратным средствам вычислительной техники, разработку программного обеспечения, работу с базами данных и так далее, на котором представлен 341 интеллектуальный продукт (услуга) и 54 производителя с суммарной ценой продуктов 698 472 росс. руб. по состоянию на 1 июня 2025 г. [70].

Межотраслевая база рынка знаний Интеллектуальной биржи позволяет сопровождать ОИС с момента их создания до момента поиска изобретений и полезных моделей с целью передачи прав на них и заключения сделок с ними.

Перечень оказываемых услуг на Интеллектуальной бирже ее участникам включает:

- оформление патента на изобретение, в том числе анализ изобретательского уровня, подбор индексов МПК, составление формулы изобретения, направление заявки в Роспатент, получение патента на изобретение;

- оформление патента на промышленный образец, в том числе формирование требований к изображениям внешнего вида изделия, подбор

классов МКПО, составление заявочной документации, направление заявки в Роспатент и получение патента на промышленный образец.

В приложении В представлены услуги Интеллектуальной биржи применительно к изобретениям и промышленным образцам.

Межотраслевая база рынка знаний Интеллектуальной биржи позволяет сопровождать ОИС от момента их создания до момента поиска изобретений и полезных моделей с целью передачи прав на них и заключения сделок с ними.

Различают 3 статуса участника Интеллектуальной биржи: продавец РИД, покупатель РИД и интеллектуальный брокер [71].

Инфраструктура Интеллектуальной биржи позволяет пользователям размещать запросы на использование ОИС и отслеживать предложения на них, а также размещать предложения о предоставлении прав использования ОИС.

Основные услуги Интеллектуальной биржи:

- регистрация ОИС;
- национальное и региональное патентование в зарубежных странах;
- анализ изобретения на патентоспособность;
- международное патентование РСТ;
- патентование в Роспатенте;
- поддержание патентов в силе;
- распоряжение исключительным правом на ОИС;
- кредитование под нематериальные активы – получение финансирования под залог указанных объектов, включая изобретения и промышленные образцы.

Отметим, что сегодня в Российской Федерации, равно как и в Республике Беларусь, отсутствуют единые подходы в том числе в банковском законодательстве, направленные на установление единых методик для банков и иных финансово-кредитных организаций по оценке стоимости и определению ликвидности НМА субъектов хозяйствования.

Вместе с тем Роспатент рассматривает НМА в качестве действенного инструмента развития стартапов [72; 73; 74]. Также отметим пилотный проект ЕАПВ и ВОИС по расширению возможностей технопарков в государствах –

участниках ЕАПК в области РИД, который реализуется для достижения основной цели деятельности ЕАПВ – предоставления правовой охраны изобретениям и промышленным образцам на основе единого евразийского патента [75]. Ожидается, что отобранные технопарки, как важнейшая часть инновационной инфраструктуры в евразийских странах (в перспективе с включением региональной сети технопарков во всемирную сеть ЦПТИ), имеющие свои бизнес-инкубаторы, будут способствовать и развитию стартапов [76], что в целом окажет положительное влияние на развитие рынка лицензирования и оценки ОИС. Преимущества евразийского патентования изобретений и промышленных образцов предоставят обширные возможности для коммерциализации РИД через создаваемую «Биржу» ИС.

Оценка стоимости изобретений и промышленных образцов зависит, прежде всего, от критериев их патентоспособности, так как именно они во многом влияют на потенциальную коммерческую выгоду при непосредственном внедрении указанных объектов в производство (особенно при первоначальной оценке). Стоимость конкретного патента на изобретение или промышленный образец напрямую зависит от конкурентных преимуществ самого изобретения (промышленного образца) и коммерческой выгоды от использования указанных ОПИС.

Оценка стоимости патентов на изобретения и промышленные образцы в Российской Федерации осуществляется и субъектами хозяйствования негосударственной формы собственности. Частные компании, зарегистрированные в России, оценщики ОИС предлагают услуги по оценке изобретений и промышленных образцов, основываясь на международном опыте оценки ОИС как нематериальных активов [77], а также широкий спектр сопутствующих услуг.

Стоимость услуг оценочных, консалтинговых и иных организаций по оценке рассматриваемых ОИС и выданных на них патентов зависит от срока оказания услуги и в среднем составляет от 10 000 до 30 000 росс. руб. [78].

На практике к оценке патентов на изобретения и промышленные образцы патентообладатели прибегают с целью:

- заключения договоров по передаче прав использования ОИС;
- постановке патента на баланс организации;
- защиты нарушенных или оспариваемых прав;
- поиска потенциальных инвесторов;
- при внесении патента в качестве вклада в уставный капитал;
- при кредитовании под залог нематериальных активов и др. случаях.

Методы определения стоимости патента на изобретение и промышленный образец аналогичны методам, применяемым при оценке иных ОИС, – сравнительный, доходный и затратный [79]. Экономический анализ при оценке стоимости как изобретения, так и промышленного образца направлен на объективное определение их экономической стоимости с учетом потенциальных затрат на создание рассматриваемых ОИС, их охрану и защиту, а также предполагаемых доходов от их использования в зависимости от потенциального и рыночного спроса.

Еще одним эффективным инструментом совершения сделок с изобретениями, встроенным в платформу сети РЦИС.РФ, является узел «IPEX» [80].

В разделе «Техническое решение» [81] осуществляется поиск такого решения по названию, особенностям и ключевым словам с возможностью «фильтрации» предложений по многим параметрам, включая вид договора для передачи прав, ценовое предложение. Цена предложений по представленным на рассматриваемом цифровом маркетплейсе изобретениям доступна для всех заинтересованных (неавторизированных пользователей). Платформа позволяет потенциальным контрагентам размещать свое ценовое предложение на конкретный объект. Для зарегистрированных пользователей на безвозмездной основе осуществляется подбор интересующих ОИС.

Особо отметим, что на платформе «IPEX» [80] изобретения включены в так называемые «портфели прав» на РИД [81]. Промышленные образцы пока повсеместно не представлены. Размещать коммерческие предложения на бирже могут субъекты хозяйствования и правообладатели (физические лица). Схема работы на портале «IPEX» максимально простая и включает следующие этапы:

- регистрация и создание активного профиля;
- загрузка ОИС от имени активного профиля с созданием карточки изобретения (промышленного образца) – после проверки правоустанавливающих документов, за исключением случаев импорта сведений об объектах и правах на них из сети РЦИС.РФ, поскольку система управления правами в «ПРЕХ» подключена к сети РЦИС.РФ [82];
- создание предложения на продажу прав.

Также в России сегодня функционируют и иные электронные платформы и площадки, онлайн-маркетплейсы, оказывающие услуги по продаже и покупке ОИС (с помощью патентных поверенных Российской Федерации, юридических и консалтинговых компаний, лицензионных агентств):

- «Биржа» ИС – для изобретений и промышленных образцов предусмотрен полный спектр услуг (от консультации и выбора стратегии патентования объекта с подготовкой заявочной документации – до оценки их стоимости и заключения договора) [83];

- сервис ИС «Prilan», предназначенный для взаимодействия заказчиков и исполнителей в сфере ИС и являющийся полноценным агрегатором для субъектов хозяйствования, стартапов, изобретателей, патентных поверенных, предлагает широкий спектр услуг, включая проведение патентных исследований, оценку изобретений и промышленных образцов и поиск инвестора или покупателей [84]; в разделе «Магазин патентов Prilan» (предложения на изобретения и промышленные образцы [85]) в зависимости от вида ОИС доступен поиск по названию, виду заключаемого договора (отчуждение или лицензия), цене, отрасли и году приоритета;

- Международная биржа товарных знаков и изобретений «IPROGEM» [86], позволяющая правообладателям / лицензиарам (на основании пользовательского соглашения и заключения договора на оказание соответствующих услуг) размещать предложение на изобретение на бирже с целью поиска контрагентов (приобретателей / лицензиатов) и заключения сделок; для продажи изобретения на бирже предусмотрено два основных тарифа: «Стандарт» (4900 росс. руб. – размещение предложения бирже на 1 год

с оформлением презентации о запатентованной разработке) и «Продвинутый» (19 900 росс. руб. – размещение предложения бирже на 3 года с оформлением презентации о запатентованной разработке) [87];

– Биржа патентов ученых САФУ им. М.В. Ломоносова (электронная база патентов), созданная и функционирующая с целью предоставления правообладателям (ученым САФУ им. М.В. Ломоносова) возможности реализации прав на созданные изобретения и предоставления доступа для всех заинтересованных к системе поиска и приобретения патентов в коммерческих целях [88], включая внедрение в производство и получение прибыли; при этом на платформе принимаются технологические запросы на разработку изобретений (при отсутствии требуемого технического решения) [88]; функция поиска изобретений осуществляется последующим критериям: область применения, номер охранного документа, дата приоритета, автор; также платформа располагает возможностью прямой связи с правообладателем; отметим, что изобретения, созданные высшими учебными заведениями, широко представлены на их биржах, что свидетельствует о возрастающей роли университетов в процессах, связанных с коммерциализацией изобретений [89] (данные ежегодно обновляемого рейтинга «Индекс изобретательской активности российских университетов» (патентный рейтинг) [89; 90]); увеличивается рост числа лицензий и продаж ОППС. Биржи патентов с предложениями на изобретения, созданные университетами, представлены на сайтах многих государственных высших учебных заведений Российской Федерации: Тверского государственного университета [91], Тихоокеанского государственного медицинского университета «Биржа патентов — PSMU» (содержит предложения по 44 патентам на служебные изобретения в области хирургии, онкологии, педиатрии и др.) [92].

Работу по созданию «Биржи» ИС ведет и ВОИР. Еще 1 июля 2017 г. в рамках VI съезда ВОИР [93] было заключено соглашение о создании в Российской Федерации глобальной электронной платформы по коммерциализации изобретений, патентов на полезные модели и промышленные образцы, инженерных решений [94]. В 2019 г. ВОИР была

представлена презентация проекта электронной платформы «РАУРИД» (Российский аукцион РИД) как единой информационно-финансовой площадки [95]. Однако до настоящего времени этот проект не был реализован. Сегодня в планах ВОИР остается задача создания на федеральном уровне «финансовой и информационной инфраструктуры для коммерциализации РИД и мотивации вовлечения граждан в изобретательское движение «РАУРИД» [96]. Региональные отделения ВОИР также планируют запустить «Биржи» ИС, находящиеся в разработке [97]. На официальном сайте ВОИР в разработке находится и раздел предложений о продаже патентов и участия в стартапах [98].

Также на сайтах российских патентных бюро представлены отдельные разделы («магазины»), содержащие предложения по продаже патентов преимущественно на изобретения, однако их нельзя рассматривать в качестве эффективных примеров «Биржи» ИС.

Таким образом, сегодня в Российской Федерации, с учетом государственных интересов и интересов правообладателей, успешно функционирует онлайн-рынок ИС, объединенный в рамках единой цифровой площадки «Сеть РЦИС.РФ», позволяющей регистрировать права на создаваемые ОИС и распоряжаться ими. Рассмотренные платформы, созданные для покупки и продажи, в том числе изобретений и промышленных образцов, фактически являются электронными цифровыми площадками для выбора требуемого объекта сделки и соответствующего контрагента. В настоящее время Россия стремится развивать возможности цифровой онлайн-торговли ОИС с учетом мирового опыта.

Выводы к разделу:

1. Электронные цифровые платформы являются ресурсами, разрабатываемыми, прежде всего, с целью распоряжения правами на ОИС, содержащими сведения о конкретных КП с их регистрационными номерами в национальных ведомствах, кратким описанием и ценами (приглашением связаться с продавцом / патентообладателем). Целевая аудитория анализируемых платформ представлена правообладателями, желающими

коммерциализировать свои разработки, а также потенциальными покупателями.

2. В рамках функционирования цифровой платформы по распоряжению правами на ОИС, как правило, оказываются дополнительные услуги, сопровождающие процесс их коммерциализации (составление договоров, контроль исполнения, построение стратегии управления правами на ОИС, проведение патентных исследований и т. д.).

3. В части доступности закрытый рынок способствует ограничению многих заинтересованных в его использовании, что значительно может снижать процент осуществляемых сделок и количество размещаемых КП на различные ОИС. Свободный доступ к «Бирже» ИС является более перспективным, поскольку это может привлечь больше пользователей, что способствует росту и увеличению возможностей для обмена информацией и сотрудничества.

2 Анализ состояния рынка ИС в государствах – участниках ЕАПК и влияния на его развитие создания цифровых платформ

ИС является неотъемлемой частью нашей жизни: ни один научно-технический проект, тем более инновационный и прорывной, не может сегодня обойтись без использования новейших технических решений, а иногда и дизайнов, охраняемых в рамках закона и являющихся объектами предоставленных исключительных прав. В этом состоит особая специфика современного производства и современного рынка, напрямую завязанных на выданные патенты и их коммерческое использование. Широкое использование правовой охраны изобретений, полезных моделей и промышленных образцов обеспечивает (по крайней мере в теории) верховенство закона при конкуренции рыночных игроков и подчиняет указанную конкуренцию четко заданным правилам. Очевидно, что без развитого института патентования известные нам рыночные отношения были бы совсем другими и почти наверняка сдвинулись бы в сторону всем известного «дикого капитализма», который, безусловно, не является приемлемым и тем более желательным для большинства людей.

Не секрет, что патент на техническое решение или дизайн является в первую очередь экономическим инструментом, призванным создавать частичную монополию на рынке и таким образом обеспечивать прибыль своему владельцу. Поскольку интересы различных участников рынка неизбежно должны пересекаться, из распространенности в мире патентной охраны следует необходимость законного использования одними рыночными игроками действующих патентов других игроков. Такая практика действительно существует и широко представлена на рынке в виде, например, патентно-лицензионной деятельности. Для успеха же такой деятельности, в свою очередь, нужна широкая информированность каждого рыночного игрока о действующих патентах и о готовности их владельцев к сотрудничеству.

С некоторых пор задачу по обеспечению пользователей такой информацией успешно выполняют так называемые «Биржи» ИС. Под «Биржей» ИС следует понимать некую площадку (как правило, функционирующую в онлайн-режиме), содержащую перечень охраняемых

документов на ОППС в сочетании с конкретными предложениями владельцев по их потенциальной коммерциализации [35; 99]. Такая площадка существенно упрощает поиск подходящих коммерческих предложений, связанных с РИД как НМА, а также заключение договоров для дальнейшего использования охраняемых объектов в собственном бизнесе. В противном случае, т. е. без биржи, многие рыночные игроки вообще не смогли бы узнать о подходящих патентах и связанных с ними возможностях. Именно поэтому «Биржи» ИС достаточно популярны: так, известны факты их создания в Китае, Южной Корее, Японии, США, Швейцарии, России и других развитых странах [99]. Также следует отметить «Биржу» ИС, созданную в 2011 г. на базе патентного ведомства Республики Беларусь и содержащую сведения о сотнях патентов, действующих на ее территории [35].

Однако не следует забывать о том, что как Россия, так и Беларусь являются государствами – участниками ЕАПК, в связи с чем на их территории действуют не только национальные патенты. То же самое касается и других государств – участников ЕАПК. Это напрямую говорит нам о необходимости создания централизованной «Биржи» ИС, содержащей сведения обо всех евразийских патентах, действующих на территории каждой указанной страны и связанных с определенными коммерческими предложениями их владельцев. Такая биржа, предпочтительно организованная на базе ЕАПВ, обеспечит ценной патентно-коммерческой информацией рыночных игроков как из государств – участников ЕАПК, так и из государств дальнего зарубежья, которыми в силу их большого экономического и технологического потенциала тоже не следует пренебрегать.

Можно предположить, что структура и функции новой «Биржи» ИС будут во многом типовыми для всех таких бирж с некоторой поправкой, естественно, на специфику евразийских патентов и евразийской системы вообще. Однако не менее интересными являются вопросы, какие евразийские рынки (т. е. территории каких государств – участников ЕАПК) станут наиболее востребованными при использовании евразийской «Биржи» ИС и какие

рыночные игроки (т. е. опять же представители неких стран, причем вовсе не обязательно принадлежащих к ЕАПК) станут ее основными пользователями.

Поскольку задача определения функций и востребованности биржи ЕАПВ имеет две составляющие, их необходимо рассматривать отдельно друг от друга. Таким образом, в рамках данного исследования необходимо получить ответы на два основных вопроса:

– какие рынки (т. е. какие страны) будут наиболее востребованы со стороны пользователей «Биржи» ИС после начала ее функционирования? Поскольку указанная «Биржа» ИС рассматривается исключительно в контексте патентов, выдаваемых ЕАПВ, спектр таких рынков, естественно, должен быть ограничен государствами – участниками ЕАПК;

– кто будет заинтересован в создании и функционировании «Биржи» ИС, т. е. предприниматели из каких стран станут ее основными клиентами? В отличие от сведений из предыдущего пункта, список таких государств вовсе не обязательно должен совпадать с перечнем государств – участников ЕАПК: евразийский патент при наличии договора с его владельцем может использовать и коммерциализировать кто угодно.

Поскольку речь в данном исследовании идет исключительно о патентах и их коммерческом использовании, именно они (прямо либо косвенно) и должны стать маркерами потенциальной применимости евразийской «Биржи» ИС в конкретных странах и на конкретных территориях. Таким образом, ответы как на первый, так и на второй основные вопросы можно получить, анализируя ситуацию на рынке евразийских охранных документов, а также национальных патентов государств – участников ЕАПК. Если говорить конкретнее, то страна, претендующая в условиях функционирования «Биржи» ИС на статус максимально востребованного рынка, должна отвечать следующим условиям:

– на территории данной страны должно действовать максимальное количество евразийских патентов. Акцент должен делаться именно на действующих охранных документах, поскольку только они связаны с чьими-то исключительными правами и имеют право присутствовать на «Бирже» ИС. Также совершенно очевидно, что патенты, действие которых прекращено,

никак не смогут заинтересовать рыночного игрока, желающего с кем-то сотрудничать, а если и заинтересуют, то не в качестве объекта «Биржи» ИС: их содержание уже является общественным достоянием, в связи с чем их можно будет использовать в собственном бизнесе без использования возможностей «Биржи» ИС;

– по аналогии с предыдущим пунктом на территории данной страны должно действовать большое количество национальных патентов, причем в идеале еще и принадлежащих иностранным владельцам. С учетом реалий современного рынка можно предположить, что иностранные субъекты вряд ли станут получать патенты в какой-то стране, не имея планов по их дальнейшему использованию. Таким образом, наличие в стране указанных национальных патентов показывает перспективность и востребованность ее рынка для заявителей-нерезидентов. А поскольку в каждом государстве – участнике ЕАПК действуют также и евразийские патенты, такой рынок автоматически становится востребованным со стороны пользователей «Биржи» ИС;

– на территории страны должны заключаться договоры, связанные с исключительным правом на запатентованные объекты. В качестве таких договоров главным образом должны выступать договоры на предоставление исключительной/неисключительной лицензии либо договоры уступки как наилучшим образом соответствующие самой сути патента и патентной системы. Этот критерий напрямую связан с двумя предыдущими, поскольку лицензионный или иной договор можно (и нужно) заключать только в отношении действующего охранного документа.

Отвечая на второй основной вопрос, следует отметить, что наиболее значимыми клиентами «Биржи» ИС, определяющими главный запрос на ее использование, должны стать представители следующих стран:

– стран, резиденты которых наиболее активны как при подаче евразийских заявок, так и при получении евразийских патентов, которые будут впоследствии представлены на «Бирже» ИС. При этом более значимым сегодня является именно подача заявок: она отражает текущие планы заявителей по выходу на соответствующие рынки, в то время как выдача патентов по причине

длительного процесса экспертизы характеризует лишь те же планы, но с опозданием на полтора-два года. Тем не менее без привязки к конкретной дате и при анализе длительного периода времени одинаково важны оба параметра: в отсутствие поданных заявок не будет действующих патентов, а в отсутствие действующих патентов не будет работающей «Биржи» ИС;

– стран, представители которых проявляют максимальную активность при заключении лицензионных и иных договоров в отношении действующих патентов. Рыночные игроки, заключающие много договоров в указанном регионе и, соответственно, активно использующие на его территории чужую ИС, будут проявлять интерес к «Бирже» ИС.

При проверке государств – участников ЕАПК на предмет соответствия приведенным выше критериям использовались статистические данные по патентованию евразийских изобретений и промышленных образцов, а также по поддержанию в силе евразийских патентов, доступные на официальном сайте ЕАПО [100]. Кроме того, с целью изучения статистики действия национальных патентов в каждой стране во внимание принимались годовые отчеты соответствующих патентных ведомств [101–108], а также данные архива Центра статистических данных ВОИС [109]. Из тех же отчетов и баз данных брались статистические сведения о лицензионных и иных договорах, заключавшихся в отношении различных запатентованных ОППС.

В качестве анализируемых объектов, запатентованных по национальной процедуре, исследовались изобретения и промышленные образцы, которые патентуются также и в ЕАПВ. Кроме того, анализировались полезные модели, выбранные одновременно по двум причинам. Во-первых, полезная модель тоже является техническим решением и охраняется почти таким же патентом, в связи с чем владелец патента на полезную модель легко может заинтересоваться использованием евразийских изобретений и, соответственно, использованием «Биржи» ИС. И, во-вторых, процесс введения евразийской полезной модели в нашем регионе идет по меньшей мере с 2023 г., что делает этот объект достаточно важным в плане его учета при создании евразийской биржи.

Отметим, что при расхождении сведений, содержащихся в статистических архивах ВОИС и отчетах национальных патентных ведомств, предпочтение отдавалось последним ввиду их статуса первоисточников.

2.1. Текущее состояние рынка ИС в государствах – участниках ЕАПК

Данные по патентам на евразийские изобретения и промышленные образцы, а также по национальным патентам государств – участников ЕАПК, представленные на сайтах соответствующих патентных ведомств [101–108], а также на странице Центра статистических данных ВОИС [109], использовались при исследовании вопросов влияния создания цифровых платформ на развитие рынка ИС. Данные по каждому государству – участнику ЕАПК, равно как и статистика самого регионального ведомства, а также все сделанные выводы приводятся ниже. В область данного исследования вынужденно не попали Таджикистан и Туркменистан: годовые отчеты их патентных ведомств, равно как и справочные архивы ВОИС, не содержали необходимой информации [107; 108]. В связи с этим проанализировать патентные рынки этих стран на предмет возможности их обслуживания «Биржей» ИС не представляется возможным.

ЕАПВ. Предметом исследования в данном случае являлись сведения о действии евразийских патентов в каждой отдельно взятой стране, а также статистическая информация о подаче евразийских заявок и выдаче евразийских патентов в привязке к национальной принадлежности заявителей [100]. Полученные результаты, отражающие статистику действия евразийских патентов на изобретения, приведены в таблице 3 и на рисунках 16–17 (соответственно в виде диаграммы и в графическом виде). Поскольку патентование и действие патента, равно как и функционирование любой «Биржи» ИС, представляет собой растянутый во времени процесс, все данные рассматривались в динамике с глубиной анализа 5 лет, т. е. за период времени с 2020 по 2024 г. Это позволило оценить тенденции изменения характеристик того или иного рынка, а также отчасти спрогнозировать его перспективность при работе биржи.

Таблица 3 – Количество действующих евразийских патентов на изобретения (2020–2024 гг.)

Страна действия/ год	2020	2021	2022	2023	2024
Армения	3994	5475	7324	8834	8561
Азербайджан	4841	5212	8117	9761	9804
Беларусь	6562	6988	9820	11 482	11 490
Кыргызстан	3664	3989	6959	8482	8450
Казахстан	7537	7956	10 788	12 675	12 820
Россия	14 193	14 847	17 556	19 073	18 887
Таджикистан	6243	6459	6842	8325	8092
Туркменистан	3942	4239	7172	8591	8336

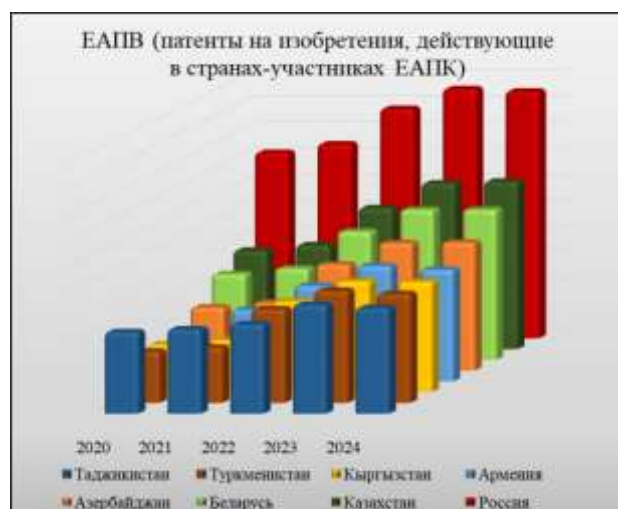


Рисунок 16 – Действующие евразийские патенты на изобретения (2020–2024 гг.)

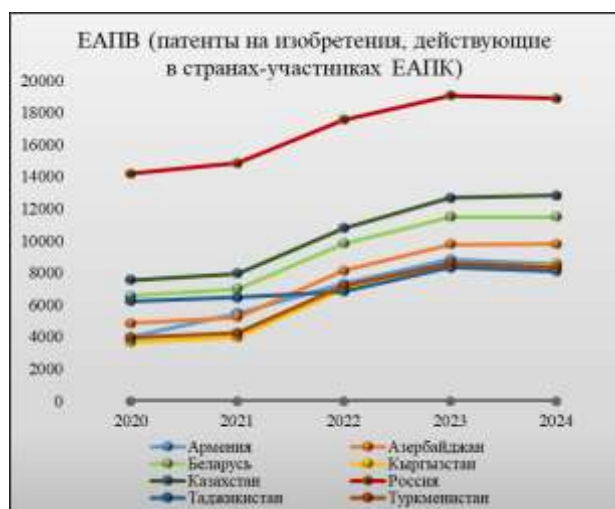


Рисунок 17 – Действующие евразийские патенты на изобретения (2020–2024 гг.)

При первом же взгляде на таблицу и графики становится очевидным доминирование Российской Федерации – ее пиковый показатель (19 073 действующих патента) почти в полтора раза превышает аналогичный показатель у Казахстана (12 820 патентов) и на 66 % – пиковый белорусский показатель (11 490 патентов). Эти государства составляют однозначную тройку лидеров. Остальные страны демонстрируют более скромные показатели даже в наиболее удачные в этом плане годы: 8834 действующих патента на территории

Армении, 9804 патента на территории Азербайджана, 8482 патента в Кыргызстане, 8325 в Таджикистане и 8591 в Туркменистане. Также на графиках всех стран (за исключением Таджикистана) наблюдается существенный рост числа действующих патентов в 2022 и 2023 гг., что, по всей видимости, объясняется окончанием пандемии Covid-19 и возвращением патентного рынка к нормальному функционированию. Динамика изменения числа действующих патентов на евразийские изобретения схожа для всех стран – участников ЕАПК вплоть до выхода на насыщение и (в некоторых случаях) небольшого спада в 2024 г., что почти наверняка объясняется санкциями и частичным уходом западных компаний с евразийских рынков. Тем не менее Россия, Казахстан и Беларусь демонстрируют достаточную стабильность в плане привлекательности для внутренних и внешних инвесторов: у двух последних государств указанный спад вообще отсутствует, а для Российской Федерации составляет менее 1 % от общего числа действующих документов. Иными словами, за последние 5 лет три указанные страны в среднем демонстрируют достаточно устойчивый рост количества действующих на их территории евразийских патентов, в связи с чем их можно считать наиболее перспективными рынками, которые наверняка будут обслуживаться биржей ЕАПВ в случае ее создания. Вплотную за ними следует Азербайджан, на 17 % отстающий от Беларуси по общему количеству патентов, однако его перспективы ввиду указанного отставания необходимо оценивать дополнительно.

Что касается евразийских патентов на промышленные образцы, то данные по их количеству и динамике их поддержания в силе приведены в таблице 4 и на рисунке 18.

Таблица 4 – Количество действующих евразийских патентов на промышленные образцы (2020–2024 гг.)

Страна действия/ год	2022	2023	2024
Армения	155	463	857
Азербайджан	155	463	857
Беларусь	91	399	770
Кыргызстан	155	463	857
Казахстан	155	463	857
Россия	155	462	855
Таджикистан	111	419	818

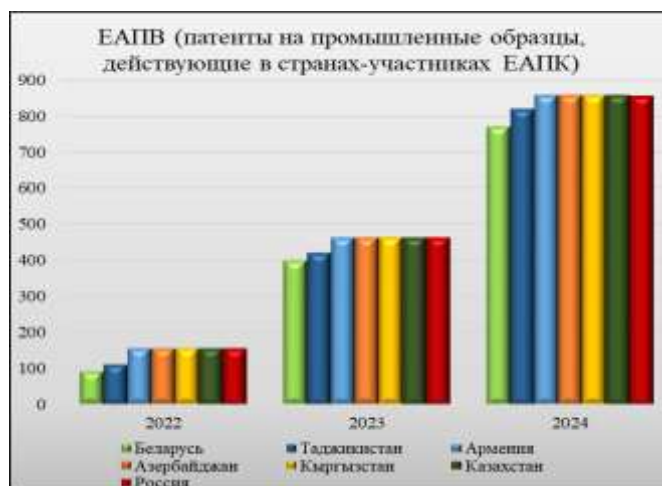


Рисунок 18 – Действующие евразийские патенты на промышленные образцы (2022–2024 гг.)

В случае с евразийскими промышленными образцами анализируемый период времени по объективным причинам был короче: эти объекты начали патентоваться в ЕАПВ лишь в 2021 г., причем в первый год на них было выдано только 7 патентов, которые не имело смысла учитывать и тем более распределять по странам. За последующие же годы патентование промышленных образцов стало, по-видимому, привычной процедурой для

многих заявителей, что сказалось на статистике поддержания патентов в силе. Так, в конце 2022 г. на территории большинства стран из числа представленных в таблице 4 поддерживались в силе все выданные ЕАПВ патенты (155 шт., из которых 7 было выдано в 2021 г. и 148 – в 2022-м). Беларусь стала исключением из этого правила ввиду ее более позднего присоединения к системе патентования евразийских промышленных образцов. В последующие годы (рисунок 18) эта тенденция сохранялась. Однако в целом рынки всех стран в отношении промышленного образца можно назвать перспективными, хотя и с меньшей уверенностью, чем в отношении изобретений, из-за меньшего количества действующих патентов.

Перейдем к анализу активности патентования евразийских изобретений и промышленных образцов заявителями из государств ближнего и дальнего зарубежья. Поскольку не все страны патентовали свои разработки в равной степени, а также с учетом большого количества таких стран в работе приведены данные только по трем странам-лидерам из числа участников ЕАПК и пяти странам-лидерам, не подписавшим указанную конвенцию.

Полученные данные по подаче евразийских заявок на изобретения странами – участниками ЕАПК за рассматриваемый период времени представлены в таблице 5 и на рисунке 19.

Таблица 5 – Динамика подачи евразийских заявок на изобретения заявителями из стран – участников ЕАПК (2020–2024 гг.)

Страна подачи/ год	2020	2021	2022	2023	2024
Беларусь	105	91	75	91	86
Казахстан	90	90	69	103	92
Россия	453	432	444	539	721
Прочие	31	44	57	64	45



Рисунок 19 – Динамика подачи евразийских заявок на изобретения заявителями из основных стран – участников ЕАПК (2020-2024 гг.)

Для стран – участников ЕАПК вполне ожидаемой картиной является лидирующее положение Российской Федерации (721 поданная заявка в 2024 г.), за которой вновь следуют Казахстан, заявители из которого подали в 2024 г. 92 заявки, и Беларусь (86 заявок). Однако, в отличие от статистики числа действующих евразийских патентов на территориях указанных государств, здесь превосходство России является значительно большим: в 2024 г. количество заявок, поданных из этой страны в ЕАПВ, более чем в 8 раз превышало количество белорусских заявок и более чем в 7 раз – количество заявок из Казахстана. Такая ситуация во многом объясняется разницей в численности населения рассматриваемых стран, однако можно предположить, что какую-то роль сыграл и уровень развития российского патентного рынка. Более того, в 2023–2024 гг. Россия демонстрировала весьма существенный рост количества подаваемых заявок – на 21 % в 2023 г. и на 34 % в 2024-м. Казахстан же и Беларусь, в отличие от России, такого роста не показывают, и динамика подачи заявок представителями этих стран имеет более ровный характер с небольшими спадами и подъемами в разные годы. Это дает основание предположить, что российские заявители, массово патентующие свои изобретения в ЕАПВ, должны обратить внимание на евразийскую биржу после ее введения в эксплуатацию и, соответственно, сделаться ее целевой

аудиторией. Также значительно меньший, но довольно устойчивый спрос на услуги евразийской «Биржи» ИС должны создать пользователи из Беларуси и Казахстана. Вклад остальных стран – участников ЕАПК в общую картину является минимальным и, в принципе, может не учитываться при дальнейшем анализе.

Статистические данные по зарубежным странам, не входящим в ЕАПК, показаны в таблице 6 и на рисунке 20.

Таблица 6 – Динамика подачи евразийских заявок на изобретения заявителями из топ-5 зарубежных стран (2020–2024 гг.)

Страна подачи/ год	2020	2021	2022	2023	2024
США	991	1102	1171	1122	958
Китай	127	114	205	216	237
Швейцария	178	234	288	187	150
Германия	239	262	228	234	124
Англия	112	150	116	113	75

В топ-5 зарубежных государств ожидаемо вошли США, Китай, Швейцария, Германия и Англия, т. е. известные промышленно развитые страны. Превосходство США, как и России в предыдущем случае, является неоспоримым: в 2022 г. показатель этой страны (1171 заявка) в 4 раза превышал аналогичную цифру для находящейся на втором месте Швейцарии (288 заявок), а в 2024 г. (958 заявок) на те же 300 % обгонял поднявшийся на второе место Китай (237 заявок). Остальные страны, особенно к концу исследуемого периода, отстали от США еще больше.



Рисунок 20 – Динамика подачи евразийских заявок на изобретения заявителями из топ-5 зарубежных стран (2020–2024 гг.)

Также среднее за весь период количество подаваемых американцами евразийских заявок вдвое превышает таковое для Российской Федерации. Однако, в отличие от России, динамика количества поданных в ЕАПВ евразийских заявок происхождением из США не показывает роста за последние годы. Напротив, за 2023–2024 гг. указанное количество неуклонно уменьшалось, и итоговое падение по сравнению с 2022 г. составило величину порядка 22 %. Такое же (а то и большее в относительном плане) уменьшение числа поданных заявок демонстрируют и остальные западные страны, что наверняка связано с масштабными санкциями. Устойчивый рост количества подаваемых с его территории заявок показывает только Китай, не вводивший санкции и не объявлявший евразийскому региону экономическую войну.

В отношении получения евразийских патентов на изобретения заявителями из стран – участников ЕАПК по сравнению с количеством подаваемых ими заявок вырисовывается отчасти похожая, но все-таки иная картина. Более подробно она представлена в таблице 7 и на рисунке 21.

Таблица 7 – Динамика получения евразийских патентов на изобретения заявителями из стран – участников ЕАПК (2020–2024 гг.)

Страна подачи/ год	2020	2021	2022	2023	2024
Беларусь	96	80	94	122	70
Казахстан	64	44	63	86	62
Россия	334	329	453	682	444
Прочие	34	36	44	71	56

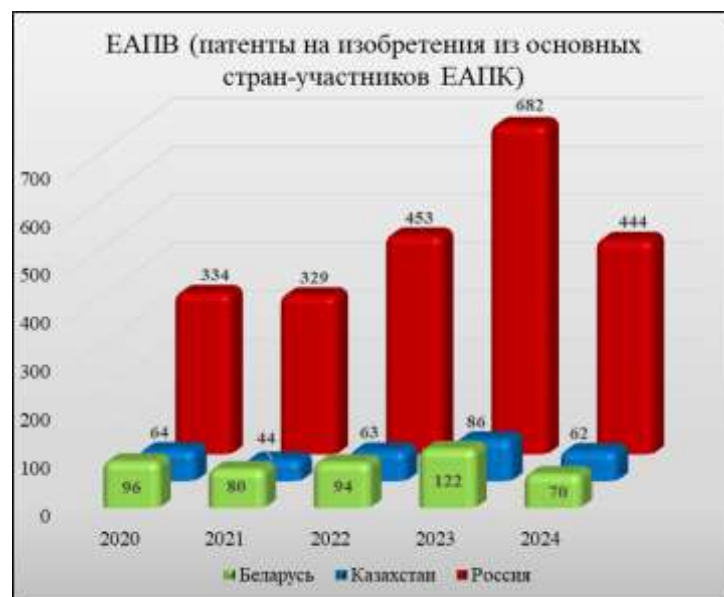


Рисунок 21 – Динамика получения евразийских патентов на изобретения заявителями из основных стран – участников ЕАПК (2020–2024 гг.)

Как и в случае с заявками, в абсолютном плане опять доминирует Россия, заявители из которой получили 682 евразийских патента в 2023 г. Беларусь и Казахстан вновь показывают отставание. Однако российская динамика патентования серьезно отличается от динамики заявительской активности и демонстрирует 35 %-й спад в 2024 г. по сравнению с 2023-м. Это может объясняться длительной процедурой экспертизы, из-за которой в 2024 г. выдавались патенты по заявкам 2022 г., поданным в ЕАПВ (таблица 5 и рисунок 19) в соответствующем количестве. Тем не менее даже в 2024 г. количество полученных Россией патентов значительно превышает аналогичные показатели Казахстана и Беларуси вместе взятые, что вновь дает основания

считать рыночных игроков этой страны перспективными пользователями евразийской «Биржи» ИС.

Кроме того, можно констатировать выход Республики Беларусь на второе место по количеству выданных евразийских патентов и, соответственно, перемещение Казахстана на третье. Но в любом случае обе страны, как и раньше, остаются в первой тройке стран – участников ЕАПК, потенциально создающих запрос на услуги евразийской «Биржи» ИС.

Сведения об активности получения евразийских патентов резидентами зарубежных стран, не подписавших ЕАПК, представлены в таблице 8 и на рисунке 22.

Таблица 8 – Динамика получения евразийских патентов на изобретения заявителями из топ-5 зарубежных стран (2020-2024 гг.)

Страна подачи/ год	2020	2021	2022	2023	2024
США	550	497	593	868	834
Китай	89	68	84	155	151
Швейцария	148	133	203	209	124
Германия	216	179	197	257	200
Англия	101	89	120	157	100

Пятерка зарубежных лидеров в области получения патентов осталась той же и включает в себя США, Китай, Швейцарию, Германию и Англию. Также на динамических рядах всех западных стран вновь заметен характерный спад в 2024 г., обусловленный, надо полагать, уменьшением активности подачи заявок в 2022–2023 гг. (см. рисунок 20). Более-менее устойчивую картину патентования демонстрирует, как и раньше, один Китай. Тем не менее лидером в этой области вновь являются США, для которых количество полученных патентов в 2023 и 2024 г. (868 и 834 документа соответственно) вчетверо превышает таковое для Германии, вышедшей на второе место – 257 и 200 патентов (<https://www.eapo.org/documents/godovye-otchyoty/>).



Рисунок 22 – Динамика получения евразийских патентов на изобретения заявителями из топ-5 зарубежных стран (2020–2024 гг.)

Третье место по среднему за весь период количеству выданных патентов занимает Швейцария, за которой следуют Китай и Англия. Четыре последние страны выглядят аутсайдерами на фоне США, однако не следует забывать, что по количеству патентов за последние годы каждая из них превосходит как Казахстан, так и Беларусь. Данное обстоятельство, равно как и вытекающую из него заинтересованность представителей этих стран в евразийской «Бирже» ИС, необходимо принимать в расчет при любых прогнозах, связанных с созданием указанной евразийской площадки.

Необходимо отметить, что информация в таблице 8 и на рисунке 22 является в некоторой степени усредненной, поскольку не во все рассмотренные годы состав первой пятерки лидеров был неизменным. Например, в 2020–2022 гг. в список лидеров вместо Великобритании и Китая попеременно входили также Япония и Нидерланды и Франция, а также Италия и Бельгия. Однако приведенные в таблице 8 и на рисунке 22 страны демонстрируют более стабильное присутствие на евразийском патентном рынке, а Япония, Нидерланды, Франция и пр. по итогам 2024–2024 гг. в пятерку лидеров уже не входят. Так, Италия в 2024 г. с 95 полученными патентами на 24 % отстает от Швейцарии, занимающей в таблице 8 последнее место. Отставание прочих

стран является еще более заметным. Кроме того, динамика получения их резидентами евразийских патентов демонстрирует в последние два года устойчивый спад. Ввиду этого, а также учитывая (что очевидно) более значительную востребованность евразийского рынка со стороны государств, присутствующих на нем сегодня, а не несколько лет назад, результаты представлены именно так, как они показаны в таблице 8 и на рисунке 22. Тем не менее в некоторых случаях оставшиеся пять государств (Италия, Франция, Япония, Бельгия и Нидерланды) можно принимать во внимание при прогнозировании работы проектируемой евразийской биржи.

Дальнейшим предметом исследования в этой части работы стали евразийские промышленные образцы. Сводная информация о подаче заявок на евразийские промышленные образцы и получении патентов на них заявителями из разных стран – участников ЕАПК включена в таблицы 9 и 10.

Таблица 9 – Динамика подачи евразийских заявок на промышленные образцы заявителями из основных стран – участников ЕАПК (2020–2024 гг.)

Страна подачи/ год	2022	2023	2024
Беларусь	22	27	32
Казахстан	4	15	8
Россия	155	256	432
Прочие	1	1	3

Таблица 10 – Динамика выдачи евразийских патентов на промышленные образцы заявителям из основных стран – участников ЕАПК (2020–2024 гг.)

Страна подачи/ год	2022	2023	2024
Беларусь	6	18	34
Казахстан	7	5	13
Россия	92	239	275
Прочие	0	2	1

Как видно из таблиц, по данному объекту опять же с большим отрывом лидирует Российская Федерация. Более того, разбежка между ее показателями (особенно в части подаваемых заявок) и характеристиками двух других стран (Беларуси и Казахстана) увеличивается еще значительно и делает бессмысленным графическое представление соответствующих данных. Можно лишь сказать, что в случае включения евразийских промышленных образцов в перечень объектов евразийской «Биржи» ИС российские предприниматели выглядят достаточно перспективными как пользователи указанной биржи, а предприниматели из Казахстана – почти лишенными заинтересованности. Республика Беларусь занимает в этом рейтинге некоторую среднюю позицию, которая может как означать, так и не означать заинтересованности ее резидентов в евразийских промышленных образцах как объектах биржи.

В отношении же стран дальнего зарубежья, не входящих в перечень государств – участников ЕАПК, ситуация является еще менее перспективной. Достаточно заинтересованным в использовании евразийских промышленных образцов выглядит лишь Китай, подавший в 2024 г. 47 заявок и получивший 40 патентов. США, демонстрировавшие в 2022 г. наивысшие за все время показатели (21 поданная заявка и 24 патента), к 2024 г. почти полностью сдали позиции и в настоящее время не выделяются на фоне остальных зарубежных стран, показатели которых тоже находятся в пределах погрешности измерения. Все эти страны, кроме Китая, уступают в активности патентования промышленных образцов даже Казахстану и тем более Республике Беларусь, в связи с чем не могут считаться претендентами на ведущую роль при использовании данного сегмента евразийской биржи.

Таким образом, можно сделать вывод, что евразийский промышленный образец в настоящее время является объектом, интересующим в основном предпринимателей из России, Беларуси и Китая. Судя по всему, именно представители этих стран и поддерживают в силе (рисунок 18) большую часть патентов на евразийские промышленные образцы, выданные ЕАПВ с момента появления этого объекта на рынке.

Республика Беларусь. Проверка Республики Беларусь на предмет принадлежности ее территории к числу наиболее вероятных рынков, обслуживаемых евразийской «Биржей» ИС, была наиболее простой из всех ввиду прямого доступа исполнителей работы к статистическим данным патентного ведомства, содержащимся как в годовых отчетах [4], так и во внутренних документах этой организации. Это дало возможность не только оценить количество действующих в стране белорусских патентов, но и получить максимально полные сведения о сравнительном количестве патентообладателей, являющихся резидентами Беларуси и не принадлежащими к их числу. Такая разбивка, как уже упоминалось, является хорошим маркером заинтересованности как резидентов, так и иностранцев в планируемой работе евразийской «Биржи» ИС. Полученные и обработанные данные, характеризующие НЦИС и, соответственно, Республику Беларусь как объект обслуживания евразийской «Биржи» ИС, представлены в таблице 11 и на рисунках 23–25.

Таблица 11 – Количество действующих патентов Республики Беларусь на изобретения, полезные модели и промышленные образцы (2020–2024 гг.)

Объект/ год		2020	2021	2022	2023	2024
Изобретения	Общ. кол-во	1752	1555	1490	1387	1371
	Резиденты	1131	963	895	837	848
	Нерезиденты	621	592	595	550	523
Полезные модели	Общ. кол-во	1129	1096	1128	1104	1075
	Резиденты	802	806	866	895	884
	Нерезиденты	327	290	262	209	191
Пром. образцы	Общ. кол-во	1494	1439	1476	1388	1290
	Резиденты	749	757	763	772	755
	Нерезиденты	745	682	713	616	535

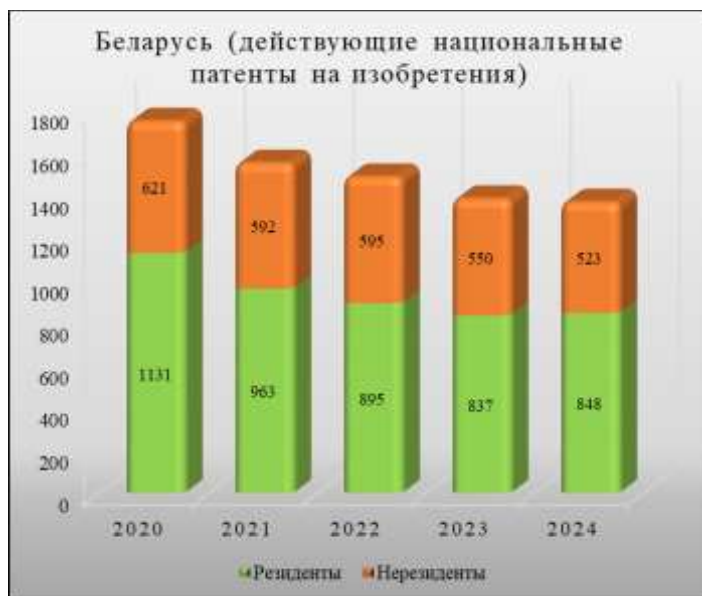


Рисунок 23 – Количество действующих патентов Республики Беларусь на изобретения (2020–2024 гг.)

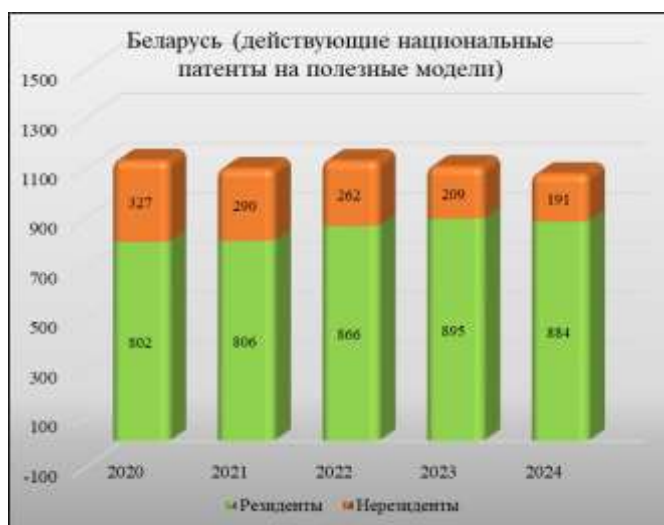


Рисунок 24 – Количество действующих патентов Республики Беларусь на полезные модели (2020–2024 гг.)

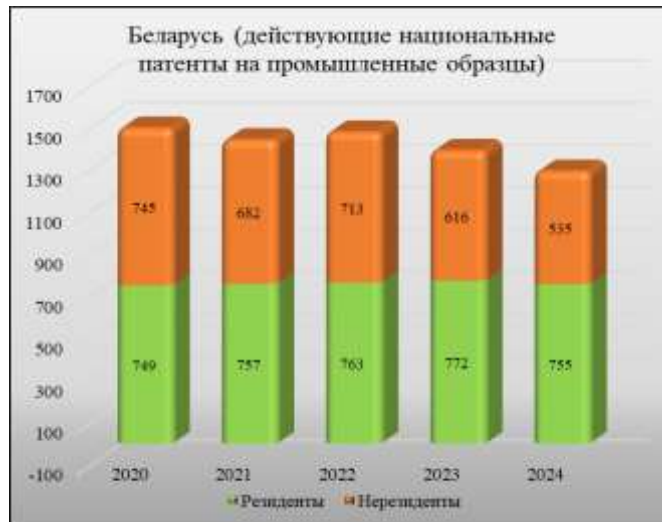


Рисунок 25 – Количество действующих патентов Республики Беларусь на промышленные образцы (2020–2024 гг.)

Хорошо известно, что патентование технических и дизайнерских решений в Республике Беларусь в настоящее время не находится на подъеме: это обусловлено экономической ситуацией в стране и мире. Ввиду этого динамика количества действующих национальных патентов за последние год-два тоже является отрицательной, особенно в отношении промышленных образцов. Однако же в отношении изобретений и полезных моделей спад не так заметен и составляет за последний год величину всего в 1–2 %, что позволяет надеяться на исправление ситуации. Кроме того, количество действующих патентов на изобретения и полезные модели на конец 2024 г. почти в 5 раз превышает количество новых патентов, выданных на указанные объекты за этот год (соответственно 1371 и 1075 действующих патентов против 280 и 220 выданных), а в отношении промышленных образцов вообще наблюдается более чем одиннадцатикратная разница в пользу количества действующих патентов. Это свидетельствует о стремлении патентообладателей поддерживать охранные документы в силе на территории Беларуси и, соответственно, об их интересе к ее рынку. Таким образом, указанный рынок в первом приближении может считаться востребованным со стороны клиентов евразийской «Биржи» ИС.

Также имеет смысл проанализировать количество патентообладателей различной национальной принадлежности в отношении каждого из

запатентованных объектов. Так, в отношении изобретений доля патентообладателей-иностранцев в разные годы составляла от 35 до 40 %, а в настоящее время близка к 38 %, т. е. к верхнему пределу указанного диапазона. Такое соотношение можно считать хорошим ввиду того, что нерезиденты, как говорилось ранее, редко поддерживают в силе патенты без их реального использования на конкретном рынке. Более того, не следует сбрасывать со счета и патентообладателей-резидентов, которым принадлежит 62 % действующих патентов на изобретения и которые при наличии евразийской «Биржи» ИС вполне могут использовать евразийские патенты в том числе в своей собственной стране. Такая картина хорошо коррелирует с заметным количеством евразийских патентов на изобретения, поддерживаемых в силе на территории Республики Беларусь, и свидетельствует о том, что наша страна вполне может стать бенефициаром евразийской «Биржи» ИС ввиду высокого интереса иностранцев и собственных граждан к рынку технологий внутри нее.

В то же время для полезных моделей аналогичное соотношение на конец 2024 г. составляет всего 18 %, что явно мало и говорит о небольшом интересе иностранцев к полезной модели как таковой. И, в заключение, доля принадлежащих нерезидентам действующих белорусских патентов на промышленные образцы составляет 41 % на конец 2024 г. Однако, учитывая небольшой интерес иностранцев к патентованию евразийских промышленных образцов (кроме Китая, см. выше), сложно спрогнозировать, как этот фактор скажется на функционировании евразийской «Биржи» ИС в применении к белорусскому рынку. Ввиду этого представляется правильным считать белорусский рынок потенциально востребованным со стороны клиентов евразийской биржи, однако основную ставку делать все-таки на изобретения как наиболее коммерчески востребованные объекты.

Российская Федерация. Российская Федерация, как говорилось выше, является наиболее заметной страной из числа участников ЕАПК как в плане перспективности ее рынка при работе евразийской «Биржи» ИС, так и в плане заинтересованности ее субъектов в функционировании указанной биржи. Более того, патентное ведомство России одним из первых выложило на официальный

сайт подробный отчет о своей деятельности за 2024 г. [102], что позволило точно определить количество действующих патентов на все исследуемые объекты, а также (только для изобретений) процентное соотношение присутствия на рынке национальных и зарубежных патентообладателей. Полученные сведения о количестве действующих национальных патентов на изобретения, полезные модели и промышленные образцы, выраженные в числовом и графическом виде, представлены в таблицах 12–13 и на рисунках 26–28 соответственно.

Таблица 12 – Количество действующих патентов Российской Федерации на изобретения (2020–2024 гг.)

Принадлежность/ год	2020	2021	2022	2023	2024
Общее кол-во	266 189	264 587	259 020	250 066	243 943
Резиденты	166 488	167 593	165 932	167 373	172 566
Нерезиденты	99 701	96 994	93 088	82 693	71 377



Рисунок 26 – Количество действующих патентов Российской Федерации на изобретения (2020–2024 гг.)

Таблица 13 – Количество действующих патентов Российской Федерации на полезные модели и промышленные образцы (2020–2024 гг.)

Объект/ год	2020	2021	2022	2023	2024
Полезные модели	45 953	42 861	41 062	39 620	30 936

Промышленные образцы	41 161	42 376	44 688	45 487	47 921
----------------------	--------	--------	--------	--------	--------

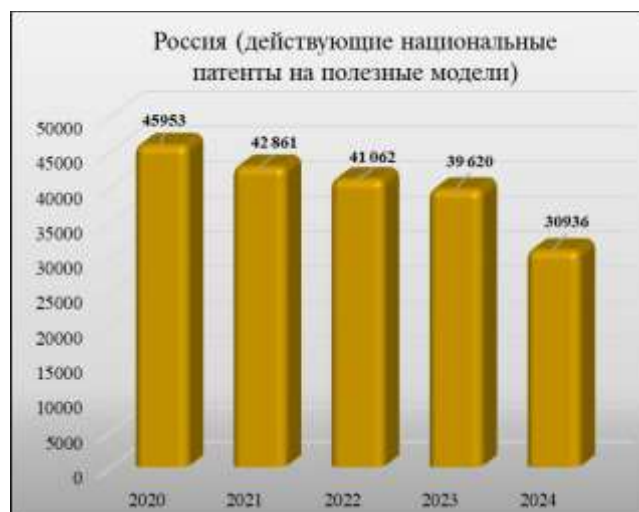


Рисунок 27 – Количество действующих патентов Российской Федерации на полезные модели (2020–2024 гг.)

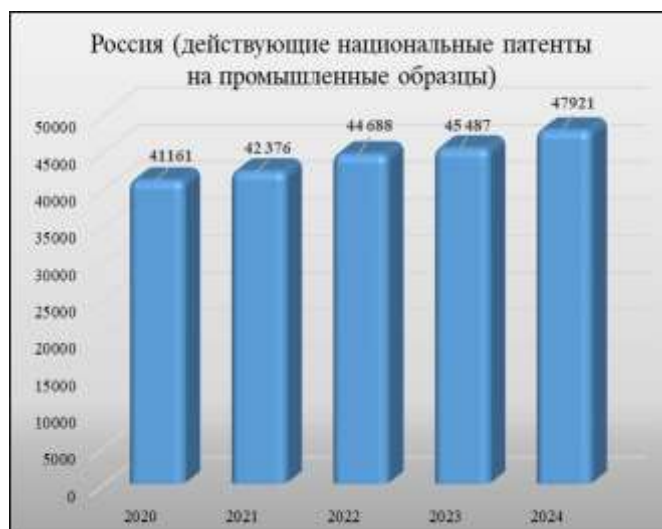


Рисунок 28 – Количество действующих патентов Российской Федерации на промышленные образцы (2020–2024 гг.)

Как и следовало ожидать, количество действующих российских патентов в абсолютном отношении является чрезвычайно большим. Так, по изобретениям Россия превосходит Беларусь в 178 раз (243 943 действующих патента против 1371), по полезным моделям – в 29 раз (30 936 патентов против 1075), по промышленным образцам – в 37 раз (47 921 патент против 1290).

Указанные данные приведены за 2024 г. как наиболее актуальный в контексте данного исследования. Как мы можем видеть, основное преимущество Российской Федерации состоит в использовании именно изобретений, хотя доля действующих патентов на остальные объекты также является значимой. Разбежка по сравнению с Республикой Беларусь значительно превышает таковую по действующим евразийским патентам и свидетельствует о большом интересе предпринимателей (причем как российских, так и зарубежных) именно к внутреннему российскому рынку. Логично будет предположить, что такой интерес сохранится и после введения в эксплуатацию евразийской «Биржи» ИС, тем более при условии присутствия на указанном рынке патентообладателей-иностранцев: на 2024 г. их доля в изобретениях составляла 30 %, что меньше белорусского показателя в относительном плане, но значительно больше в абсолютном (71 377 действующих патентов против 523).

В то же время следует отметить различие между Беларусью и Россией в плане временной динамики изменения количества действующих патентов. Если в Республике Беларусь, как говорилось выше, динамика изобретений и полезных моделей в последние два года практически вышла на насыщение, а количество действующих патентов на промышленные образцы монотонно уменьшается, то в России наблюдается обратная картина: небольшой спад по изобретениям (на 8 % с 2020 г.) и достаточно сильный по полезным моделям (на 33 % за тот же период) соседствует с ростом числа действующих патентов на промышленные образцы (на 16 %). Как это скажется на рыночной ситуации в отдаленном будущем, сейчас сказать сложно, однако огромное количество действующих патентов на изобретения и сравнительно медленное уменьшение их числа со временем все-таки дает основания считать Россию перспективным рынком, которых почти наверняка будет востребован на евразийской «Бирже» ИС одним из первых.

Республика Казахстан. Сведения по поддержанию в силе патентов Республики Казахстан на изобретения, полезные модели и промышленные образцы [103] приведены в таблице 14 и на рисунках 29–31.

Таблица 14 – Количество действующих патентов Республики Казахстан на изобретения, полезные модели и промышленные образцы (2020–2024 гг.)

Объект/ год		2020	2021	2022	2023	2024
Изобретения	Общее количество	3152	3126	2836	3188	2816
	Резиденты	1868	1924	1729	1881	н/д
	Нерезиденты	1284	1202	1107	1307	н/д
Полезные модели		2915	3270	2812	3727	3983
Промышленные образцы		1257	1143	1187	1226	1182



Рисунок 29 – Количество действующих патентов Республики Казахстан на изобретения (2020–2024 гг.)

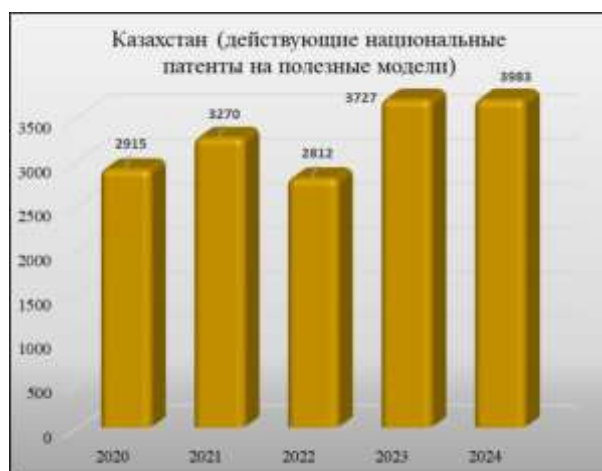


Рисунок 30 – Количество действующих патентов Республики Казахстан на полезные модели (2020–2024 гг.)

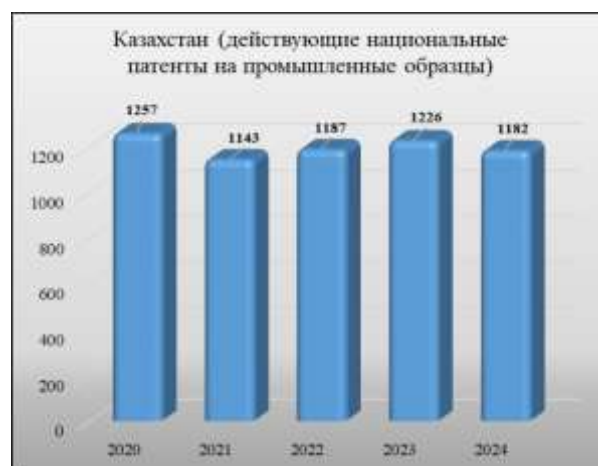


Рисунок 31 – Количество действующих патентов Республики Казахстан на промышленные образцы (2020–2024 гг.)

По абсолютному количеству действующих патентов Казахстан занимает промежуточное положение между Россией и Беларусью и лишь в 2–3 раза превосходит последнюю: в 2024 г. из всех казахстанских патентов на изобретения действовало 2816 документов, на полезные модели – 3983 документа, на промышленные образцы – 1182. Такая картина отчасти соответствует данным по распределению действующих евразийских патентов, где Казахстан тоже занимает второе место, хотя и с еще меньшим отрывом от Республики Беларусь. Поскольку число подаваемых в Казахстане национальных заявок и выдаваемых патентов на изобретения превосходит белорусские показатели в те же самые 2–3 раза, можно считать, что интерес инвесторов к казахстанскому рынку изобретений сопоставим с таковым для Беларуси. Почти так же обстоит дело с полезными моделями, количество действующих патентов на которые даже превышает таковое для изобретений, и промышленными образцами. Таким образом, нами еще раз получено подтверждение потенциальной востребованности казахстанского рынка со стороны пользователей евразийской «Биржи» ИС. Однако с учетом разницы в количестве действующих патентов на технические и дизайнерские решения (на конец 2024 г. – 6799 патентов на изобретения и полезные модели против 1182 патентов на промышленные образцы) целевыми объектами указанной биржи на территории Казахстана все-таки следует считать именно изобретения, а не промышленные образцы.

В отношении динамики количества действующих патентов можно сказать, что она, в противовес российской и белорусской, является достаточно неровной и демонстрирует периодические подъемы и спады, не дающие возможности хоть как-то предсказать будущую картину. Более-менее ровный характер имеет лишь динамика действующих промышленных образцов, хотя и там наблюдается небольшие спады в 2021 и 2024 гг. Однако количество действующих там патентов на любой объект явно не стремится к нулю, что подтверждает перспективность рынка данной страны. К такому же выводу можно прийти, проанализировав присутствие на этом рынке иностранных

патентообладателей: средняя их доля за период 2020–2023 гг. (рисунок 29) составляет в отношении изобретений величину 39–40 %, что с большой вероятностью приведет к их заинтересованности в работе евразийской «Биржи» ИС.

Азербайджанская Республика. Сведения по поддержанию в силе патентов и об их распределении по владельцам с учетом национальной принадлежности последних приведены в таблице 15 и на рисунке 32.

Таблица 15 – Количество действующих патентов Азербайджанской Республики на изобретения (2020–2024 гг.)

Принадлежность/ год	2020	2021	2022	2023	2024
Общее кол-во	252	272	250	357	331
Резиденты	189	203	171	267	265
Нерезиденты	63	69	79	90	66

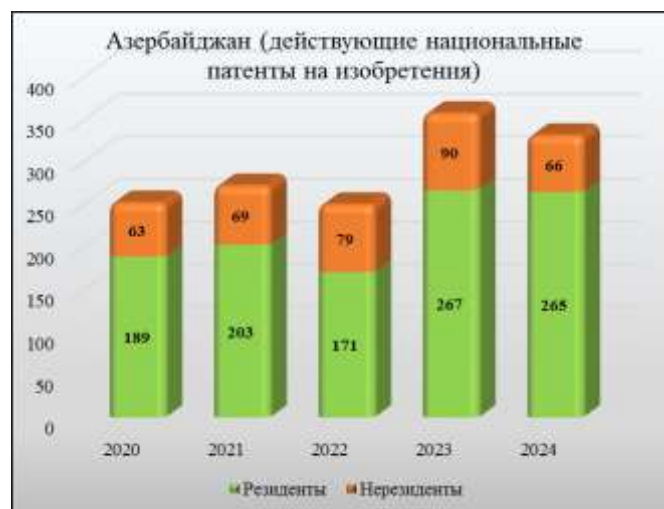


Рисунок 32 – Количество действующих патентов Азербайджанской Республики на изобретения (2020–2024 гг.)

В отличие от предыдущих стран, годовые отчеты патентного ведомства Азербайджана [104] содержат ограниченный объем информации: так, далеко не все они содержат информацию о действии либо прекращении действия каких-то охранных документов. Некоторые сведения по этому вопросу были обнаружены в архивах Центра статистических данных ВОИС, однако они тоже

были ограничены и относились исключительно к правовым статусам патентов на изобретения. Ввиду этого остальные объекты патентования не были проанализированы при проведении данного исследования ни в количественном плане, ни в плане национальности их владельцев.

В отношении изобретений складывается следующая ситуация. Во-первых, динамика количества действующих патентов является достаточно неровной со спадами в 2022 и 2024 гг. и резким подъемом в 2023-м. Во-вторых, само количество действующих патентов в несколько раз меньше белорусского показателя. В то же время соотношение числа выданных охранных документов с количеством действующих патентов соответствует по порядку величины такому же соотношению в Республике Беларусь, что можно расценить как хороший признак. Однако, в-третьих, обращает на себя внимание небольшое (не более 30 % за весь период) относительное количество иностранцев в числе владельцев действующих патентов. В связи с этим и несмотря на довольно сильную позицию по евразийским патентам (таблица 3, рисунки 16 и 17), можно сделать вывод, что рынок Азербайджанской Республики не будет являться основным на евразийской «Биржи» ИС.

Республика Армения. Полученные в процессе выполнения работы данные о действующих армянских патентах на различные объекты приведены в таблице 16 и на рисунках 33–34.

Таблица 16 – Количество действующих патентов Республики Армения на различные объекты (2020–2024 гг.)

Объект/ год	2020	2021	2022	2023	2024
Патенты на изобретения	189	12	12	16	17
Патенты на промышленные образцы	185	262	263	259	246
Патенты на полезные модели	109	0	0	0	0
Краткосрочные патенты на изобретения	0	163	211	208	203

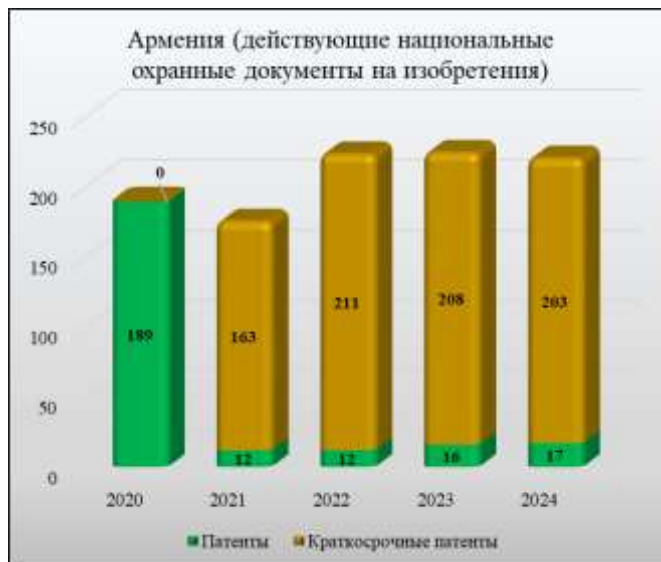


Рисунок 33 – Количество действующих охранных документов Республики Армения на изобретения (2020–2024 гг.)

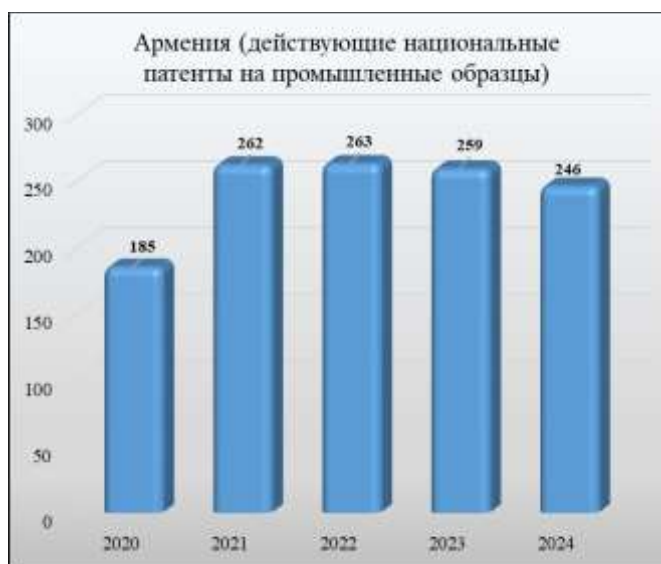


Рисунок 34 – Количество действующих патентов Республики Армения на промышленные образцы (2020–2024 гг.)

В Армении сложилась достаточно интересная ситуация, поскольку за рассматриваемый период времени в стране регистрировалось и патентовалось не три, а четыре заслуживающих внимания объекта. Так, до 2021 г. в республике, помимо изобретений и промышленных образцов, существовала полезная модель, напоминающая таковую в других странах [105]. Однако в 2021 г. согласно обновленному законодательству полезная модель как объект

патентования была отменена, а вместо нее (вернее, вместо патента на нее) в стране появился т. н. краткосрочный патент на изобретение, объект которого, судя по всему, является чем-то средним между традиционным изобретением и полезной моделью. Относить ли этот объект к первой или второй категории – вопрос сложный, однако в контексте данного исследования более важным, по мнению исполнителей, является техническая сущность этого объекта. В связи с этим, а также с учетом того факта, что после введения краткосрочного патента количество действующих патентов на обычные изобретения резко упало (возможно, за счет массового перехода на краткосрочные патенты – таблица 16), объекты обоих патентов было решено рассматривать в совокупности.

Результаты такого рассмотрения показали, что технические решения как объект патентования в Армении достаточно популярны, и потому охранные документы на них поддерживаются в силе. То же самое относится и к промышленным образцам. Однако общее количество действующих в этой стране патентов на технические решения весьма мало и минимум в 5 раз уступает таковому в Республике Беларусь, не говоря уже о Казахстане и тем более о России. Кроме того, ни в отчетах патентного ведомства Армении, ни на портале ВОИС не представлены какие-либо сведения о национальной принадлежности краткосрочных патентов на изобретения, которых в стране большинство, и патентов на промышленные образцы. Такая ситуация не дает возможности оценить степень заинтересованности иностранных предпринимателей в армянском рынке. Ввиду этого, а также с учетом небольшого количества действующих в Армении патентов рынок этой страны вряд ли станет основным для клиентов евразийской биржи.

Кыргызская Республика. Патентное ведомство Кыргызской Республики представляет собой еще одну организацию, в годовых отчетах которой практически полностью отсутствуют данные по действию охранных документов на территории страны [106]. В связи с этим необходимые сведения были получены путем обращения в Центр статистических данных ВОИС. Итоговые результаты представлены в таблице 17 и на рисунках 35–37.

Таблица 17 – Количество действующих патентов Кыргызской Республики на различные объекты (2020–2024 гг.)

Объект/ год		2020	2021	2022	2023	2024
Изобретения	Общее количество	194	173	175	196	н/д
	Резиденты	174	156	164	178	н/д
	Нерезиденты	20	17	11	18	н/д
Полезные модели		44	54	46	40	н/д
Промышленные образцы		71	56	54	51	н/д

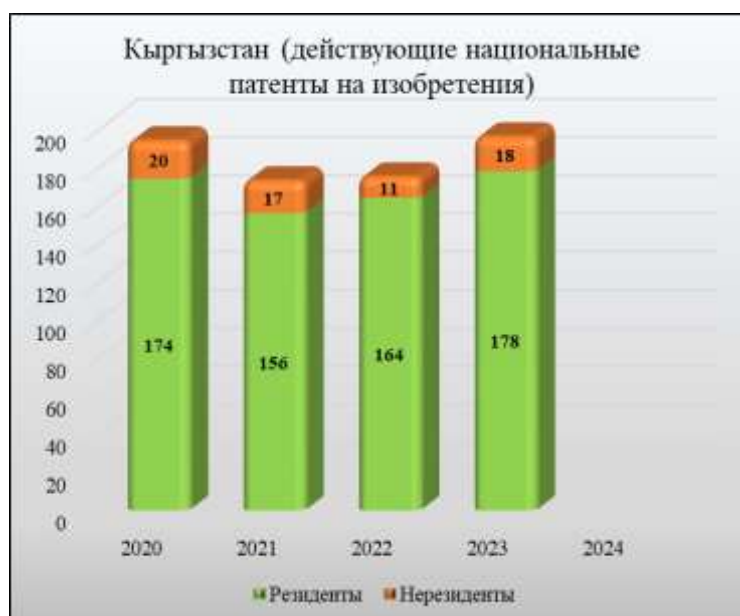


Рисунок 35 – Количество действующих патентов Кыргызской Республики на изобретения (2020–2024 гг.)

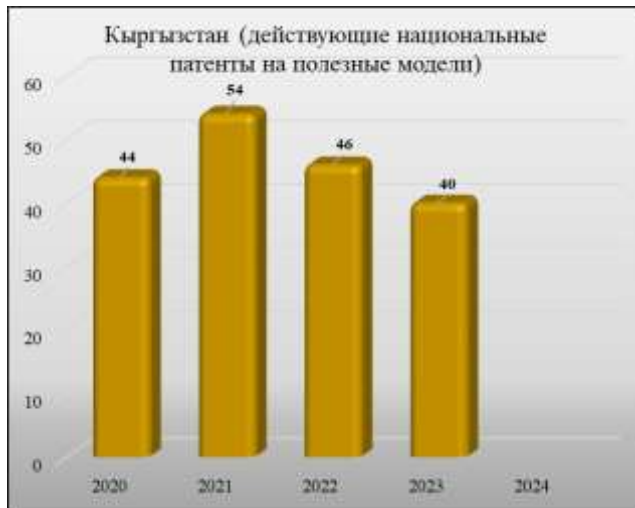


Рисунок 36 – Количество действующих патентов Кыргызской Республики на полезные модели (2020–2024 гг.)

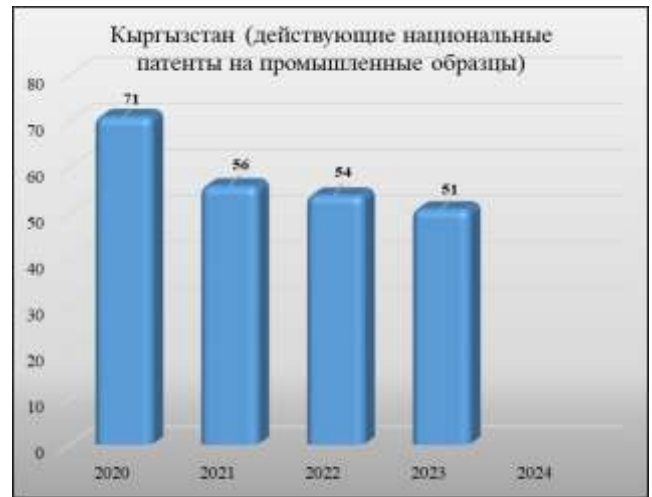


Рисунок 37 – Количество действующих патентов Кыргызской Республики на промышленные образцы (2020–2024 гг.)

Можно отметить, что количество действующих патентов на любой из объектов здесь минимальное по сравнению со всеми рассмотренными государствами – участниками ЕАПК. Данное обстоятельство сразу же делает сомнительными перспективы кыргызского рынка на евразийской бирже. Это также подтверждается крайне малой (не более 10 % от общего количества) долей иностранцев среди всех патентообладателей. Такое соотношение является наименьшим из всех рассмотренных и свидетельствует о том, что иностранцы (к которым, естественно, в данном случае относится и Россия) не заинтересованы в рынке Кыргызской Республики. А поскольку Кыргызстан также не является лидером по количеству действующих на его территории патентов, следует сделать вывод о небольшой востребованности его рынка как на данный момент, так и в случае создания биржи евразийских патентов.

Таким образом:

– в настоящее время патентный рынок государств – участников ЕАПК включает в себя порядка 20 000 действующих евразийских патентов и порядка 350 000 национальных, обеспечивающих правовую охрану изобретений, полезных моделей и промышленных образцов. Большая часть указанных документов (не менее 70 % от их общего числа) приходится на

действующие патенты на изобретения. Именно этот объект должен стать основным активом, представленным на евразийской «Бирже» ИС;

– лидером среди государств – участников ЕАПК по количеству действующих в стране евразийских патентов является Российская Федерация, на территории которой в конце 2024 г. действовали 18887 патентов на евразийские изобретения и 855 патентов на евразийские промышленные образцы. На втором и третьем местах находятся соответственно Республика Казахстан и Республика Беларусь. По количеству действующих национальных патентов на первом месте вновь находится Россия, за которой опять следуют Казахстан и Беларусь. Рынки этих трех стран (с большим отрывом России) с большой вероятностью станут наиболее востребованными на рассматриваемой евразийской бирже;

– наиболее активными правообладателями, владеющими большинством евразийских патентов и активно патентующими в ЕАПВ новые объекты, являются патентообладатели из США. На втором месте по патентной активности ожидаемо находится Российская Федерация. Из государств – участников ЕАПК также заслуживают внимания Беларусь и Казахстан, а из стран дальнего зарубежья – Китай, Германия, Швейцария и Англия. Можно предположить, что основными клиентами евразийской «Биржи» ИС станут представители именно этих государств.

2.2. Анализ влияния создания цифровых платформ на развитие рынка ИС

В отличие от сведений о действующих патентах на дизайны и технические решения, информация о связанных с этими патентами распоряжениях исключительным правом является довольно ограниченной и фрагментарной. На разных информационных ресурсах это может проявляться по-разному. Во-первых, информация о лицензионных и иных договорах, связанных с различными ОППС, вообще далеко не всегда присутствует в годовых отчетах патентных ведомств. Во-вторых, даже в рамках работы одного ведомства принципы составления отчета, по-видимому, варьируются от года к году, в связи с чем построение непрерывного динамического ряда количества

заключенных договоров порой оказывается невозможным. И, в-третьих, даже в случае наличия в отчете сведений о распоряжении правами на ОППС основное внимание там, как правило, уделяется не техническим решениям, а средствам индивидуализации, которые, согласно мировой статистике, являются основными объектами лицензирования и передачи прав. Такое положение дел неизбежно уменьшает точность проведенного анализа.

Тем не менее некоторые данные, касающиеся распоряжения исключительными правами в государствах – участниках ЕАПК, исполнителям работы получить и проанализировать все-таки удалось. Ниже приведены результаты такого анализа по нескольким странам и сделанные исполнителями выводы.

Российская Федерация. Сведения о распоряжении исключительными правами на изобретения, полезные модели и промышленные образцы включались в годовые отчеты российского патентного ведомства на протяжении ряда лет. Однако в 2024 г. от данной практики, судя по всему, было решено отказаться, что закономерно уменьшило рассматриваемый исполнителями период времени, ограничив его промежутком с 2020 по 2023 г. Динамические ряды количеств зарегистрированных распоряжений исключительным правом в отношении разных объектов и указанных в этих распоряжениях патентов приведены в таблицах 18, 19 и на рисунках 38, 39.

Таблица 18 – Количество зарегистрированных распоряжений исключительным правом (Россия, 2020–2023 гг.)

Количество распоряжений/ год	2020	2021	2022	2023
Изобретения	2160	2329	2025	2113
Полезные модели	829	723	726	625
Промышленные образцы	247	293	308	255
Всего	3236	3345	3059	2993



Рисунок 38 – Динамика количества зарегистрированных распоряжений исключительным правом (Россия, 2020–2023 гг.)

Таблица 19 – Количество патентов, указанных в зарегистрированных распоряжениях исключительным правом (Россия, 2020–2023 гг.)

Количество патентов/ год	2020	2021	2022	2023
Изобретения	4597	5540	4968	4328
Полезные модели	2079	1637	1761	2828
Промышленные образцы	1202	1615	1768	1915
Всего	7878	8792	8497	9071

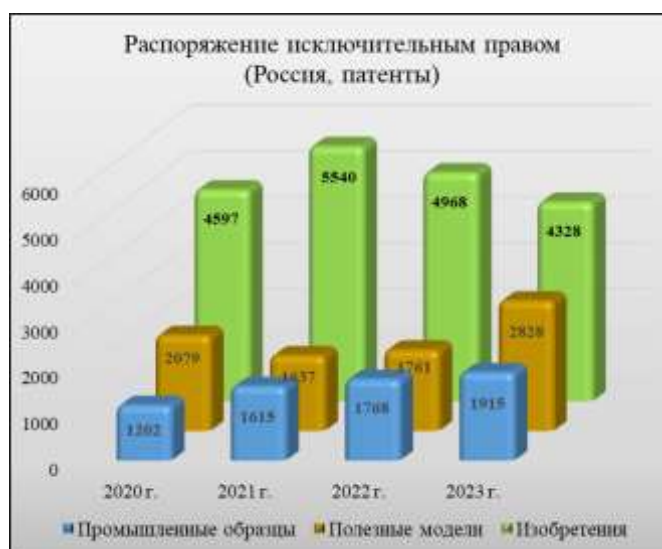


Рисунок 39 – Динамика количества патентов, указанных в договорах о распоряжении исключительным правом (Россия, 2020–2023 гг.)

Из таблиц и рисунков следует, что в Российской Федерации существует значительный (на первый взгляд) рынок сделок с участием действующих патентов [102]. Такое впечатление создается за счет числа лицензионных и иных договоров в отношении изобретений, полезных моделей и промышленных образцов (в среднем 3158 зарегистрированных распоряжений за год), а также за счет количества упомянутых в этих договорах охранных документов (в среднем 8560 патентов). Однако это количество выглядит большим только в абсолютном плане, а в относительном составляет менее 3 % от общего количества патентов, действующих на российской территории (таблицы 12, 13 и рисунки 26–28). Кроме того, временная динамика количества заключаемых договоров слабо коррелирует с динамикой поддержания патентов в силе (рисунки 26–28), что не позволяет установить между ними однозначную связь. Таким образом, патенты в России масштабно поддерживаются в силе (и, что весьма вероятно, используются их владельцами), но достаточно редко применяются в качестве рыночных материальных активов. Тем не менее договоры в отношении перечисленных объектов в России все-таки заключаются, а количество этих договоров в отношении изобретений за последнее время даже несколько увеличилось (рисунок 38). Аналогичным образом наблюдается рост числа патентов на полезные модели и промышленные образцы, в отношении которых заключались указанные договоры (рисунок 39). Кроме того, есть вероятность увеличения числа договоров в будущем, т. к. создание евразийской «Биржи» ИС наверняка повысит информированность ее потенциальных клиентов о действующих патентах, подходящих для дальнейшего использования. Это дает основание считать Россию перспективной площадкой для евразийской «Биржи» ИС также и по рассматриваемому критерию – тем более, что, как будет показано ниже, данная страна по количеству зарегистрированных распоряжений все равно находится на первом месте среди прочих государств – участников ЕАПК.

Также необходимо упомянуть, что по количеству зарегистрированных распоряжений и указанных в них действующих патентов самым перспективным объектом рассматриваемой биржи (на российской территории) по-прежнему

являются изобретения. Однако цифры по полезным моделям и промышленным образцам тоже выглядят существенными и не позволяют пренебречь вкладами этих объектов в общую картину.

Республика Казахстан. Полученные данные по разным видам запатентованных в Республике Казахстан объектов и соответствующих им заключенных договоров приведены в таблице 20 и на рисунке 40.

Таблица 20 – Количество заключенных договоров о распоряжении исключительным правом (Казахстан, 2020–2023 гг.)

Объект/год	2020	2021	2022	2023	2024
Договор уступки					
Изобретения	12	15	9	17	18
Полезные модели	8	28	20	27	28
Промышленные образцы	6	2	3	9	4
Лицензионный договор					
Изобретения	16	22	9	16	7
Полезные модели	15	32	32	48	76
Промышленные образцы	1	3	1	3	4
Всего					
Изобретения	28	37	18	33	25
Полезные модели	23	60	52	75	104
Промышленные образцы	7	5	4	12	8

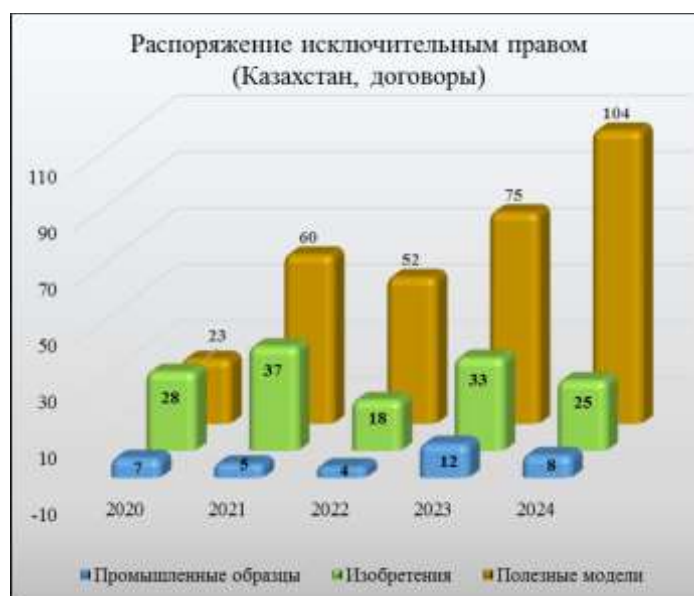


Рисунок 40 – Динамика количества заключенных договоров о распоряжении исключительным правом (Казахстан, 2020–2024 гг.)

Как и в случае действующих патентов, рынок лицензионных договоров Казахстана демонстрирует существенное (в десятки и сотни раз) отставание от такового в Российской Федерации [103]. Так, количество договоров в отношении промышленных образцов (8 регистраций в 2024 г.) пренебрежимо мало, идущие вторыми изобретения тоже не демонстрируют высоких показателей (25 договоров на 2024 г.), и даже полезные модели (104 договора в 2024 г.) показывают не слишком значительный результат [103]. Кроме того, указанные цифры, как и в России, составляют лишь единичные проценты от общего числа действующих в этой стране патентов за тот же период (таблица 14 и рисунки 29–31). Вывод здесь напрашивается тот же: большому количеству поддерживаемых в силе и используемых патентов соответствует малое число сделок с их применением, что, однако, может быть исправлено созданием евразийской биржи по указанным выше причинам.

Что до чаще всего используемых ОППС из числа рассматриваемых в данной работе, то в Казахстане таковыми, как и по критерию действующих патентов, являются полезные модели. Однако, поскольку евразийская полезная модель в настоящее время еще не введена в обиход, наиболее востребованными на территории Казахстана объектами евразийской «Биржи» ИС, как и ранее, должны считаться запатентованные изобретения.

Республика Беларусь. Республика Беларусь включила в годовые отчеты патентного ведомства сведения о заключенных договорах в период с 2020 по 2024 г. [4]. Соответствующие данные приведены в таблице 21 и на рисунке 41. Из этих данных следует, что в отношении количества заключаемых договоров Беларусь находится на последнем месте среди стран итоговой первой тройки: максимальное количество договоров по изобретениям за весь период составляет 22, по полезным моделям – 13, по промышленным образцам – 17.

Таблица 21 – Количество заключенных договоров о распоряжении исключительным правом (Беларусь, 2020–2024 гг.)

Объект/ год	2020	2021	2022	2023	2024
Договор уступки					
Изобретения	8	2	-	7	4
Полезные модели	2	4	3	3	2
Промышленные образцы	6	11	5	7	6
Лицензионный договор					
Изобретения	8	15	5	15	6
Полезные модели	4	3	2	10	-
Промышленные образцы	4	6	2	10	3
Всего					
Изобретения	16	17	5	22	10
Полезные модели	6	7	5	13	2
Промышленные образцы	10	17	7	17	9

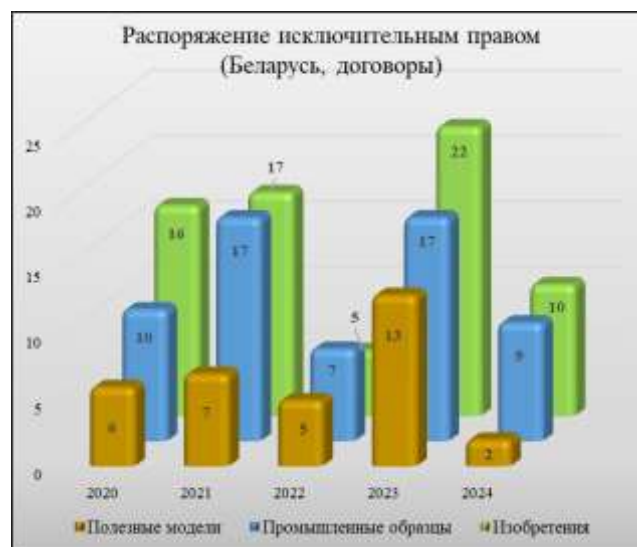


Рисунок 41 – Динамика количества заключенных договоров о распоряжении исключительным правом (Беларусь, 2020-2024 гг.)

Изобретения, как и раньше, находятся на первом месте и, соответственно, являются наиболее популярными и используемыми объектами. Вплотную за ними (как и в отношении действующих патентов) идут промышленные образцы, а замыкают список полезные модели. Общая тенденция сохраняется и здесь: количество договоров в отношении любого из объектов не превышает 1,5–2 % от общего числа действующих охранных документов. Какая-либо

корреляция временных динамик числа договоров и действующих патентов тоже не прослеживается. Таким образом, заключение сделок по рассматриваемым объектам в Беларуси не имеет системного характера. В связи с этим следует сделать вывод, что Республика Беларусь, с одной стороны, должна оставаться в списке перспективных территорий для «Биржи» ИС (ввиду большого количества действующих патентов), но, с другой стороны, все так же не может претендовать на ведущую позицию в первой тройке стран. Именно в таком контексте ее и следует рассматривать в дальнейшем.

Прочие государства – участники ЕАПК. В отношении остальных стран, подписавших ЕАПК, необходимо отметить следующее. Во-первых, далеко не все эти страны вообще предоставляют открытый доступ к сведениям о лицензионной политике на их территориях: как говорилось ранее, годовые отчеты патентных ведомств Таджикистана и Туркменистана содержат крайне мало данных, и статистика заключения договоров в число этих данных не входит [107; 108]. Во-вторых, в тех странах, где такие сведения есть, количество зарегистрированных распоряжений исключительными правами является пренебрежимо малым по сравнению даже с Республикой Беларусь (4 договора в Армении на 2024 г., 2 договора в Азербайджане и т. д.) [104; 105]. Таким образом, можно утверждать, что в этих государствах фактически отсутствует практика сделок с использованием изобретений, полезных моделей и промышленных образцов. Ввиду этого, а также с учетом того обстоятельства, что выданные там патенты на указанные объекты поддерживаются в силе в очень незначительном количестве, эти государства не имеет смысла рассматривать в качестве перспективных площадок для функционирования евразийской «Биржи» ИС.

Также следует сказать несколько слов о наиболее вероятных пользователях «Биржи» ИС, выбираемых по критерию количества лицензионных и иных сделок. Теоретически, как было сказано выше, такими пользователями должны быть государства, представители которых наиболее часто заключают договоры по распоряжению правами на изобретения, полезные модели и промышленные образцы. Однако проверка показала, что

годовые отчеты патентных ведомств государств – участников ЕАПК вообще не содержат сведений о том, резидентами каких конкретных стран (если речь идет об иностранцах) являются стороны заключаемых договоров. Максимум того, что можно получить из указанных отчетов – это подтверждение лидирующей роли правообладателей из Российской Федерации, которая и без того занимала одну из первых позиций в списке по критерию числа действующих патентов.

Ввиду этого, а также с учетом сравнительно небольшого количества заключенных сделок наиболее вероятными бенефициарами создаваемой биржи по-прежнему следует считать представителей стран, выбранных по условию максимальной активности патентования и поддержания патентов в силе, т. е. США, России, Казахстана, Беларуси, а также Китая, Англии, Германии и Швейцарии.

Выводы к разделу:

1. Как и в случае с действующими патентами на изобретения, полезные модели и промышленные образцы, лидером по количеству заключаемых договоров по распоряжению правами на указанные объекты является Российская Федерация. На втором и третьем месте (с большим отставанием) находятся Республика Казахстан и Республика Беларусь. Именно эти государства (вернее, их рынки) вновь представляются наиболее вероятными в плане их востребованности со стороны пользователей евразийской платформы «Биржи» ИС, особенно с учетом прогнозируемого увеличения числа заключаемых договоров после создания указанной биржи. Остальные страны – участники ЕАПК практически не демонстрируют активности в сфере сделок, имеющих отношение к указанным объектам, и не выглядят перспективными в контексте работы биржи.

2. Наиболее вероятными клиентами евразийской платформы «Биржи» ИС из государств – участников ЕАПК все так же являются представители Российской Федерации. Определить же по данному критерию круг основных иностранных клиентов биржи не представляется возможным ввиду отсутствия в открытом доступе статистики заключенных договоров по точным местонахождениям их сторон.

3. Основным активом, в отношении которого будет действовать евразийская платформа «Биржа» ИС, с большой вероятностью является патент на изобретение. Патенты на промышленные образцы в ближайшее время вряд ли будут пользоваться большим спросом у клиентов биржи ввиду крайне малого количества связанных с ними сделок. Что касается евразийских полезных моделей, то их будущее пока не является определенным ввиду фактического отсутствия этого объекта на рынке.

4. Во всех странах – участниках ЕАПК выявлен низкий уровень заключения договоров о распоряжении правами на ОППС, в то время как количество действующих патентов на их территории достаточно высокое. В данных условиях создание евразийской платформы «Биржи» ИС может стать катализатором распространения информации о существующих технических решениях и дизайнах для их последующего внедрения в экономику указанных стран, а также создать условия для трансграничного трансфера технологий.

3 Научно обоснованные предложения по созданию евразийской платформы «Биржа» ИС

3.1 Создание евразийской платформы «Биржа» ИС: способы и отдельные правовые аспекты

Анализ, проведенный в разделе 1, показал, что «Биржи» ИС во всем их масштабе создаются в развитых и развивающихся странах, чья экономика ориентирована на высокотехнологичные производства и построение цифровой экономики. Аналогичные задачи стоят и перед государствами - участниками ЕАПК.

Динамика заявительской активности в отношении евразийских патентов, представленная в таблицах 7 и 8 раздела 2 настоящего отчета, показывает уверенный рост, что позволяет сделать вывод о достаточном объеме потенциальных коммерческих предложений, которые будут размещаться на евразийской платформе «Биржа» ИС и, соответственно, пополнять рынок ИС региона.

Также представляется, что внедрение такого инструмента, как евразийская платформа «Биржа» ИС, поспособствует изменению нисходящего тренда по регистрации договоров о распоряжении евразийскими патентами.

Анализ зарубежного опыта в области создания и функционирования цифровых платформ по распоряжению правами на ОИС, а также особенности недостаточно активного рынка таких объектов в Евразийском регионе показывают определенные риски при реализации проекта по созданию такой платформы в ЕАПВ.

Данные риски можно разделить на следующие категории:

- технические риски (бесперебойность работы платформы, защита от утечки данных и т. д.);
- риски, связанные с особенностями рынка ОИС (низкая активность пользователей);
- операционные риски (нехватка квалифицированных кадров в области ИС; юридические споры, связанные с достоверностью информации на

платформе, сбором и обработкой ПД; регламентация статуса платформы (информационный ресурс или организатор торгов));

– финансовые (необходимость привлечения достаточно большого объема инвестиций с учетом непредвиденных обстоятельств).

Для минимизации указанных рисков потребуются решение ряда вопросов.

В первую очередь следует определить вид создания евразийской платформы «Биржа» ИС и порядок ее функционирования. Проведенный анализ аналогичных платформ показал, что такого рода проекты носят в большей степени коммерческий характер, нежели социальный, т. е. реализуются с целью извлечения положительного экономического эффекта для держателя платформы, а содействие трансферу технологий, развитию рынка ИС, что приносит выгоду правообладателю – сопутствующий положительный эффект.

Вместе с тем нельзя отрицать социальную значимость евразийской «Биржа» ИС для рынка ИС государств – участников ЕАПК. В этой связи создание «Биржи» ИС в рамках деятельности ЕАПВ представляется обоснованным шагом. Однако ограничения, обозначенные выше, вынуждают выстраивать концепцию создания евразийской платформы «Биржа» ИС исходя из того, что ЕАПВ должен выступать владельцем платформы с отдельными организационными полномочиями.

В свою очередь, фактическая реализация потенциала евразийской «Биржи» ИС как коммерческой платформы должна ложиться на одну и (или) несколько партнерских организаций в зависимости от готовности таких организаций выполнять полный или частичный спектр функций, описанных в приложении Г.

Исходя из изложенного, ЕАПВ должен обеспечить разработку автоматизированной информационной системы – электронной площадки, на которой будет функционировать евразийская платформа «Биржа» ИС.

В части правовой регламентации участия ЕАПО в проекте по созданию евразийской Биржи ИС необходимо учитывать следующее.

Деятельность ЕАПО осуществляется на основании ЕАПК [1], Соглашения между правительством Российской Федерации и Евразийской

патентной организацией о штаб-квартире Евразийской патентной организации (далее – Соглашение) [110] и национального законодательства Российской Федерации, на территории которой расположена штаб-квартира ЕАПО.

В соответствии со статьей 2 Соглашения [110] ЕАПО является межправительственной организацией, пользуется для целей осуществления своей официальной деятельности правами юридического лица в соответствии с законодательством Российской Федерации, и в частности имеет право:

заключать договоры;

приобретать движимое и недвижимое имущество и распоряжаться им;

открывать и вести банковские счета в любой валюте;

переводить свои денежные средства в пределах Российской Федерации или из Российской Федерации в другое государство и наоборот и др. [110].

Согласно статье 9 Соглашения ЕАПО освобождается от всех налогов, сборов, пошлин и других платежей, взимаемых на территории Российской Федерации, за исключением тех, которые представляют собой плату за конкретные виды услуг, связанных с содержанием персонала, помещений, транспорта, и другие услуги [110].

Согласно статье 5 ЕАПК [1] ЕАПО является самофинансируемой в том смысле, что ее расходы покрываются за счет пошлин и других получаемых ею доходов.

Бюджет ЕАПО формируется из следующих источников:

поступлений от пошлин и платежей за услуги, предоставляемые Евразийским ведомством;

поступлений от издательской деятельности ЕАПВ;

даров, завещанных средств и субсидий, передаваемых Организации;

ренды, процентов и различных других доходов ЕАПО.

Превышение доходной части бюджета ЕАПО над расходной используется для развития ЕАПВ [1].

Таким образом, с учетом положений статьи 5 ЕАПК [1] и статьи 9 Соглашения ЕАПО [110] в рамках своей деятельности может оказывать услуги,

в том числе, на возмездной основе, доходы от которых формируют Бюджет ЕАПО.

Так, например, ЕАПО в настоящее время на возмездной основе оказывает заинтересованным лицам на основании гражданско-правового договора патентно-информационные услуги на основе Евразийской патентно-информационной системы (<http://www.eapatis.com>, ЕАПАТИС).

Исходя из положений ЕАПК и минимизации издержек, понесенных ЕАПО при создании евразийской Биржи ИС, представляется целесообразным заключение договора между ЕАПО и иной организацией, которая будет осуществлять администрирование евразийской Биржи ИС (оператор).

В качестве варианта договорной конструкции, которая может быть применена к отношениям ЕАПО и оператора может выступить лицензионный договор о предоставлении в возмездное пользование автоматизированной информационной системы на базе которой предполагается функционирование евразийской Биржи ИС.

При этом плата по лицензионному договору может быть предусмотрена при условии достижения оговоренного финансового результата от деятельности евразийской Биржи ИС.

При этом договоры на получение услуг евразийской Биржи ИС с ее пользователями будут заключаться непосредственно с оператором и в его коммерческих интересах.

Указанная организация при осуществлении деятельности по предоставлению услуг посредством евразийской Биржи ИС должна будет обеспечить соблюдение требований, предусмотренных законодательством Российской Федерации, а том числе законодательством, регламентирующее вопросы осуществления предпринимательской деятельности, законодательством об информационной безопасности, защите персональных данных.

Вторым этапом, после определения вида создания евразийской платформы «Биржа» ИС, является определение способа реализации этого проекта (модели создания «Биржи» ИС). Выбор способа зависит от размеров инвестиций, которые владелец готов вложить в проект. Исходя из этого выработаны 3 подхода к созданию евразийской платформы «Биржа» ИС, которые получили условные обозначения «базовый», «стандартный» и «профессиональный».

Каждый из названных способов (моделей) преследует свою цель.

Базовый способ предполагает создание евразийской платформы «Биржа» ИС исключительно как имиджевого проекта, демонстрирующего важность для ЕАПВ, как владельца «Биржи» ИС, удовлетворить потребности патентообладателей в четких, понятных и удобных инструментах для коммерциализации своих разработок. При этом способе на «Бирже» ИС практически не оказываются услуги, предоставляется инструментарий для доведения до широкой общественности предложений по заключению сделок.

Базовый способ создания требует преимущественно прямых финансовых инвестиций.

Профессиональный способ предполагает создание евразийской платформы «Биржа» ИС по образцам коммерчески успешных иностранных кейсов. Рассматриваемый способ концентрируется не просто на размещении коммерческих предложений на евразийские патенты, но и на оказании квалифицированных услуг с большой добавленной стоимостью. Основной услугой, на которой должна происходить концентрация усилий «Биржи» ИС, созданной по этому способу, является разработка персональной стратегии управления правами на ОИС.

Для реализации названной услуги требуется применение компетенций разных специалистов: патентоведов, аналитиков, оценщиков, маркетологов и др. Кроме разработки персональной стратегии управления правами на ОИС профессиональная модель создания евразийской платформы «Биржа» ИС включает и другие сложные многосоставные услуги, такие как формирование проекта портфеля прав, сопровождение договоров.

Создание евразийской платформы «Биржа» ИС именно по этой модели представляется сложным для ЕАПВ как международной организации, поскольку требует и значительных прямых финансовых инвестиций, и принятия организационных мер: наделение работников необходимыми компетенциями, получение необходимых разрешений на осуществление лицензируемых видов деятельности и др.

В свою очередь, стандартный способ создания евразийской платформы «Биржа» ИС представляет собой симбиоз базовой и профессиональной моделей. При этом способе «Биржа» ИС сконцентрирована на размещении коммерческих предложений и осуществлении услуг, в основном направленных на обслуживание этих предложений, например: оказание помощи в заключении сделок (составление и регистрация договоров), продвижение коммерческих предложений при поиске.

При стандартном способе создания евразийской платформы «Биржа» ИС, так же как и при профессиональном, для оказания услуг также требуются компетентные специалисты, имеющие право осуществлять лицензируемый вид деятельности, например оказывать юридические услуги.

Исходя из этого сделан вывод о наибольшей целесообразности реализации указанных функций евразийской платформы «Биржа» ИС через посредников, или, например, можно делегировать ведение «Биржа» ИС компетентному оператору. Указанный подход актуален и при принятии решения постепенного развития «Биржи» ИС от базовой модели до профессиональной.

Важным аспектом создания евразийской платформы «Биржа» ИС является урегулирование вопроса использования ПД. С развитием информационных технологий и с увеличением объемов собираемых ПД операторами их защита становится одной из ключевых задач всех стран евразийского пространства. «Биржа» ИС является ресурсом, где предполагается обработка ПД физических лиц, в том числе в целях развития сотрудничества между различными субъектами хозяйствования за счет предоставления им информации о запатентованных объектах.

Основным нормативным правовым актом, регулирующим вопросы защиты ПД в Российской Федерации, является Закон о ПД, направленный на обеспечение защиты прав и свобод человека и гражданина при обработке его ПД, в том числе защиты прав на неприкосновенность частной жизни, личную и семейную тайну [110].

В целях реализации мер, предусмотренных российским законодательством о ПД, оператор обязан опубликовать или иным образом обеспечить неограниченный доступ к документу, определяющему его политику в отношении обработки ПД, к сведениям о реализуемых требованиях к защите ПД. Оператор, осуществляющий сбор ПД с использованием информационно-телекоммуникационных сетей, обязан опубликовать в соответствующей информационно-телекоммуникационной сети, в том числе на страницах принадлежащего оператору сайта в информационно-телекоммуникационной сети Интернет, с использованием которых осуществляется сбор ПД, документ, определяющий его политику в отношении обработки ПД, и сведения о реализуемых требованиях к защите ПД, а также обеспечить возможность доступа к указанному документу с использованием средств соответствующей информационно-телекоммуникационной сети [111]. Указанный документ может определять в том числе: информацию о лице, получающем согласие на обработку ПД физического лица, а также ссылку на сайт, к которому применяется политика; цели обработки ПД в информационном ресурсе; категории субъектов и состав сведений ПД, обрабатываемых оператором; условия и порядок обработки ПД; сроки обработки и хранения ПД; порядок уничтожения и блокирования ПД; права субъектов ПД; порядок трансграничной передачи ПД.

Соответственно, субъект ПД до получения согласия на обработку ПД должен ознакомиться с актом, регулирующим вопросы обработки ПД информационного ресурса, а также иметь открытый доступ ознакомления с ним на любом этапе использования такого ресурса.

Также в соответствии со статей 9 Закона о ПД субъект ПД принимает решение о предоставлении его ПД и дает согласие на их обработку свободно,

своей волей и в своем интересе. Согласие на обработку ПД может быть дано субъектом ПД или его представителем в любой позволяющей подтвердить факт его получения форме, если иное не установлено федеральным законом [110].

В целях правомерной обработки ПД в информационном ресурсе физическое лицо должно дать согласие на обработку его ПД, в том числе для: регистрации на информационном ресурсе, получения уведомлений информационного характера, предоставления ПД иным субъектам хозяйствования по их запросам и др.

В согласии на обработку ПД должны быть указаны: наименование и адрес оператора, цель обработки данных, перечень обрабатываемых ПД, перечень действий с данными и способы обработки, информация о третьих лицах, если им поручается обработка, а также срок действия согласия и способ его отзыва. Кроме того, согласие на обработку ПД должно быть конкретным, предметным, информированным, сознательным и однозначным.

Таким образом, согласие субъекта ПД должно быть получено на каждую цель обработки его ПД. Например, в случае отсутствия у оператора согласия на обработку ПД для получения уведомлений информационного характера направление таких уведомлений субъекту ПД будет неправомерным, что может привести к нарушению законодательства в сфере ПД.

Согласно статье 9 Закона о ПД согласие на обработку ПД может быть отозвано субъектом ПД [110]. Таким образом, для прозрачной обработки ПД получение согласия субъекта ПД или его отзыв должны быть возможными на любом этапе использования информационного ресурса.

Кроме того, требуется уделить особое внимание трансграничной передаче ПД, а также уведомлению об обработке ПД. В соответствии с российским законодательством о ПД оператор до начала обработки ПД обязан уведомить уполномоченный орган по защите прав субъектов ПД о своем намерении осуществлять обработку ПД, за исключением случаев, предусмотренных законодательством. Таким образом, в случае передачи данных на территорию иностранного государства потребуется подать уведомление в Федеральную службу по надзору в сфере связи,

информационных технологий и массовых коммуникаций. В случае, если в течение 10 рабочих дней после подачи такого уведомления не получен запрет, можно начинать обработку ПД.

Соответственно, для законной обработки ПД в информационном ресурсе «Биржа» ИС потребуется разработка правовых и технических мер, направленных в том числе на защиту прав и свобод физических лиц при обработке их ПД.

К таким мерам следует отнести разработку локального акта, определяющего политику в отношении ПД, разработку примерной формы согласия субъекта ПД, определение средств защиты информации для системы защиты ПД, определение угроз безопасности ПД при их обработке в информационных системах ПД, учет машинных носителей ПД, установление правил доступа к ПД, обрабатываемым в информационной системе ПД, а также обеспечение регистрации и учета всех действий, совершаемых с ПД в информационной системе ПД и др.

Таким образом, для создания евразийской платформы «Биржа» ИС необходимо определить:

- цели, для которых она создается: социальная или коммерческая;
- способ реализации проекта (модель создания «Биржи» ИС): базовый, стандартный, профессиональный;
- перечень организаций партнеров и (или) оператора «Биржи» ИС.

Кроме того, требуется выработать четкую стратегию минимизации вышеописанных рисков.

По итогам проведенного исследования сформированы научно обоснованные предложения по созданию евразийской платформы «Биржи» ИС, которые нашли свое отражение в проекте концепции по созданию платформы «Биржа» ИС (приложение Г).

3.2 Финансово-экономическое обоснование создания евразийской платформы «Биржа» ИС

Если рассматривать создание цифровой платформы «Биржа» ИС как проект в рамках инвестиционной и инновационной деятельности, нужно

оценить как минимум три момента: что принесет его реализация; какую отдачу можно получить от данной деятельности и какова будет эффективность вложений и проекта.

При этом важно ответить на вопрос: как относиться к вложениям в проект – как к затратам или как к инвестициям? Если относиться к вложениям в проект как к затратам, то сокращение этих затрат станет важной миссией для владельца платформы на краткосрочный период.

В соответствии с Программой развития ЕАПО на 2023–2028 годы [4] одним из основных направлений развития ЕАПВ является цифровизация его работы, а значит, есть долгосрочная стратегия развития, в рамках которой вложения в проект можно рассматривать как инвестиции. Разница лишь в том, что затраты – это, в первую очередь, «осознанная необходимость», а инвестиции – перспектива окупаемости. И в этом случае требуются тщательная оценка эффективности таких инвестиций и экономическое обоснование планируемых затрат.

В основе большинства методов оценки эффективности вложений в создание цифровой платформы, как разновидности информационной системы, лежит сопоставление затрат, требуемых на ее создание, и показателя эффективности вложений, выражающего процентную прибыль от инвестиций за определенный период (доходность) при наличии этой системы.

Цифровая платформа – это тип информационной системы, которая обеспечивает взаимодействие между множеством независимых участников в рамках единой цифровой среды, снижая издержки и создавая новые бизнес-модели. Информационная система – это более широкое понятие, представляющее собой комплекс аппаратных, программных средств и данных для сбора, обработки, хранения и передачи информации, который может быть как платформой, так и может выполнять другие функции, например автоматизировать конкретные бизнес-процессы.

Важно понимать, что каким бы ни был выбран метод из большинства существующих методов оценки эффективности инвестиций в проект, любой из них является так или иначе набором математических формул и логических

выкладок, корректность применения которых только вопрос обоснования. Поэтому качество информации, необходимой для принятия решения о целесообразности инвестиций, в первую очередь будет зависеть от исходных данных, на основе которых будут проводиться вычисления. Уязвимым местом в любой методике расчета является именно сбор и обработка первичных данных, их качество и достоверность.

В нашем случае четкое понимание целей, ради которых будет создаваться «Биржа» ИС, и непосредственное участие постановщиков этих целей в процессе принятия решений также являются залогом высокого качества и точности оценки эффективности инвестиций в проект. Такой подход гарантирует, что цифровая платформа «Биржа» ИС не будет являться искусственным дополнением к уже внедренным системам управления ЕАПВ, а будет изначально спроектирована как важнейший элемент, поддерживающий основные бизнес-процессы ЕАПВ, включая развитие социально-экономических отношений на территории евразийского пространства.

Основные аспекты финансово-экономического обоснования. В широком понимании основными этапами (аспектами) формирования финансово-экономического обоснования создания цифровой платформы являются: анализ потенциальной прибыльности; снижение операционных затрат; увеличение рыночных возможностей; повышение эффективности бизнес-процессов; оценка влияния на повышение производительности труда (основывается на учете сетевых эффектов, использовании больших данных, а также на прогнозировании роста доходов и создании новых рабочих мест в условиях цифровой экономики).

Формат исследований применительно к созданию платформы «Биржа» ИС (проект) предполагает этапы, выполнение которых обеспечит экономический рост и привлечение инвестиций путем заключения сделок на «Бирже» ИС (таблица 22).

Таблица 22 – Этапы и цели

Этап	Цель
------	------

Этап	Цель
Оценка целесообразности	Показать, что проект выгоден с финансовой и экономической точек зрения
Убеждение инвесторов	Предоставить потенциальным инвесторам, партнерам или банкам всестороннюю информацию для принятия решения о вложении средств
Проверка устойчивости	Доказать, что проект будет прибыльным и его срок окупаемости соответствует ожиданиям
Обоснование затрат	Доказать техническую эффективность будущих затрат и показать, как они повлияют на повышение эффективности деятельности всех участников цифровой платформы на основе совместного использования знаний и обмена опытом

Экономические аспекты услуг, оказываемых посредством функционирования евразийской платформы «Биржа» ИС на платной основе. Превращение услуг, оказываемых на «Бирже» ИС, в товар, формирование рынка этих услуг на фоне коммерциализации результатов интеллектуальной деятельности обозначили вопрос о цене (стоимости) таких услуг, а точнее, о приемлемой цене (стоимости) продажи, определяемой под углом зрения тех преимуществ, которые владелец платформы предоставит потребителю (заказчику), получающему в свое распоряжение продукт (услугу). С экономической точки зрения цена (стоимость) – это сумма всех расходов на производство и реализацию услуг плюс наценка, благодаря которой владелец «Биржи» ИС получит прибыль.

При этом важно понимать, что правильный расчет рентабельности проекта является одним из важных этапов при принятии инвестиционного решения по созданию «Биржи» ИС, оценке эффективности данной бизнес-идеи в частности, и (или) старта нового направления внутри ЕАПВ в целом. Этот навык особенно важен, поскольку его практическое применение потребует аргументированного представления данных потенциальным инвесторам (включая ЕАПВ), партнерам или банкам.

С позиции маркетинга, это важный инструмент продвижения и продажи товара (услуги) потребителю (заказчику). Этот инструмент тесно связан со спросом на услуги и расценками конкурентов и частично зависит от политики ЕАПВ, дохода потребителя (заказчика). Кроме того, при формировании цены

(стоимости) должны учитываться все интересы продавца (ЕАПВ) и потребителя (заказчика): первый компенсирует собственные затраты и получает запланированную прибыль; второй удовлетворяет свою потребность, не превышая выделенный бюджет. В любом случае какие бы методы и способы не применялись при формировании цены (стоимости) на работы (услуги), в основе всегда лежат общие принципы ценообразования (таблица 23).

Таблица 23 – Принципы и обоснование

Принципы	Обоснование
Обоснованность цены	Даже в рамках системы свободного ценообразования необходимо проводить исследования, изучать микро- и макроэкономические показатели
Целевая направленность	Устанавливаются конкретные задачи, которые должны быть решены, например: достижение заданных показателей по прибыли (доходности), становление лидером, занятие рыночной ниши и др.
Непрерывность	Хозяйствующие субъекты постоянно меняют цены (тарифы). Это связано как с производством и реализацией товаров (услуг), так и с конкуренцией

С учетом изложенного представляется наиболее вероятным провести исследования по следующим проблемам:

- во-первых, необходимо решить вопрос о том, что понимать под единицей товара, а в нашем случае – услуги, для которой будет определяться цена (тариф);

- во-вторых, необходимо разработать методику учета и калькулирования затрат по статьям экономической классификации расходов, которые отражали бы наиболее существенные их элементы и удовлетворяли современным требованиям;

- в-третьих, разработать методику определения цены (тарифа), которая позволяла бы учитывать и факторы рыночного характера, основным из которых является возможность использования патентообладателем преимущества монополии при реализации исключительных прав, предоставляемых патентом;

- в-четвертых, проанализировать, насколько создание евразийской платформы «Биржа» ИС будет влиять на развитие социально-экономических отношений, в том числе на территории евразийского пространства.

В качестве исходных данных для практического решения указанных проблем будут приняты:

перечень услуг, непосредственно связанных с коммерциализацией евразийских патентов, представленных выше. При этом из общего перечня услуг будут определяться те услуги, оказание которых в стоимостном выражении будет наиболее соответствовать рассмотрению в качестве объекта для калькулирования или расчета экономически обоснованных затрат, а другими словами расчета стоимости (себестоимости), на основе плановых затрат (расходов) с учетом всех установленных видов налогов, сборов (пошлин) и иных обязательных платежей в соответствии с налоговым законодательством Российской Федерации, а также применяемых (при необходимости) в установленном порядке видов льгот;

данные по полученным заявкам на выдачу евразийских патентов на изобретения и промышленные образцы по годам: в 2024 г. – 3252 заявки на изобретения и 562 заявки на промышленные образцы, в 2023 г. – 3689 заявок на изобретения и 369 заявок на промышленные образцы.

Перечень услуг, связанных с функционированием «Биржи» ИС, сформирован на основе исследований, проведенных в рамках настоящего отчета, и представлен применительно к трехуровневой модели.

Методика расчета стоимости (себестоимости) услуг. Нормы времени (трудоемкость) на услуги, оказываемые на платной основе посредством функционирования «Биржи» ИС.

В целях оптимизации затрат труда специалистов, привлекаемых к оказанию услуг, представляется наиболее целесообразным в качестве экономического обоснования применить затратный метод расчета цены (тарифа) данных услуг. При этом важно учитывать, что с точки зрения применения терминологии по конкретному виду услуги цена (тариф) может существенно отличаться, как минимум на уровень рентабельности, определяемый с учетом конъюнктуры рынка.

Преимуществом затратного метода, несомненно, является тот факт, что он достаточно прост в работе по сбору исходных данных для расчета стоимости (себестоимости) услуг.

Вместе с тем существенным недостатком данного метода являются такие факторы, как:

- применение значительного количества экспертных оценок;
- проблема учета неравнозначности денег во времени;
- проблема учета различной степени творческих способностей исполнителей (экспертов, юристов, инженерно-технических работников и др.), непосредственно участвующих в оказании услуг;
- проблема учета различий в уровне их заработной платы и др.

Кроме того, применительно к расчету стоимости (себестоимости) рассматриваемых услуг затратный метод не всегда может охватывать расходы, признаваемые в иных случаях существенными: маркетинговые и рекламные расходы, расходы на страхование рисков, связанных с получением патентов, расходы и издержки на решение правовых конфликтов и др.

Как правило, плата за услуги при затратном методе определяется исходя из стоимости нормо-часа, рассчитанной на основе экономически обоснованных затрат, и норм времени (трудоемкости) на оказание услуг.

При всей совокупности существующих методов нормирования труда применительно к данному исследованию предпочтителен аналитический метод, который предполагает анализ конкретного трудового процесса; разделение его на элементы; проектирование рациональных способов и организационно-технических условий оказания услуги (выполнения работы); расчет необходимых затрат времени по элементам трудового процесса; установление норм труда.

Именно аналитический метод обеспечивает разработку научно обоснованных норм и нормативов затрат труда работников, непосредственно задействованных в совершении тех или иных значимых действий (юридических, финансовых и т.п.) при оказании услуг на платной основе. Кроме того, на основе данного метода с определенной степенью точности

можно установить оптимальную нагрузку на работников, непосредственно участвующих в оказании услуг, что, несомненно, придаст импульс усилению зависимости оплаты труда данных работников от конечных результатов деятельности.

В качестве исходных данных для осуществления нормирования труда (плановой трудоемкости в чел/час, чел/дн, чел/мес) по услугам, обозначенным в приложении Г, принимаются материалы с учетом выявленных и учтенных факторов, влияющих на величину затрат труда (характеристики предмета труда, материалы для научных целей, организации труда и управления, профессиональный уровень работников, специфику оказываемых услуг и т. п.) (нормативные материалы). Также к нормативным материалам относятся нормативы численности работников и нормы времени по элементам рабочего процесса с учетом степени укрупнения (уменьшения) при необходимости. При этом каждая итерация рабочего процесса при оказании той или иной услуги должна соответствовать тому порядку, который определен соответствующим правовым актом законодательства в сфере ИС (законы, постановления, инструкции).

Учитывая, что планируемая трудоемкость напрямую связана с нормами времени, которые определяются в нормо-часах, объединим итерации рабочего процесса условно в несколько этапов: предварительный, основной, заключительный и контрольно-аналитический. Контрольно-аналитический этап, как правило, носит рекомендательный характер, поскольку название данного этапа соответствует действиям, направленным: на изучение удовлетворенности заказчиков качеством оказания услуг; анализ эффективности и результативности оказания данных услуг; контроль за порядком оказания услуг.

Указанные выше действия и мероприятия, проводимые на каждом этапе оказания услуги, определяют то искомое значение норм времени (плановую трудоемкость), которое необходимо будет затратить на весь рабочий процесс.

Алгоритм всех действий на примере оказания услуг по проведению патентного поиска на ОППС (промышленный образец) можно представить следующими формулами:

общая норма времени ($T_{об}$) на оказание услуги:

$$T_{об} = T_{пр} + T_{ос} + T_{зк}, \quad (1)$$

где $T_{пр}$ – норма времени на предварительном этапе;

$T_{ос}$ – норма времени на основном этапе;

$T_{зк}$ – норма времени на заключительном этапе.

Норма времени на услуги (работы) на предварительном этапе рассчитывается по формуле (2) и определяется в нормо-часах:

$$T_{пр} = K_{пр1} \times K_{пр2} \times K_{пр3} \times \dots \times K_{пр} \times J \times \Sigma N_{пр}, \quad (2)$$

где $N_{пр}$, $N_{ос}$ и $N_{зк}$ – нормы времени на услуги, проводимые на предварительном, основном и заключительном этапах соответственно;

$K_{пр}$, $K_{ос}$, $K_{зк}$ – поправочные коэффициенты, применяемые при расчете норм времени на услуги (условные);

J – уровень квалификации = 1,0;

K_1 – степень новизны услуг (работ) = 0,5;

K_2 – степень сложности услуг (работ) = 0,65;

K_3 – объем оказываемых услуг (работ) = 1,0;

K_4 – срочность оказания услуг (работ) = 1,0;

$N_{пр}$ – норма времени на предварительной стадии = 4 ч.

Норма времени на услуги (работы) на основном этапе рассчитывается по формуле (3) и определяется в нормо-часах:

$$T_{ос} = K_{ос1} \times K_{ос2} \times K_{ос3} \times \dots \times K_{ос} \times J \times \Sigma N_{ос}, \quad (3)$$

где J – уровень квалификации = 1,0;

K_1 – степень новизны услуг (работ) = 0,75;

K_2 – степень сложности услуг (работ) = 1,3;

K_3 – срочность оказания услуг (работ) = 1,0;

$N_{ос}$ – норма времени на основной стадии = 8 ч.

Норма времени на услуги (работы) на заключительном этапе рассчитывается по формуле (4) и также определяется в нормо-часах:

$$T_{zk} = K_{zk1} \times K_{zk2} \times K_{zk3} \times \dots \times K_{zk} \times J \times \Sigma N_{zk}, (4)$$

где J – уровень квалификации = 1,0;

K1 – степень новизны услуг (работ) = 0,5;

K2 – степень результативности (значимости) услуг (работ) = 1,1;

K3 – срочность оказания услуг (работ) = 1,0;

Nzk – норма времени на заключительном этапе = 6 ч.

Используя значения, рассчитанные по формулам (2), (3) и (4), определяем нормо-часы по каждому этапу соответственно:

$$1,3ч=0,5 \times 0,65 \times 1 \times 1 \times 1 \times 4,$$

$$7,8ч=0,75 \times 1,3 \times 1 \times 1 \times 8,$$

$$3,95ч=0,6 \times 1,3 \times 1 \times 1 \times 6.$$

Таким образом, общая норма времени (трудоемкость) на оказание услуги по проведению патентного поиска ОППС (промышленный образец) составит 13,05 ч.

По данной методике аналогично рассчитываются нормы времени и определяются нормо-часы по каждому виду услуг, рассматриваемых в целях ценообразования.

Результаты проведенных вычислений в дальнейшем будут использованы при составлении расчетов плановых затрат, связанных с оказанием как платных услуг, реализуемых посредством функционирования «Биржи» ИС, так и не связанных с коммерциализацией.

Обоснование стоимости услуг, оказываемых на «Бирже» ИС на платной основе (связанных с коммерциализацией). По общему правилу формирование стоимости товаров, услуг в Российской Федерации выполняется производителем или продавцом для того, чтобы за как можно меньший срок достигнуть поставленных бизнес-целей, ведущих в конечном итоге к развитию новых направлений финансово-хозяйственной деятельности организаций (предприятий) и извлечению как можно большего количества прибыли в заданный период времени при осуществлении данной деятельности.

В этой связи основной целью планирования и калькулирования затрат по статьям калькуляции стоимости (себестоимости) услуг, оказываемых

евразийской платформой «Биржа» ИС на платной основе, является определение величины материальных, трудовых и финансовых ресурсов (ценовые факторы), необходимых для получения результатов по оказываемым услугам конкретного значимого действия (юридического, финансового и др.), а также по их совокупности в целом. При этом важно учитывать как внутренние ценовые факторы (их можно контролировать и воздействовать на них при необходимости), так и внешние ценовые факторы (на них повлиять нельзя, а нужно лишь приспособиться, подстроиться под ситуацию).

И если в первом случае часть факторов можно предвидеть на основе проведенного анализа и сделать прогноз, то главной особенностью внешних факторов является их данность (существование), а значит, и стратегия развития должна формироваться на основании текущей рыночной ситуации. К внешним факторам можно отнести: величину инфляции, фазу экономического цикла и уровень спроса; условия действующей системы налогообложения в частности и сумму издержек в целом; качество услуг в глазах конечного потребителя (заказчика) – престижность, польза и ряд других; сезонность спроса, покупательская способность потребителей (заказчиков); в отдельных случаях особенности государственного контроля.

С учетом вышеперечисленного, калькуляцию плановой стоимости услуг, оказываемых евразийской платформой «Биржа» ИС на платной основе, в общем виде отразим в таблице 24.

Таблица 24 – Калькуляция плановой стоимости услуг, оказываемых ЕАПВ на платной основе

№ п/п	Наименование статей затрат	Норматив, %	Сумма, росс. руб.
1	Материалы, покупные изделия		
2	Основная заработная плата ¹		
3	Дополнительная заработная плата ²		
4	Отчисления от заработной платы ³ , в том числе:		
4.1	Обязательные страховые взносы в Социальный фонд	22,0	
4.2	Взнос в Фонд обязательного медицинского страхования	5,1	
4.3	Отчисления в Фонд социального страхования	2,9	
5	Прочие		
6	Услуги сторонних организаций ⁴		
7	Общепроизводственные расходы ⁵ (накладные расходы	25	

	(от п.2))		
8	Себестоимость услуги (п. 1+п. 2+п. 3+п. 4+п. 5+п. 6+п. 7)		
9	Прибыль ⁶ (от п. 8 за вычетом п. 6)	R	
10	Итого стоимость услуги (отпускная цена (тариф)) без НДС (п. 8+п. 9)		
11	НДС ⁷ (от п. 10)	20	
12	Всего стоимость услуги (отпускная цена (тариф)) с НДС (п. 10+п. 11)		

¹ Принимается к расчету в значении менее единой предельной величины, равной 2 759,0 тыс. руб. в 2025 г. и соответствующей среднему размеру заработной платы Москве по состоянию на январь 2025 г.

² Неотработанное (неявочное), но подлежащее в соответствии с законодательством оплате время (среднее значение по производственному календарю РФ на 2025 г.).

³ Ст. 432 НК РФ (часть вторая).

⁴ Предполагается, что услуги оказываются специалистами евразийской платформы «Биржа» ИС, непосредственно участвующими в оказании услуг.

⁵ Принимается к расчету в значении среднего норматива при оказании аналогичного спектра услуг.

⁶ Ст. 164 НК РФ (часть вторая)

Итоговые данные, полученные в ходе выполнения расчетов по стоимости услуг, непосредственно связанных с коммерциализацией, представлены в таблице 25.

Таблица 25 – Итоговые данные, полученные в ходе выполнения расчетов по стоимости услуг

№ п/п	Наименование услуги	Цена (тариф) с учетом НДС, тыс. росс. руб.		
		Цена (тариф) без НДС	НДС	Цена (тариф) с НДС
1	Патентный поиск в отношении ОППС, в том числе:			
1.1	на изобретение	40,0	8,0	48,0
1.2	на промышленный образец	20,0	4,0	24,0
2	Формирование портфеля прав	166,7	33,3	200,0
3	Составление договоров, в том числе в случае:			
3.1	наличия проекта договора заказчика	20,8	4,2	25,0
3.2	отсутствия проекта договора заказчика	50,0	10,0	60,0

№ п/п	Наименование услуги	Цена (тариф) с учетом НДС, тыс. росс. руб.		
		Цена (тариф) без НДС	НДС	Цена (тариф) с НДС
4	Сопровождение сделок	66,7	13,3	80,0
5	Регистрация договоров	12,5	2,5	15,0
6	Оценка стоимости прав на ОИС	45,0	9,0	54,0
7	Персональная стратегия	416,7	83,3	500,0

Итоговые данные, полученные в ходе выполнения расчетов по суммам прямых затрат, которые будут понесены при функционировании евразийской платформы «Биржа» ИС, и не связанные с коммерциализацией, представлены в таблице 26.

Таблица 26 – Итоговые данные, полученные в ходе выполнения расчетов по суммам прямых затрат

№ п/п	Наименование услуги	Сумма затрат*, тыс. росс. руб.
1	Размещение коммерческих предложений на ОИС (модерация)	x
2	Поиск ОИС (коммерческих предложений)	x
3	Консультации	x
4	Методическое сопровождение процесса коммерциализации ОИС	x

* Предполагается, что данные услуги будут оказываться штатными сотрудниками оператора евразийской платформы «Биржа» ИС. Ориентировочный объем затрат (оплата труда с отчислениями) по каждому виду услуги составит от 1 до 3 % от уровня оплаты труда данных работников.

В случае привлечения к оказанию данных услуг внештатных работников ориентировочный объем затрат по каждой услуге составит от 1,5 до 4,7 тыс. росс. руб.

Прогнозирование деятельности ЕАПВ по созданию «Биржи» ИС. Программа реализации услуг, связанных с коммерциализацией, и доходность проекта по созданию «Биржи» ИС.

Для составления Программы реализации услуг, оказываемых посредством функционирования «Биржи» ИС на краткосрочную перспективу (год), используем цены (тарифы) согласно таблице 25 и ориентировочный

объем заказов от потенциальных заказчиков (портфель наиболее востребованных услуг). Данные представлены в таблице 27.

Таблица 27 – Данные для составления Программы реализации услуг, оказываемых посредством функционирования евразийской платформы «Биржа» ИС на краткосрочную перспективу

№ п/п	Наименование услуги	Кол-во, ед./час	Цена (тариф) с учетом НДС, тыс. росс. руб.	Стоимость с НДС, тыс. росс. руб.
1	Патентный поиск в отношении ОППС, в том числе:			
1.1	на изобретения	120	48,0	5760,0
1.2	на промышленный образец	20	24,0	480,0
2	Формирование портфеля прав	5	200,0	1000,0
3	Составление договоров, в том числе в случае:			
3.1	наличия проекта договора заказчика	70	25,0	1750,0
3.2	отсутствия проекта договора заказчика	40	60,0	2400,0
4	Сопровождение сделок	10	80,0	800,0
5	Регистрация договоров	50	15,0	750,0
6	Персональная стратегия	5	500,0	2500,0
7	Оценка стоимости прав	5	54,0	270,0
10	Итого портфель заказов			15 440,00

Доходность проекта в целом по созданию «Биржи» ИС определим показателем, отражающим эффективность вложений в проект и выражающий отношение полученного дохода к первоначальным инвестициям. Он покажет, сколько прибыли принесет каждый вложенный рубль, и подлежит рассмотрению для оценки привлекательности проекта.

Для этого предположим, что выполнение запланированного объема заказов составит 90 %. Тогда полученный чистый доход после уплаты налога на прибыль в соответствии с НК РФ (ставка 25 %) составит $2302,4 - (2302,4 \times 0,25) = 1726,8$ тыс. росс. руб.

Ориентировочный объем первоначальных инвестиций составит:

1000,0 тыс. росс. руб (разработка сайта, услуги сторонних организаций по техническому сопровождению информационных ресурсов, задействованных в функционировании «Биржи» ИС) согласно данным интернет-источников;

9480,1 тыс. росс. руб. (в совокупности постоянных и переменных затрат) согласно проведенным расчетам по методике, изложенной в разделе 2 настоящего отчета.

Показатель доходности: $1726,8/10480,1 \times 100 \% = 0,16$, или 16 %.

Далее рассмотрим результаты функционирования «Биржи» ИС, раскладывая их в структуре 3-уровневой модели.

Таблица 28 – Прогнозируемые результаты в рамках реализации 3-уровневой модели функционирования евразийской платформы «Биржа» ИС

№ п/п	Наименование услуги	Уровень доступа		
		Базовый	Стандартный	Профессиональный
1	Размещение КП на ОИС	+		
2	Поиск ОИС (коммерческих предложений)	+		
3	Патентный поиск		+	
4	Формирование портфеля прав			+
5	Составление договоров		+	
6	Сопровождение сделок			+
7	Регистрация договоров		+	
8	Оценка стоимости прав на ОИС			+
9	Информационно-консультационные (консалтинговые) услуги	+		
10	Персональная стратегия			+
11	Методическое сопровождение процесса коммерциализации ОИС (выпуск пособий, методических рекомендаций и др.)	+		
Услуги, не связанные с коммерциализацией				
12	Анализ ОИС на соответствие критериям патентоспособности		+	
13	Реклама		+	
14	Подготовка документов для получения правовой охраны ОИС «под ключ»			+
Услуги, связанные с коммерциализацией				
15	Продвижение коммерческого предложения		+	
	Доходность, %	1,1	21,9	24,6

Таким образом, на основании проведенных исследований в рамках подготовки финансово-экономического обоснования по созданию евразийской платформы «Биржа» ИС можно констатировать, что проект является

экономически целесообразным и перспективным. Несмотря на риски, связанные с необходимостью формирования рынка и доверия, проект демонстрирует высокий потенциал роста и значительную социально-экономическую пользу, способствуя оживлению рынка ИС и коммерциализации инноваций в регионе.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Сформулированная в техническом задании на выполнение НИР цель достигнута, а задачи решены в полном объеме. Ключевым результатом НИР являются подготовленный проект Концепции по созданию евразийской платформы «Биржа» ИС (приложение Г).

Анализ международного опыта создания и функционирования цифровых платформ – «Биржи» ИС показал, что биржи во всем их масштабе создаются в развитых и развивающихся странах, чья экономика ориентирована на высокотехнологичные производства и построение цифровой экономики. В рамках функционирования цифровой платформы по распоряжению правами на ОИС, как правило, оказываются дополнительные услуги, сопровождающие процесс их коммерциализации (составление договоров, контроль исполнения, построение стратегии управления правами на ОИС, проведение патентных исследований и т. д.).

Проведенный анализ состояния рынка ИС в государствах - участниках ЕАПК позволяет сделать вывод о том, что создание и развитие евразийской платформы «Биржа» ИС под эгидой ЕАПВ является своевременным и стратегически важным шагом для развития инновационной экономики в рамках евразийского региона. Стратегическая важность данного проекта заключается в его уникальной способности решить ключевые проблемы, с которыми сталкиваются правообладатели и инвесторы в странах Евразийского региона: низкую ликвидность ОИС, информационную непрозрачность рынка, высокие транзакционные издержки.

ЕАПВ, как уже действующий и авторитетный наднациональный институт, обладает всеми необходимыми компетенциями и доверием для того, чтобы стать ядром формирования цивилизованного и прозрачного рынка интеллектуальных прав.

Ключевые преимущества реализации проекта «Биржи» ИС можно суммировать следующим образом.

1. Для патентообладателей (наука, малый и средний бизнес): появление эффективного инструмента для коммерциализации РИД, что превращает

патенты из формального актива в источник реального дохода. Это стимулирует дальнейшую изобретательскую деятельность и помогает привлечь инвестиции в разработки.

2. Для промышленности и крупного бизнеса: снижаются риски и затраты на поиск перспективных технологий и заключение лицензионных соглашений. Биржа становится «единым окном» для доступа к инновациям со всего Евразийского пространства.

3. Для ЕАПВ: происходит трансформация из классического патентного ведомства в полноценного интегратора и инфраструктурного оператора рынка ИС. Это значительно повышает ее вклад в экономическое развитие государств - участников ЕАПК и укрепляет ее авторитет на международной арене.

4. Для экономической интеграции евразийского пространства: создается практический механизм для кооперации между научными центрами и промышленностью разных стран. Общий рынок товаров и услуг дополняется формированием общего рынка технологий и инноваций.

Реализация проекта потребует решения ряда задач, включая разработку удобной и безопасной цифровой платформы, внедрение механизмов независимой экспертной оценки ОИС, а также активную просветительскую работу по формированию культуры торговли нематериальными активами. В перспективе «Биржа» ИС может стать не просто торговой площадкой, а полноценным экосистемным проектом, предоставляющим сопутствующие услуги: юридическое сопровождение сделок, проведение оценки ОИС, формирование персональной стратегии коммерциализации ОИС.

В рамках исследования подготовлены научно обоснованные предложения по созданию евразийской платформы «Биржа» ИС, учитывающие текущее состояние рынка ИС и выполняемые основные и дополнительные услуги. Установлены основные риски при реализации проекта и механизмы их решения. Предложена трехуровневая модель создания евразийской платформы «Биржа» ИС, учитывающая необходимые инвестиции для реализации каждого уровня. В целях обеспечения реализации на «Бирже» ИС дополнительных

услуг, связанных с коммерциализацией ОИС, предложен механизм участия посредников.

Таким образом, евразийская платформа «Биржа» ИС – это не просто логичное развитие функций организации в цифровую эпоху, но и ключевой инструмент для раскрытия инновационного потенциала Евразийского региона, способный стать катализатором его технологического суверенитета и глобальной конкурентоспособности.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Евразийская патентная конвенция – ЕАПВ. – URL: <https://www.eapo.org/documents/obshhie-voprosy-funkczionirovaniya-eapo/evrazijskaya-patentnaya-konvencziya/> (дата обращения: 19.10.2025).
2. Гулида О.Е., Полторак С.В. «Биржа интеллектуальной собственности: белорусский и российский опыт» // Интеллектуальная собственность в Беларуси. – 2025. – № 3. – С. 41–47.
3. Мазаник А.А. «О необходимости создания и перспективах работы евразийской биржи» // Интеллектуальная собственность в Беларуси. – 2025. – № 4. – С. 25–33.
4. Ключевой документ ЕАПО – в открытом доступе. – URL: <https://www.eapo.org/eapv-news/klyuchevoj-dokument-eapo-v-otkrytom-dostupe/> (дата обращения: 20.10.2025).
5. IP Australia Exchange. – URL: <https://ipexaus.com> (дата обращения: 14.05.2025).
6. ASEAN Intellectual Property Portal. – URL: <https://www.aseanip.org> (дата обращения: 14.05.2025).
7. IPR MARKETPLACE MyIPO. – URL: <https://iprmarketplace.myipo.gov.my> (дата обращения: 19.05.2025).
8. Intellectual Property Market Place. – URL: <http://thaiipmart.com/index.php> (дата обращения: 26.05.2025).
9. IPI (Innovation Partner for Impact) Singapore. – URL: <https://www.ipi-singapore.org> (дата обращения: 19.05.2025).
10. Мухопад В.И. Коммерциализация интеллектуальной собственности. – Москва : Магистр, 2010. – 510 с.
11. Коммерциализация идей: Руководство по интеллектуальной собственности для стартапов. – URL: <https://rospatent.gov.ru/content/uploadfiles/ip-dlya-biznesa-kommerc-2021.pdf> (дата обращения: 10.10.2025).
12. IdeaConnection. Open Innovation Services. – URL: <https://www.ideaconnection.com/> (дата обращения: 10.10.2025).

13. Solve your innovation challenges at IdeaConnection.com. – URL: <https://www.ideaconnection.com/innovation.html> (дата обращения: 10.10.2025).
14. IdeaConnection: Post your ideas, inventions, innovations and patents to sell, share or license. – URL: <https://www.ideaconnection.com/crowdsell-inventions-form.html> (дата обращения: 10.10.2025).
15. Welcome to Amazon Seller Central. – URL: <https://sellercentral.amazon.com/> (дата обращения: 10.10.2025).
16. PatentAuction.com .com, buy patents and sell patents. Patents for sale. – URL: <https://patentauction.com/index.php> (дата обращения: 10.10.2025).
17. Home – Idea Buyer – We Turn Ideas Into Businesses® – 2024. – URL: <https://www.ideabuyer.com/> (дата обращения: 10.10.2025).
18. Submit an Idea. – URL: <https://www.ideabuyer.com/submit-an-idea/> (дата обращения: 10.10.2025).
19. Yet2 – Innovation Consulting Services. – URL: <https://www.yet2.com/> (дата обращения: 10.10.2025).
20. IAM Market - IP and technology platform. – URL: <https://www.iam-media.com/market> (дата обращения: 10.10.2025).
21. Emerson Thomson Bennett. What Happens to IP During Mergers and Acquisitions? – URL: <https://www.etblaw.com/what-happens-to-ip-during-mergers-and-acquisitions/> (дата обращения: 10.10.2025).
22. J. D. Houvener. Top 18 Best Patent Brokers in the United States. – URL: <https://boldip.com/blog/patent-brokers/> (дата обращения: 10.10.2025).
23. How Royalty Exchange Simplifies Music Royalty Investments. – URL: <https://royaltyexchange.com/blog/how-royalty-exchange-simplifies-music-royalty-investments> (дата обращения: 10.10.2025).
24. Royalty Exchange. – URL: <https://auctions.royaltyexchange.com/overview/> (дата обращения: 10.10.2025).
25. Welcome to Royalty Exchange. – URL: <https://auctions.royaltyexchange.com/accounts/signup/> (дата обращения: 10.10.2025).

26. IP Nexus. – URL: <https://www.ipnexus.com/> (дата обращения: 10.10.2025).
27. Pricing/IP Nexus. – URL: <https://www.ipnexus.com/pricing/> (дата обращения: 10.10.2025).
28. IdeaConnection: Technology scouting request. – URL: <https://www.ideaconnection.com/technology-scouting/technology-scouting-request-form.html> (дата обращения: 10.10.2025).
29. IdeaConnection: Patent Marketplace: list technologies for sale or license. – URL: <https://www.ideaconnection.com/patents/patents-for-sale-single.html> (дата обращения: 10.10.2025).
30. A IdeaConnection: Post your ideas, inventions, innovations and patents to sell, share or license. – URL: <https://www.ideaconnection.com/crowdsell-inventions-form.html> (дата обращения: 10.10.2025).
31. Inventions for Sale, Browse and Buy Inventions and Innovative Ideas. – URL: <https://www.ideaconnection.com/inventions/#inventions> (дата обращения: 10.10.2025).
32. Ocean Tomo | The Intellectual Capital Merchant Banc™ Firm. – URL: <https://oceantomo.com/> (дата обращения: 10.10.2025).
33. Лихачев В.А. Мировой рынок объектов интеллектуальной собственности на современном этапе // Российский экономический вестник. – 2018. – № 8. С.89–103.
34. Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 24 ноября 2021 г. № 672 (в ред. от 20.12.2023) «О Стратегии Республики Беларусь в сфере интеллектуальной собственности до 2030 года (вместе с «Планом мероприятий по реализации Стратегии на 2021–2023 годы»)». – URL: <https://ilex-private.ilex.by/view-document/BELAW/176405/> (дата обращения: 01.10.2025).
35. Биржа интеллектуальной собственности. – URL: <https://www.ncip.by/promyshlennaya-sobstvennost/birzha-is/> (дата обращения: 03.05.2025).
36. IPマーケットプレイス. – URL: <https://marketplace.tokkyo.ai/> (дата обращения: 17.05.2025).

37. IPマーケット. – URL: <https://ipmarket.jp/> (дата обращения: 03.05.2025).
38. 아이디어라인. – URL: <https://www.idea.kr/shop> (дата обращения: 17.05.2025).
39. Dein Patent Shop. – URL: <https://dein-patent-shop.com/> дата обращения: 17.05.2025).
40. Указ Президента Российской Федерации от 28 июня 2021 г. № 378 «О создании Общероссийской общественно-государственной организации «Российский центр оборота прав на результаты творческой деятельности». – URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/401297517> (дата обращения: 14.05.2025).
41. Российский центр оборота прав на результаты творческой деятельности. – URL: <https://xn--e1axe4b.xn--h1apes.xn--plai/> (дата обращения: 16.05.2025).
42. Как работает сеть РЦИС.РФ. – URL: <https://xn--e1axe4b.xn--h1apes.xn--plai/how-ipchain-works> (дата обращения: 16.05.2025).
43. Суд по интеллектуальным правам. – URL: <https://ipc.arbitr.ru/> (дата обращения: 18.05.2025).
44. Федеральный конституционный закон от 28 апреля 1995 г. № 1-ФКЗ (в ред. от 31.07.2023) «Об арбитражных судах в Российской Федерации». – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_6510/4dd3044a3487dca74ed331caf57d442300abff64/ (дата обращения: 18.05.2025).
45. Федеральная служба по интеллектуальной собственности. – URL: <https://rospatent.gov.ru/ru> (дата обращения: 18.05.2025).
46. Государственная корпорация по космической деятельности «Роскосмос». – URL: <https://www.roscosmos.ru/> (дата обращения: 18.05.2025).
47. Федеральное агентство по техническому регулированию и метрологии. – URL: <https://www.rst.gov.ru/portal/gost/> (дата обращения: 18.05.2025).
48. О Фонде «Сколково». – URL: <https://sk.ru/fund-skolkovo/about-skolkovo/> (дата обращения: 18.05.2025).

49.О компании РБК. – URL: <https://rbc.group/rbc360> (дата обращения: 18.05.2025).

50.Агрегатор информации о грантовой поддержке исследователей. ООО «ВЭБ Инновации». – URL: <https://rbc.group/rbc360> (дата обращения: 18.05.2025).

51.ООО «ВЭБ Инновации». – URL: <http://www.vebinnovation.ru> (дата обращения: 18.05.2025).

52.О Центре. РЦИС. – URL: <https://рцис.рф/about> (дата обращения: 18.05.2025).

53.Российский центр оборота прав на результаты творческой деятельности. Стандарты. – URL: <https://сеть.рцис.рф/standards> (дата обращения: 18.05.2025).

54.Набор стандартов сети РЦИС. РФ. «Произведение текстовое». – URL: <https://сеть.рцис.рф/standards> (дата обращения: 18.05.2025).

55.Набор стандартов сети РЦИС. РФ. «Договор коммерческой концессии (франшиза)». – URL: <https://сеть.рцис.рф/standards> (дата обращения: 18.05.2025).

56.Набор стандартов сети РЦИС. РФ. «Издание». – URL: <https://сеть.рцис.рф/standards> (дата обращения: 18.05.2025).

57.Набор стандартов сети РЦИС. РФ. «Компьютерная программа (программа для ЭВМ)». – URL: <https://сеть.рцис.рф/standards> (дата обращения: 18.05.2025).

58.Набор стандартов сети РЦИС. РФ. «Структурированные данные (базы данных)». – URL: <https://сеть.рцис.рф/standards> (дата обращения: 18.05.2025).

59.Набор стандартов сети РЦИС. РФ. «Конструкторская документация». – URL: <https://сеть.рцис.рф/standards> (дата обращения: 18.05.2025).

60.Описание работы программного обеспечения «Информационная система – сеть транзакций с правами и объектами интеллектуальной собственности РЦИС.РФ». – URL: <https://tech.рцис.рф/doc> (дата обращения: 18.05.2025).

61.Сеть iPChain переименована в блокчейн-инфраструктуру управления интеллектуальными правами «Сеть РЦИС.РФ». – URL: <https://рцис.рф/about/press/set-ipchain-pereimenovana-v-blokchejn-infrastrukturu-upravleniya-intellektualnymi-pravami-set-rcis-rf> (дата обращения: 18.05.2025).

62.«Сеть доверия»: как работает платформа iPChain для защиты прав интеллектуальной собственности в России. – URL: <https://rosvois.ru/set-doveriya-kak-rabotaet-platform/> (дата обращения: 18.05.2025).

63.Московский инновационный кластер. – URL: <https://i.moscow/> (дата обращения: 28.05.2025).

64.Патентование изобретений и полезных моделей в России. – URL: https://i.moscow/ip/patent_russia (дата обращения: 28.05.2025).

65.Патентование изобретений и полезных моделей. – URL: https://i.moscow/patent_world (дата обращения: 29.05.2025).

66.Грант за опубликованную международную заявку, поданную в соответствии с Договором о патентной кооперации. – URL: https://i.moscow/patent_world (дата обращения: 01.06.2025).

67.Интеллектуальная Биржа. – URL: <https://k2bstock.ru/> (дата обращения: 01.06.2025).

68.Аудит. – URL: <https://wikik2b.ru/wiki/Аудит> (дата обращения: 01.06.2025).

69.Веб, дизайн и интернет маркетинг. – URL: https://wikik2b.ru/wiki/Веб,_дизайн_и_интернет_маркетинг (дата обращения: 01.06.2025).

70.Информационные технологии. – URL: https://wikik2b.ru/wiki/Информационные_технологии (дата обращения: 01.06.2025).

71.Принять участие в ЭСИБ. – URL: <https://k2bstock.ru/> (дата обращения: 01.06.2025).

72.4science: Кредиты под залог интеллектуальной собственности – для МСП и не только. Часть I. – URL: <https://rospatent.gov.ru/ru/news/kredity-pod-zalog-is-chast-1> (дата обращения: 01.06.2025).

73.4science: Кредиты под залог интеллектуальной собственности – для МСП и не только. Часть II. – URL: <https://rospatent.gov.ru/ru/news/kredity-pod-zalog-is-chast-2> (дата обращения: 01.06.2025).

74.4science: Кредиты под залог интеллектуальной собственности – для МСП и не только. Часть II. – URL: <https://rgiis.ru/vesti/rospatent/4science-kredity-pod-zalog-intellektual-noj-sobstvennosti-dlya-msp-i-ne-tol-ko-chast-iii> (дата обращения: 01.06.2025).

75.Технопарки Евразии. – URL: <https://www.eapo.org/international-cooperation/tehnoparki-evrazii/> (дата обращения: 01.06.2025).

76.Концепция совместного проекта. – URL: <https://www.eapo.org/wp-content/uploads/2023/04/eapo-concept-of-the-project-os.pdf> (дата обращения: 01.06.2025).

77.Оценка нематериальных активов объектов интеллектуальной собственности. – URL: <https://www.russaudit.ru/services/valuation/intellectual-property/> (дата обращения: 01.06.2025).

78.Оценка интеллектуальной собственности. – URL: <https://ceur.ru/services/other/oczenka-intellektualnoj-sobstvennosti/> (дата обращения: 01.06.2025).

79.Оценка интеллектуальной собственности. – URL: <https://ceur.ru/services/other/oczenka-intellektualnoj-sobstvennosti/> (дата обращения: 01.06.2025).

80.IPEX – Контент-маркет интеллектуальной собственности. – URL: <https://www.bashukchichkanov.com/press/otsenka-stoimosti-patenta-na-izobretenie/> (дата обращения: 05.06.2025).

81.Техническое решение. – URL: <https://ipex.ru/category/technical> (дата обращения: 05.06.2025).

82.Правоустанавливающие документы. – URL: <https://ipex.ru/help/catalog/pravoustanavliyayushchie-dokumenty-pud>. (дата обращения: 06.06.2025).

83.Биржа интеллектуальной собственности. – URL: <https://intellectprava.ru/bis> (дата обращения: 08.06.2025).

- 84.Группа компаний Prilan. – URL: <https://prilan.ru/> (дата обращения: 08.06.2025).
- 85.Магазин патентов Prilan. – URL: https://prilan.ru/patents/?trademark-name=&patent-type=&object-type=110&trademark-year=&trademark-price_from=&trademark-price_to=&PAGEN_10=2 (дата обращения: 08.06.2025).
- 86.Международная биржа товарных знаков и изобретений «IPROGEM». – URL: <https://iprogem.ru/> (дата обращения: 08.06.2025).
- 87.Продать изобретения и полезные модели – Тарифы. – <https://iprogem.ru/tariffs/prodat-izobreneniya-i-poleznye-modeli/> (дата обращения: 08.06.2025).
- 88.Биржа патентов. – URL: <https://narfu.ru/science/research/birzha-patentov/> (дата обращения: 08.06.2025).
- 89.Рейтинг изобретательской активности российских университетов. – URL: <https://monocle.ru/expert/2023/27/spetsdoklad/100/> (дата обращения: 09.06.2025).
- 90.Рейтинг изобретательской активности российских университетов. – 2023. – URL: <https://acexpert.ru/publications/rating/reiting-indeks-izobretatelskoi-aktivnosti-rossiiskikh-universi-1> (дата обращения: 09.06.2025).
- 91.Биржа патентов ТвГУ. Управление интеллектуальной собственности. – URL: <https://uis.tversu.ru/pages/1734> (дата обращения: 09.06.2025).
- 92.Биржа патентов. – URL: <https://tgmu.ru/science/birzha-patentov/> (дата обращения: 09.06.2025).
- 93.Всероссийское общество изобретателей и рационализаторов. – URL: https://kubanvoir.ru/investor/exchange_patents/ (дата обращения: 09.06.2025).
- 94.Российские изобретатели создают российский NASDAQ. – URL: <https://voir.tech/ru/news/149> (дата обращения: 10.06.2025).
- 95.Электронная платформа «РАУРИД». – URL: https://nlr.ru/nlr_pro/dep/artupload/pro/article/RA2032/NA15094.pdf (дата обращения: 10.06.2025).
- 96.История ВОИР. – URL: <https://voir.tech/ru/about-page> (дата обращения: 11.06.2025).

97.Биржа патентов. – URL: https://kubanvoir.ru/investor/exchange_patents/ (дата обращения: 11.06.2025).

98.Предложения о продаже патентов и участия в стартапах. – URL: <https://voir.tech/ru/showcase-page> (дата обращения: 11.06.2025).

99.Ковалева Н.А. Биржа интеллектуальной собственности: зарубежная практика и российский опыт // Финансовые рынки и банки. – 2020. – № 1. – С. 53–57.

100.Евразийская патентная организация. Годовые отчеты. – URL: <https://www.eapo.org/ru/?publs=reports> (дата обращения: 29.03.2025).

101.Национальный центр интеллектуальной собственности. Архив годовых отчетов. – URL: <https://ncip.by/izdaniya-i-publikatsii/godovoy-otchet/arhiv/> (дата обращения: 02.04.2025).

102.Федеральная служба по интеллектуальной собственности (Роспатент). Годовые отчеты. – URL: <https://rospatent.gov.ru/ru/about/reports> (дата обращения: 14.04.2025).

103.Qazpatent. Годовой отчет. – URL: <https://qazpatent.kz/ru/qazpatent-turaly/zhyldyq-esep> (дата обращения: 17.04.2025).

104.Азербайджанская Республика. Агентство по интеллектуальной собственности. Отчеты. – URL: <https://copat.gov.az/az/nav/hesabatlar> (дата обращения: 19.04.2025).

105.Министерство экономики Республики Армения. Офис интеллектуальной собственности. Годовой отчет. – URL: <https://aipo.am/ru/pages/show/AnnualReport> (дата обращения: 23.04.2025).

106.Государственное агентство интеллектуальной собственности и инноваций при Кабинете министров Кыргызской Республики. Годовые отчеты. – URL: https://patent.gov.kg/?page_id=216 (дата обращения: 23.04.2025).

107.Государственное учреждение «Национальный патентно-информационный центр». Годовой отчет. – URL: <https://ncpi.tj/annual-report/> (дата обращения: 25.04.2025).

108. Государственная служба по интеллектуальной собственности Министерства финансов и экономики Туркменистана. – URL: <https://fineconomic.gov.tm/ru/static-pages/6/30> (дата обращения: 25.04.2025).

109. Всемирная организация интеллектуальной собственности. Центр статистических данных ВОИС по ИС. – URL: <https://www3.wipo.int/ipstats/key-search/indicator> (дата обращения: 26.04.2025).

110. Соглашения между правительством Российской Федерации и Евразийской патентной организацией о штаб-квартире Евразийской патентной организации. – URL: <https://www.eapo.org/documents/obshhie-voprosy-funkczionirovaniya-eapo/soglashenie-mezhdu-pravitelstvom-rossijskoj-federaczii-i-evrazijskoj-patentnoj-organizacziej-o-shtab-kvartire-evrazijskoj-patentnoj-organizaczii/> (дата обращения: 25.04.2025).

111. Федеральный закон Российской Федерации от 27 июля 2006 г. № 152-ФЗ «О персональных данных». – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_61801/ (дата обращения: 18.05.2025).

ПРИЛОЖЕНИЕ А

Обзор услуг по коммерциализации РИД

№ п/п	Название компании	Страна	Доступ	Виды предлагаемых услуг по коммерциализации РИД	Основные клиенты	Объемы выручки по договорам, если есть	Принципы формирования вознаграждения за свою деятельность	Объекты ИС	Статистика коммерческих предложений
1.	HYPE Innovation Management Software and Consulting (в состав вошла IdeaConnection)	Канада. Ведомство по ИС Канады	Платно для юр. лиц, технологических брокеров и физ. лиц	<ul style="list-style-type: none"> – разработка стратегий управления инновациями, ИС и технологическим трансфером для патентообладателей; – разработка шаблонов для правообладателей для управления их идеями, с помощью которых они могут размещать свои предложения на цифровой платформе либо обращаться напрямую к клиентам компании; – создание отдельной базы данных по глобальным технологическим трендам для изобретателей и патентообладателей с целью получения от них наиболее перспективных предложений для коммерциализации; – размещение информации о наиболее успешных инновационных стратегиях преобразования в компаниях-клиентах в ответ на определенный объем запросов от заинтересованных патентообладателей; – оказание услуг по оценке предлагаемого к коммерциализации РИД в компаниях, использующих 	<p>Транспорт и автомобилестроение:</p> <p>Airbus, Autoneum Management, Bombardier, Borbet, Brose, Claas, Continental, Daimler, Stora Enso, DLR, Huf Group, Mahle, Pierburg, Volvo Group, VW, Toyota.</p> <p>Машиностроение и производство:</p> <p>Baxi Genuine Parts, EagleBurgmann, Liebherr, Maschinenfabrik Reinhausen, Maxion Wheels, ThyssenKrupp, Wafios, Wieland, Siemens, Wilo, Witzenmann.</p>	-	Проектный менеджер на постоянной основе + комиссия по завершению проекта	Изобретения, пром. образцы, компьютерные программы, топологии интегральных микросхем, секреты производства	

№ п/п	Название компании	Страна	Доступ	Виды предлагаемых услуг по коммерциализации РИД	Основные клиенты	Объемы выручки по договорам, если есть	Принципы формирования вознаграждения за свою деятельность	Объекты ИС	Статистика коммерческих предложений
				данную технологию (подход agile – постоянные разработки и обратная связь от клиентов); – отбор наиболее перспективных стартапов в различных сферах для последующего внедрения новых технологических решений в их деятельности при условии коммерциализации РИД правообладателя	Медицина и фармацевтика Bayer, Cilag, Constantia, Grünenthal, Merck, Olympus, Roche, Straumann, YPSOMED, W.O.M. World of Medicine, Aesculap				
2.	Amazon IP Accelerator	США. Бюро по патентам и товарным знакам США	Платно	– юридические услуги для регистрации товарных знаков с их последующим включением в специальный реестр маркетплейса Амазон и предоставления им специализированных методов охраны брендов	Любой поставщик товаров и услуг для маркетплейса Амазон	-	Различная стоимость для физ. и юр. лиц в зависимости от выбранного плана. Оплата либо за каждую проданную единицу, либо за ежемесячное размещение в каталоге продаж	Товарные знаки	Более 16 тыс. брендов
3.	Patent Auction.com. Inventions for sale	Бельгия. Бельгийское ведомство по ИС	Бесплатно	Размещение объявлений о поиске заинтересованной стороны в заключении договора о передаче прав на изобретение при наличии патента. Обязательно указывается регистрационный номер патента	Любое физ. либо юр. лицо	-	Существуют на спонсорскую поддержку	Изобретения	Всего размещено объявлений об изобретениях – 8198. Всего размещено объявлений об изобретениях с

№ п/п	Название компании	Страна	Доступ	Виды предлагаемых услуг по коммерциализации РИД	Основные клиенты	Объемы выручки по договорам, если есть	Принципы формирования вознаграждения за свою деятельность	Объекты ИС	Статистика коммерческих предложений
									картинками – 11590.
4.	Idea Buyer. Idea Development LLC	США	Платно	– разработка концепции коммерциализации РИД; – коммерциализация РИД, в т. ч. заключение лицензионных договоров	Любое физ. либо юр. лицо	-	Установленные тарифы и уровень вознаграждения за услуги	Изобретения	
5.	yet2.com	США	Платная регистрация для правообладателей. Бесплатная регистрация для правопробретателей	– технологический скаутинг и разработка стратегий по коммерциализации РИД; – консультирование в области открытых инноваций; – открытый инновационный портал; – лицензирование технологий; – сделки с использованием патентов	Компании в сфере химического производства и материалов, потребительских товаров, энергетики, здравоохранения, ИКТ; инженерия и производство, социальная инфраструктура и сектор общественных услуг	-	Комиссионное вознаграждение за каждую успешно совершенную сделку	Изобретения, промышленные образцы	576 текущих проектов в разработке в стадии предзаключения сделки
6.	IAM Market, IP and Technology Platform	Великобритания	Бесплатная регистрация для правообладателей и правопробретателей	Цифровая платформа для размещения сведений об ОИС для: – его последующей продажи либо коммерциализации; – продвижения своего бренда; – проведения патентного поиска	Ведущие мировые компании, например CISCO, Hewlett Packard, Philips	-	Размещение (листинг) посредством регистрации правообладателя на платформе. Для заинтересованных правопробретателей предусмотрена специализи-	Любой ОИС	102 текущих коммерческих предложения

№ п/п	Название компании	Страна	Доступ	Виды предлагаемых услуг по коммерциализации РИД	Основные клиенты	Объемы выручки по договорам, если есть	Принципы формирования вознаграждения за свою деятельность	Объекты ИС	Статистика коммерческих предложений
							рованная рассылка с информацией о заявленных к продаже ОИС		
7.	Tynax Patent Brokers	США	Не указано	<ul style="list-style-type: none"> – монетизация патентов; – оценка патентов на предмет конкурентоспособности и продвижения на рынке; – заключение сделок по продаже патентов 	Любое заинтересованное юр. либо физ. лицо	-	Принцип технологического брокерства	Изобретения, промышленные образцы	
8.	Royalty Exchange	США	<p>Для инвесторов – платно.</p> <p>Для правообладателей – бесплатно</p>	<ul style="list-style-type: none"> – посреднические услуги по представлению интересов правообладателей, желающих продать свои авторские и смежные права на выгодных условиях инвесторам, готовым приобрести эти права и управлять ими; – Auction House (аукционная торговля указанными видами прав и их продажа по наиболее высокой цене, установившейся в течение трех дней); – The eXchange (возможность покупки прав в любое время в рамках сделки); – Private Syndicates (премиум-услуга для отдельных клиентов в работе с высокостоймостными каталогами) 	Любой заинтересованный инвестор либо правообладатель с требуемой категорией прав	-	<p>Заключение трехстороннего договора с Royalty Exchange (инвестор, правообладатель и платформа), по которому инвестор оплачивает сделку.</p> <p>Средняя доходность сделки составляет 13,3 %</p>	Объекты авторского и смежных прав в сфере музыкального и театрального исполнения произведений	<p>Зарегистрировано более 30 тыс. инвесторов</p> <p>За время основания с 2011 года заключено сделок более чем на 200 млн долларов США</p>
9.	IP Nexus	Великобритания	Для правообладателей –	– профессиональные услуги по коммерциализации	Изобретатели, ведущие мировые	-	Заключение сделки о продаже ОИС	Товарные знаки, патенты,	-

№ п/п	Название компании	Страна	Доступ	Виды предлагаемых услуг по коммерциализации РИД	Основные клиенты	Объемы выручки по договорам, если есть	Принципы формирования вознаграждения за свою деятельность	Объекты ИС	Статистика коммерческих предложений
			бесплатная регистрация	РИД; – консультирование предприятий и организаций; – заключение договоров о неразглашении (NDA); – поиск финансирования и инвестирование в перспективные инновационные проекты и стартапы; – профессиональный перевод патентной и технической документации	ВУЗы и научно-исследовательские институты, международные корпорации		с комиссией 12 % в пользу компании IP Nexus за каждый ОИС для коммерческих организаций и 4% для некоммерческих. Комиссия 12 % за каждый заключенный лицензионный договор. Установленные тарифы для регистрации на сайте для экспертов, предлагающих свои услуги в сфере коммерциализации РИД	объекты авторского права, промышленные образцы, секреты производства	
10.	IdeaConnection	Квебек, Канада	Для правообладателей – платная, 49.95 долл. США на два года за продвижение/маркетинг их патента до	– краудсорсинг; – скаутинг технологий; – подготовка технических заданий для проектов; – облачные сервисы с использованием технологии ИИ	Крупнейшие мировые корпорации, например Bayer, Fujitsu, Kraft, Magna, Nike, Pfizer, PepsiCo, Syngenta and Wrigley и др.	-	Вносимая правообладателем плата, инвестиционные ресурсы проектов	Изобретения, промышленные образцы	-

№ п/п	Название компании	Страна	Доступ	Виды предлагаемых услуг по коммерциализации РИД	Основные клиенты	Объемы выручки по договорам, если есть	Принципы формирования вознаграждения за свою деятельность	Объекты ИС	Статистика коммерческих предложений
			нахождения возможного покупателя. Для покупателей – бесплатная						
11.	Ocean Tomo	США		<ul style="list-style-type: none"> – оценка ОИС в составе заемного и акционерного капитала; – оценка НМА; – оценка операций с ОИС; – услуги по обороту гражданских прав на ОИС; – разработка стратегии ИС и аналитика; – управление рисками; – комплаенс-процедуры в отношении выплат роялти и лицензионных договоров; – управление секретами производства; – развитие венчурного бизнеса и инновационный менеджмент; – покупка ОИС; – аукционы с ОИС; – патентный индекс; – разработка стратегии монетизации патентов; – секьюритизация роялти 	Международные корпорации, юридические фирмы, инвесторы, правительственные учреждения, научные лаборатории, ВУЗы	-	-	Аукционная торговля патентами, товарными знаками и объектами авторского права и смежных прав	-
12.	WIPO GREEN	Швейцария	Бесплатный	Программа ВОИС, которая поддерживает глобальные усилия по решению проблемы изменения климата и продовольственной безопасности	Любые заинтересованные стороны в лице транснациональных корпораций, ВУЗов	-	На безвозмездной основе	Изобретения	По сост. на конец 2024 г.: - более 130 000 заявленных

№ п/п	Название компании	Страна	Доступ	Виды предлагаемых услуг по коммерциализации РИД	Основные клиенты	Объемы выручки по договорам, если есть	Принципы формирования вознаграждения за свою деятельность	Объекты ИС	Статистика коммерческих предложений
				<p>путем обмена инновациями в области устойчивых технологий. WIPO GREEN была создана в 2013 г.</p> <p>Используется заявительский принцип листинга (размещение информации о технологии либо изобретении)</p>	и НИИ, неправительственных организаций, компаний малого и среднего предпринимательства				<p>технологий;</p> <p>- более 150 зарегистрированных партнеров из сегмента МСП и списка компаний Fortune топ-500;</p> <p>- более 1000 установленных партнерств в рамках использования базы данных, мероприятий и проектов;</p> <p>- более 2500 зарегистрированных пользователей по всему миру</p>

ПРИЛОЖЕНИЕ Б

Обзор услуг сети РЦИС.РФ: общественно-государственная блокчейн-инфраструктура управления интеллектуальными правами (для изобретений и промышленных образцов)

№ п/п	<p>УЗЛЫ РЦИС (оператор общественно-сетевой платформы управления правами на РИД и средства индивидуализации «СЕТЬ.РЦИС.РФ»)</p> <p>Общероссийская государственная организация «Российский центр оборота прав на результаты творческой деятельности (РЦИС)»</p> <p>Учредители: Министерство цифрового развития, связи и массовых коммуникаций – от имени Российской Федерации, ассоциация «Национальный координационный центр обработки транзакций с правами и ОИС</p>	Доступ	Сервисы (услуги и стоимость)	Основные клиенты	Объекты ИС	Статистические данные
1.	<p>Online patent</p> <p>/https://onlinepatent.ru/</p>	Платно	<p>Онлайн-патентование в РФ и за рубежом (подготовка, подача и ведение переписки по заявкам полностью онлайн; импорт и хранение данных о технологиях; синхронизация данных о портфеле патентов с патентными ведомствами):</p> <p>– получение дубликата патента на изобретение (6990 рос. руб.);</p>	Изобретатели, патентообладатели, патентные поверенные, физ. и юр. лица	Изобретения, промышленные образцы	

			<ul style="list-style-type: none"> – подготовка международной патентной заявки в рамках Договора о патентной кооперации (РСТ) (6990 рос. руб.); – поддержание патента на изобретение в силе (6990 рос. руб.); – подготовка и регистрация лицензионного договора на изобретение (34 990 рос. руб.); – подготовка и регистрация договора отчуждения патента на изобретение (24 990 рос. руб.); – патентный поиск для проверки патентоспособности технического решения (60 000 рос. руб.); – срочное получение патента на изобретение (90 000 рос. руб.); – регистрация и получение патента на изобретение (90 000 рос. руб.); – оформление патента на промышленный образец (34 990 рос. руб.) 			
2.	<p><u>i.moscow</u> /https://i.moscow/</p> <p>Московский инновационный кластер – система, объединяющая малый и средний бизнес, крупные компании, органы власти, научное и образовательное сообщество с целью внедрения инноваций и развития кооперации, представляющая собой</p>	Регистрация / платно	<p>Единый сервис поиска поставщиков и мер поддержки:</p> <ul style="list-style-type: none"> – помощь технологическому бизнесу в привлечении инвестиций; – помощь в поиске инфраструктурных партнеров; – налаживание сотрудничества с корпорациями; – вывод продукта на рынок 	<ul style="list-style-type: none"> - изобретатели, патентообладатели, патентные поверенные, физ. и юр. лица; - субъекты хозяйствования; - ВУЗы, НИИ 	Изобретения, промышленные образцы	<ul style="list-style-type: none"> – помощь оказана 7,5 тыс. участникам кластера; – одобрены гранты и субсидии на 16,6 млрд рос. руб. (3,4 млн рос. руб. – средний размер поддержки на 1 компанию);

	единый сервис поиска поставщиков и мер поддержки					– 22,3 % – суммарный прирост выручки участников кластера
3.	<u>IP HUB</u> /https://xn--e1axe4b.xn--h1apes.xn--p1ai/services/%20IP%20HUB/	Регистрация / платно	– систематизация связанных с ОИС активов, включая систематизацию и консолидацию информации об ОИС; – система управления реализованными проектами с привязкой к основаниям владения ОИС для их учета (исключительное / неисключительное право, лицензии); – получение многопользовательского доступа к системе управления правами с различными уровнями доступа; – проверка реализованных объектов на уникальность с формированием паспорта очистки прав; – составление документов, включая документы на лицензирование, отчуждение, с возможностью загрузки собственных форм	Изобретатели, патентообладатели, патентные поверенные, субъекты хозяйствования, инвесторы	Изобретения, промышленные образцы	
4.	<u>DISPUT</u> /https://scaleit.ru// Онлайн-платформа для создания, продажи и покупки франшиз, включая право использования таких ОИС, как изобретения и промышленные образцы)	Регистрация / платно	– создание, регистрация и размещение франшизы для продажи (регистрация и размещение франшизы – 0 рос. руб.); – разработка IP-портфеля и заключение цифровой сделки. Для франчайзеров – 4 или 6 франшиз («отпимальный»: 4 франшизы и 6 месяцев (25 000 рос.руб.), «бизнес»: 6 франшиз и 6 месяцев (30 000 рос.руб.))	Франчайзеры (правообладатели), франчайзи (пользователи)	Изобретения, промышленные образцы	
5.	<u>SCALE IT</u>	Регистрация	– медиация;	Изобретатели,	Изобретения,	

	https://xn--e1axe4b.xn--h1apes.xn--p1ai/services/DISPUT/	/ платно	– досудебное регулирование	патентообладатели, патентные поверенные, субъекты хозяйствования	промышленные образцы	
--	---	----------	----------------------------	--	-------------------------	--

ПРИЛОЖЕНИЕ В

Обзор услуг Интеллектуальной биржи применительно к изобретениям и промышленным образцам

№ п/п	<u>Интеллектуальная биржа</u>	Доступ	Услуги	Основные клиенты	Объекты ИС	Статистические данные
1.	https://k2bstock.ru/	Платно (стоимость по запросу в зависимости от вида объекта)	<p>Оформление патента на изобретение, в том числе:</p> <ul style="list-style-type: none"> – анализ изобретательского уровня; – подбор индексов МПКУ; – составление формулы изобретения; – направление заявки в Роспатент; – получением патента на изобретение. <p>Оформление патента на промышленный образец, в том числе:</p> <ul style="list-style-type: none"> – формирование требований к изображениям внешнего вида изделия; – подбор классов МКПО; – составление заявочной документации; – направление заявки в Роспатент; – получение патента на промышленный образец. <p>Распоряжение исключительным правом на ОИС, включая:</p> <ul style="list-style-type: none"> – составление и регистрацию договоров отчуждения, лицензионных договоров, договоров коммерческой концессии (франчайзинга) и договоров залога и сопровождение делопроизводства по регистрации документов в Роспатенте и ВОИС. <p>Основные услуги Интеллектуальной биржи:</p>	<p>физические и юридические лица (инвесторы; ВУЗы, НИИ) /</p> <p>для защиты изобретений и промышленных образцов и создания рыночного предложения</p>	Изобретения, промышленные образцы	В открытом доступе не представлены

			<ul style="list-style-type: none">– регистрация ОИС;– национальное и региональное патентование в зарубежных странах;– анализ изобретения на патентоспособность;– международное патентование РСТ;– патентование в Роспатенте;– поддержание патентов в силе;– распоряжение исключительным правом на ОИС;– кредитование под нематериальные активы, т.е. получение финансирования под залог указанных объектов, включая изобретения и промышленные образцы			
--	--	--	---	--	--	--

ПРИЛОЖЕНИЕ Г

Концепция

проекта по созданию евразийской платформы «Биржа» ИС

1. Актуальность создания евразийской платформы «Биржа» ИС
2. Текущее положение
3. Анализ задачи
4. Веб-портал евразийской платформы «Биржа» ИС
5. Функции евразийской платформы «Биржа» ИС
 - 5.1. Функции евразийской платформы «Биржа» ИС, непосредственно связанные с коммерциализацией ОИС
 - 5.2. Функции евразийской платформы «Биржа» ИС, непосредственно не связанные с коммерциализацией ОИС
 - 5.3. Коммерческое предложение для размещения на евразийской платформе «Биржа» ИС
6. Трехуровневая модель создания евразийской платформы «Биржа» ИС

ПЕРЕЧЕНЬ СОКРАЩЕНИЙ И ОБОЗНАЧЕНИЙ

В настоящей концепции применяются следующие сокращения и обозначения:

ЕАПВ	– Евразийское патентное ведомство Евразийской патентной организации;
ЕАПК	– Евразийская патентная конвенция от 9 сентября 1994 г.;
ЕАПО	– Евразийская патентная организация;
ИС	– интеллектуальная собственность;
ИКТ	– информационно-коммуникационные технологии;
НПВ	– национальное патентное ведомство государства – участника ЕАПК;
ОИС	– объекты интеллектуальной собственности, охраняемые в соответствии с ЕАПК, иные объекты интеллектуальной собственности, в отношении которых владельцем евразийской платформы «Биржа» ИС будет принято решение о включении в перечень представляемых на Бирже объектов;
ПО	– программное обеспечение;
правообладатель	– лицо, которому принадлежит исключительное право на ОИС;
правоприобретатель	– лицо, которому передается право на ОИС.

1. Актуальность создания евразийской платформы «Биржа» ИС

Любой правообладатель перспективной разработки сталкивается с самой главной проблемой – это выбор необходимой и подходящей стратегии коммерциализации ОИС. На текущий момент основными путями реализации целей коммерциализации остаются продажа либо предоставление лицензии на ОИС заинтересованным сторонам, внедрение разработок в собственное производство.

В настоящее время появляются новые формы реализации стратегии коммерциализации ОИС, например, во многих странах на протяжении последних 15–20 лет успешно создаются и функционируют «Биржи» ИС. Особенностью таких «Бирж» ИС является в подавляющем большинстве их цифровой формат, что предоставляет неограниченные возможности всем заинтересованным связываться с представителями «Бирж» ИС из любой точки мира и вести переговоры о размещении в каталоге биржи информации о своем коммерческом предложении.

Кроме того, цифровые «Биржи» ИС представляют собой ценный ресурс по проведению маркетинговых исследований на основе патентной информации, разработке маркетинговых стратегий в торговле лицензиями, изучению конъюнктуры рынка и прогнозированию лицензионного обмена, а также аудиту информационно-технологической инфраструктуры правообладателя, предприятия инновационного цикла, научно-исследовательского института либо высшего учебного заведения.

Внедрение передовой практики и опыта функционирования цифровых «Бирж» ИС на пространстве стран – участниц ЕАПК позволит существенно расширить возможности коммерциализации новейших разработок национальной и международной принадлежности и облегчит поиск заинтересованных партнеров в приобретении прав на ОИС.

В настоящее время создание евразийской платформы «Биржа» ИС видится наиболее актуальным и необходимым шагом, который будет способствовать инновационному и экономическому росту стран – участниц ЕАПК.

Очевидно, что в процессе своего развития евразийская платформа «Биржа» ИС может стать средой, в рамках которой будут формироваться, в том числе, новые направления деятельности ЕАПВ и НПВ.

Глобальными целями создания евразийской платформы «Биржа» ИС являются:

- укрепление региональной интеграции, в том числе формирование единого евразийского рынка ОИС;
- стимулирование инновационной деятельности и технологического развития через способствование развитию регионального трансфера технологий, бизнес-кооперации и установлению партнерства на евразийском пространстве;
- развитие малого и среднего бизнеса на евразийском пространстве;
- поиск проектов для успешного инвестирования;
- упрощение доступа к информации, что позволит участникам гражданского оборота устанавливать контакты между собой, способствуя эффективной интеграции авторов результатов интеллектуальной деятельности в процесс коммерциализации таких результатов;
- взаимовыгодное сотрудничество участников платформы, направленное на получение выгоды и прибыли каждой из сторон;
- экономический рост и привлечение инвестиций путем заключения сделок.

Евразийская платформа «Биржа» ИС видится в качестве ключевого элемента инфраструктуры устойчивого регионального развития, обеспечивающего открытое взаимодействие ее участников для достижения вышеперечисленных целей.

2. Текущее положение

О передаче (предоставлении) прав на ОИС

Передача (предоставление) прав на ОИС осуществляется путем заключения соответствующего договора с учетом требований национального законодательства государств – участников ЕАПК.

Стороны договора самостоятельно осуществляют поиск интересующих их решений (правоприобретатели), а также лиц, заинтересованных в

приобретении соответствующих прав на ОИС (правообладатели) для последующего оформления договорных отношений.

После заключения договора передача (предоставление) прав подлежит обязательной регистрации в ЕАПВ (НПВ).

Потенциальные правоприобретатели в целях поиска интересующих их решений вынуждены пользоваться общими открытыми базами данных об ОИС.

В настоящее время отсутствует удобный и доступный инструмент:

- для отбора предложений, по которым их владельцы заинтересованы в предоставлении прав (наличие информации об ОИС в базе данных не означает готовность его владельца осуществлять распоряжение правами);

- для оперативного установления контакта между заинтересованными сторонами;

- для подготовки проекта договора, соответствующего требованиям законодательства;

- для заключения договора и оперативного выполнения регистрационных формальностей;

- для получения консультационно-информационной поддержки на всех этапах заключения договора от момента принятия решения о готовности распорядиться правами на ОИС до момента регистрации договора в ЕАПВ (НПВ).

О регистрации передачи (предоставления) прав на ОИС

Распоряжение правами на ОИС подлежит регистрации в порядке, установленном Патентной инструкцией к ЕАПК. Порядок регистрации зависит от вида перехода прав.

Для регистрации передачи права на ОИС (уступка) в ЕАПВ подается документ (договор, составленный в письменной форме и подписанный сторонами), подтверждающий такую передачу. Регистрация осуществляется после уплаты установленной пошлины.

ЕАПВ вносит в Реестр евразийских патентов на изобретения (Реестр евразийских патентов на промышленный образец) сведения о регистрации

передачи права на евразийский патент и публикует соответствующую информацию в Бюллетене ЕАПВ.

Лицензионные и иные договоры в отношении ОИС регистрируются в соответствии с национальными законодательствами государств – участников ЕАПК, на территории которых евразийский патент имеет силу. НПВ ежеквартально информируют ЕАПВ о зарегистрированных лицензионных и иных договорах в отношении ОИС.

3. Анализ задачи

Фокус рассмотрения

Совершенствование деятельности ЕАПВ и НПВ при взаимодействии с правообладателями и потенциальными и сторонами договоров, предусматривающих передачу (предоставление) прав на ОИС в целях:

– повышения эффективности работы ЕАПВ и НПВ путем внедрения электронного взаимодействия между сторонами договоров, а также между сторонами договоров и ЕАПВ (НПВ);

– увеличения количества сделок в отношении евразийских объектов и соответственно увеличения сумм собираемых пошлин.

Контекст

1. Процедура передачи (предоставления) прав на ОИС строго регламентирована.

2. Передача (предоставление) прав на ОИС подлежит обязательной регистрации в ЕАПВ (НПВ).

3. Договоры о предоставлении прав на ОИС на определенной территории должны соответствовать законодательству государства – участника ЕАПК.

4. Отсутствие какой-либо организации со стороны посредника, которая по принципу «одного окна» могла бы предоставить заинтересованным лицам весь комплекс услуг по заключению договора.

5. Использование услуг, предоставляемых какими бы то ни было ресурсами или посредниками, не является обязательным для распоряжения правами на ОИС.

Текущее состояние

1. Участники взаимоотношений по заключению договоров по распоряжению правами на ОИС самостоятельно осуществляют поиск потенциальных контрагентов.

2. Стороны договора по распоряжению правами на ОИС обязаны обращаться в ЕАПВ (НПВ) для их регистрации.

3. НПВ должны уведомлять ЕАПВ о заключенных договорах.

4. Временной разрыв с момента фактического заключения договора до момента подачи документов на регистрацию и соответственно самой регистрации договора.

Желаемое (целевое) состояние

К концу 2026 г. обеспечить:

1. Создание евразийской платформы «Биржа» ИС, позволяющей пользователям из любой точки мира представить предложения о распоряжении правами на ОИС, а также предложения о готовности приобрести права на ОИС для неопределенного круга лиц.

Евразийская платформа «Биржа» ИС интегрирована с базами данных ЕАПВ, что позволят в режиме реального времени отслеживать статус ОИС, являющегося предметом предложения о распоряжении правами.

2. Заключение договоров о распоряжении правами на ОИС путем подписания электронного документа с помощью цифровых сервисов евразийской платформы «Биржа» ИС (доступ к которой осуществляется посредством веб-решения) в личном кабинете правообладателя и приобретателя прав.

3. В рамках евразийской платформы «Биржа» ИС пользователям доступен набор интеллектуальных сервисов, позволяющих упростить подготовку документов на всех этапах жизненного цикла ОИС и соответственно подготовить проекты:

- заявок на получение охранного документа;
- коммерческих предложений;
- предложений о приобретении прав на ОИС;

– проектов договоров, с учетом особенностей национального законодательства государств – участников ЕАПК.

4. В работу евразийской платформы «Биржа» ИС интегрированы в качестве регистраторов НПВ, которые автоматически получают уведомление о поступлении на рассмотрение пакета документов для регистрации договоров в части регистрации прав и непосредственно на платформе размещают уведомление как сторонам договора, так и ЕАПВ о результатах рассмотрения и регистрации.

5. Евразийская платформа «Биржа» ИС доступна для физических и юридических лиц, которые могут получить в порядке, определяемом владельцем платформы, статус информационного посредника.

6. Евразийская платформа «Биржа» ИС, помимо электронных сервисов позволяет получить информационно-консультационную поддержку на всех этапах жизненного цикла ОИС от личного консультанта, который сопровождает каждого пользователя платформы (уровень поддержки может зависеть от выбранной подписки). Консультант определяется пользователем из числа доступных на платформе информационных посредников.

7. Статус информационного посредника также может быть предоставлен оператором евразийской платформы «Биржа» ИС лицам, которые оказывают образовательные и иные информационные услуги для неопределенного круга лиц (за исключением индивидуальных консультаций).

Естественное будущее

1. Отсутствие значительного роста количества договоров с ОИС.
2. Сохранение традиционных форм взаимодействия сторон.

Разрыв (отличие текущего состояния от целевого)

1. Принципиально иная форма взаимодействия правообладателей и правоприобретателей.

2. Принципиально иная форма взаимодействия сторон договора с ЕАПВ (НПВ).

3. Интеграция всех участников правоотношений в рамках единой платформы.

Решение

1. Создание евразийской платформы «Биржа» ИС (информационно-инфраструктурное решение), объединяющей правообладателей, правоприобретателей, ЕАПВ, НПВ, информационных посредников, а также иных заинтересованных лиц (пользователи с ролью просмотра).

Владелец евразийской платформы «Биржа» ИС – ЕАПВ.

Оператор евразийской платформы «Биржа» ИС – организация, уполномоченная владельцем платформы.

Пользователи евразийской платформы «Биржа» ИС – правообладатели, правоприобретатели, НПВ, информационные посредники, пользователи с ролью просмотра.

2. Определение порядка участия правообладателей, правоприобретателей, ЕАПВ, НПВ, информационных посредников, а также иных заинтересованных лиц в работе евразийской платформы «Биржа» ИС (доступные функции, порядок получения статуса информационного посредника).

3. Принятие мер по продвижению евразийской платформы «Биржа» ИС среди широкого круга потенциальных пользователей.

Критерии и ограничения

ЕАПВ (НПВ) не может в силу своего статуса осуществлять посредническую деятельность по ключевым направлениям, планируемыми к реализации в рамках платформы. Целесообразно прибегнуть к услугам единого стороннего оператора евразийской платформы «Биржа» ИС либо услугам уполномоченных лиц, которые смогут выполнять определенный набор функций в зависимости от своей роли и допуска к работе с платформой в качестве информационных посредников.

Бюджет на разработку и запуск евразийской платформы «Биржа» ИС. При превышении допустимого объема запрашиваемых средств на разработку и запуск платформы необходимо приступить к поэтапному созданию платформы с реализацией на первом этапе ключевых функций (описаны в разделе «Функции евразийской платформы «Биржа» ИС).

Заинтересованные стороны

- ЕАПВ;
- НПВ;
- правообладатели;
- правоприобретатели;
- патентные поверенные;
- государственные органы и организации.

Масштабирование проекта

Проект по созданию евразийской платформы «Биржа» ИС» может быть масштабирован путем:

- закрепления обязательности совершения сделок в отношении ОИС посредством биржи;
- расширения перечня услуг, предлагаемых на бирже;
- проведения аукционов по реализации прав на ОИС как по инициативе правообладателя (в качестве соответствующего функционала профиля), так и по инициативе оператора на основании заявок от третьих лиц;
- расширения номенклатуры объектов, предлагаемых к размещению на бирже (в т.ч. коммерческих предложений, размещенных на национальных аналогах биржи);
- привлечения новых категорий информационных посредников.

Риски при реализации проекта

1. Ограничение финансирования на реализацию проекта.
2. Длительность реализации проекта до стадии решения, востребованного у широкого круга заинтересованных.
5. Риски, связанные с особенностями рынка ОИС (низкая активность пользователей).
3. Риски при нормативном закреплении обязательности использования биржи для заключения сделок в отношении ОИС.
6. Операционные риски (нехватка квалифицированных кадров в области ИС, юридические споры, связанные с достоверностью информации на

платформе, сбором и обработкой персональных данных, регламентация статуса платформы (информационный ресурс или организатор торгов).

4. Технические риски (бесперебойность работы платформы, защита от утечек данных и т.д.).

4 Веб-портал евразийской платформы «Биржа» ИС

Сайт евразийской платформы «Биржа» ИС должен представлять собой веб-портал с открытым доступом для всех заинтересованных.

Сайт предлагается вести на русском и официальных языках государств – участниц ЕАПК, а также на английском и китайском языках.

Сайт евразийской платформы «Биржа» ИС может включать в себя следующие разделы:

– «О ПРОЕКТЕ». Данный раздел будет содержать суть проекта, его цели и ценность. В данном разделе предлагается описать историю создания платформы, а также ключевые моменты ее развития. Кроме того, следует уделить внимание целевой аудитории, для которой предназначена биржа. Создание раздела «О ПРОЕКТЕ» позволит пользователям лучше понять концепцию создания биржи, а также заинтересоваться ее использованием;

– «ДОКУМЕНТЫ», где будут размещаться основные правовые акты, регулирующие функционирование биржи. Кроме того, возможно размещение методических и справочных документов, в том числе пошаговой видеоинструкции по использованию биржи;

– «Биржа», который будет ядром евразийской платформы «Биржа» ИС, где будут размещаться коммерческие предложения на ОИС, а также реализовываться функции, доступные к использованию после соответствующей авторизации;

– «ПОДПИСКА», который будет содержать информацию о различных пакетах услуг. Предоставление информации о преимуществах подписок, в том числе с использованием бонусных программ, будет стимулировать пользователей сайта выбирать наиболее удобную и доступную для них услугу. Также следует рассмотреть вариант рассылок о специальных предложениях месяца или, например, для новых пользователей. Кроме того, размещение в

указанном разделе проекта договора и прейскуранта на предоставляемые пакеты услуг обеспечит доступность ознакомления заинтересованных с предложениями, размещенными на бирже, в зависимости от выбранного пакета услуг;

– «АНАЛИТИКА». Указанный раздел станет полезным для пользователей платформы, которые желают получить глубокое понимание использования биржи. Он может включать в себя основные отчеты, инфографику, статистику, сравнительный анализ за определенный период. Например, количество размещенных коммерческих предложений в месяц или заключенных коммерческих сделок с евразийскими патентами на изобретения и промышленные образцы. Кроме того, размещение примеров успешных сделок на евразийской бирже поможет проанализировать выгоду ее использования и увеличить количество пользователей;

– «НОВОСТИ», который будет важным элементом, позволяющим держать заинтересованных в курсе последних событий в рамках евразийского пространства, и может включать в себя информацию о новых коммерческих предложениях на ОИС. В данном разделе может размещаться реклама коммерческого предложения, доступная каждому заинтересованному лицу за определенную плату. Кроме того, в данном разделе могут размещаться коммерческие предложения дня, месяца, квартала, полугодия и года. Также предлагается уделить внимание анонсам предстоящих мероприятий, в том числе конференций, семинаров, выставок на евразийском пространстве. Создание раздела «НОВОСТИ» будет направлено на поддержание интереса использования биржи, в том числе посредством информационного сопровождения;

– «СМИ О НАС». В данном разделе планируется размещение информации, которая будет направлена, в том числе, на репутационную демонстрацию в средствах массовой информации. Так, например, следует включить в раздел: научные статьи и публикации, интервью, пресс-релизы, отзывы, награды и достижения, а также контактную информацию для средств

массовой информации. Создание такого раздела будет способствовать, в том числе, привлечению потенциальных клиентов биржи;

– «КОНТАКТЫ», раздел будет включать в себя информацию о контактных данных, в том числе адрес электронной почты, администраторов биржи, а также сведения о НПВ с возможностью перейти по ссылке на их официальные сайты. Также следует разместить ссылки на социальные сети, чтобы пользователи могли следить за актуальными новостями;

– «ТЕХНИЧЕСКАЯ ПОДДЕРЖКА», который будет функционировать и поддерживать связь с пользователями сайта. Так, например, разработка чат-бота на сайте позволит оказать помощь всем заинтересованным в любое доступное время. Также размещение ответов на часто задаваемые вопросы поможет пользователям быстро найти информацию, не прибегая к использованию такого чат-бота;

– «НАШИ ПАРТНЕРЫ». Создание данного раздела направлено на демонстрацию сотрудничества с другими организациям на евразийском пространстве, что будет способствовать формированию доверительных отношений со стороны пользователей и послужит стимулом к размещению своих коммерческих предложений на бирже.

5. Функции евразийской платформы «Биржа» ИС

На основе проведенного анализа зарубежного опыта и нормативных ограничений, действующих в рамках ЕАПК, сформирован перечень функций, которые ЕАПВ может реализовать в рамках евразийской платформы «Биржа» ИС.

Указанные функции могут быть реализованы как с использованием автоматизированных форм ПО путем реализации заложенных алгоритмов, так и с использованием услуг информационных посредников.

5.1. Функции евразийской платформы «Биржа» ИС, непосредственно связанные с коммерциализацией ОИС

В рамках евразийской платформы «Биржа» ИС могут быть реализованы функции, непосредственно связанные с коммерциализацией ОИС:

1. Размещение коммерческого предложения на ОИС

На евразийской платформе «Биржа» ИС может демонстрироваться информация о коммерческих предложениях на ОИС согласно рекомендациям, изложенным в разделе «Структура коммерческого предложения для размещения на евразийской платформе «Биржа» ИС».

Функция может быть реализована как с использованием встроенного функционала биржи (заполнение установленных форм и автоматическое опубликование либо заполнение установленных форм, модерирование и последующее опубликование), так и при обращении к информационному посреднику (подготовка коммерческого предложения на ОИС на основании информации заказчика).

2. Поиск коммерческих предложений на ОИС

В рамках функционирования евразийской платформы «Биржа» ИС ее пользователь должен иметь возможность проводить поиск по размещенным коммерческим предложениям на ОИС. Критерии поиска должны соответствовать номенклатуре информации об ОИС, указанной в описании функции «Размещение коммерческого предложения на ОИС».

Функция поиска является ключевым элементом информационных систем и платформ, облегчающим доступ к релевантной информации и снижающим затраты на ее поиск.

Функция может быть реализована как с использованием встроенного функционала биржи, так и при обращении к информационному посреднику.

3. Проведение патентного поиска

Одна из ключевых аналитических функций евразийской платформы «Биржа» ИС, представляющая собой комплексный процесс выявления и анализа охраняемых и общедоступных технических решений в патентных базах данных по всему миру.

Функция может быть реализована как с использованием встроенного функционала биржи, так и при обращении к информационному посреднику.

4. Формирование проекта портфеля прав на ОИС

Стратегическая консалтинговая и аналитическая функция евразийской платформы «Биржа» ИС, направленная на формирование, структуризацию и

оптимизацию совокупности активов ИС правообладателя в соответствии с его бизнес-целями.

Для реализации данной функции биржа должна предоставлять комплексный аналитический и консалтинговый сервис, построенный на следующих элементах:

а) многоуровневая система сервисов, включающая инструменты для аудита (в перспективе автоматизированного) существующих активов, сравнения с портфелями конкурентов и мониторинга их правового статуса; разработку дорожной карты развития портфеля, симуляцию различных сценариев коммерциализации и оптимизацию структуры портфеля;

б) интеграция со смежными сервисами биржи, такими как патентный поиск и оценка стоимости ОИС.

Предполагается, что заинтересованное в услуге лицо (пользователь) будет обращаться с запросом на формирование портфеля прав, основанного на его собственной технологии. Сервисами биржи будет сформирован перечень охраняемых технологий, получение прав на которые, в совокупности с разработкой пользователя, обеспечат возможность создания производства, в основе которого лежат исключительные права на ОИС.

Процесс осуществления этой функции может быть различен в зависимости от выбранной в итоге организационной структуры биржи.

На рисунке Г.1 представлен процесс осуществления функции в обобщенном виде.

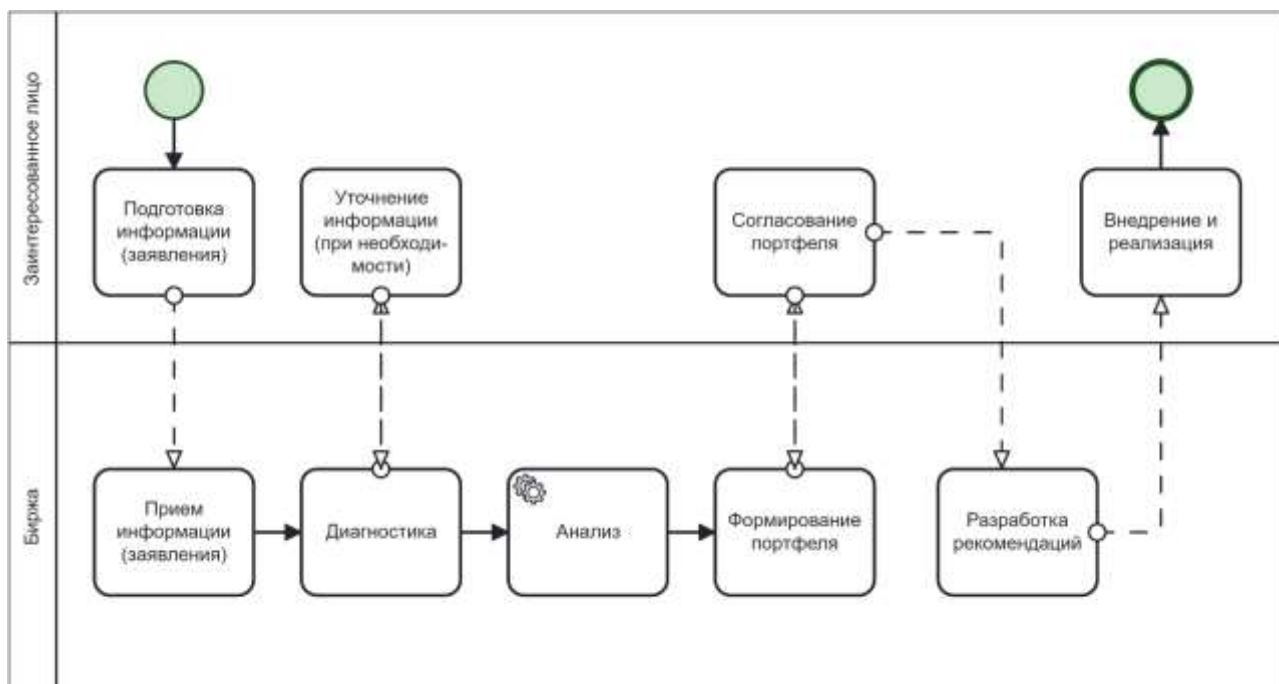


Рисунок Г.1 – Процесс осуществления услуги «Формирование проекта портфеля прав на ОИС»*

* Схема процесса не отражает возможные подразделения биржи, осуществляющие тот или иной этап процедуры, а также принятие возможных отрицательных решений как со стороны биржи, так и пользователя.

Так, от пользователя требуется подготовить информацию о технологии, которую он планирует положить в основу своей бизнес-модели, и обратиться с запросом на биржу.

В рамках диагностики полученной от пользователя информации на бирже проводится инвентаризация ОИС пользователя, проверка их правового статуса и патентной чистоты. В рамках диагностики проводится активное общение с пользователем для формирования исчерпывающего профиля информации. Итогом данного этапа является составления отчета о текущем состоянии ОИС (как нематериальных активов) пользователя.

После проведенной диагностики биржа приступает к стадии анализа, в рамках которой может:

– проводится SWOT-анализ портфеля – систематический метод стратегического анализа, оценивающий внутренние и внешние факторы, влияющие на ценность и эффективность портфеля ОИС;

– осуществляться построение матрицы BCG для классификации активов – классификация ОИС по двум критериям: относительная доля рынка и темпы роста рынка;

– выполняться анализ патентных ландшафтов – комплексное исследование патентной активности в определенной технологической области для выявления трендов, ключевых игроков и возможностей;

– проводится бенчмаркинг против конкурентов – сравнительный анализ портфеля ОИС пользователя с портфелями основных конкурентов для выявления относительных преимуществ и недостатков.

После проведенного анализа биржа приступает к формированию проекта портфеля прав – согласованию с пользователем подходов регистрации новых ОИС, отказу от неэффективных активов, а также приобретению (лицензированию, уступке) прав третьих лиц.

После согласования проекта портфеля прав биржей готовится окончательный портфель прав с конкретными рекомендациями по правовой охране, использованию и распоряжению правами на ОИС, которые передаются пользователю для их дальнейшего внедрения и реализации.

Функция может быть частично реализована с использованием встроенного функционала биржи. Основной объем услуги может быть реализован при наличии информационного посредника, аккредитованного биржей для осуществления данного вида деятельности.

5. Составление договоров

Одна из ключевых функций евразийской платформы «Биржа» ИС, направленная на оказание юридических услуг, связанных с составлением проектов лицензионных договоров, договоров уступки, залога, франчайзинга и иных договоров в сфере ИС.

Данная функция минимизирует юридические риски сторон, стандартизирует процесс заключения договоров, обеспечивает соответствие

законодательству и значительно ускоряет процесс достижения договоренностей.

Функция может быть реализована как с использованием встроенного функционала биржи (разработка форм договоров, содержащих отдельные элементы, открытые для редактирования (преамбула, раздел, касающийся расчетов, отдельные элементы прав и обязанностей и др.) и неизменяемые элементы, касающиеся существенных условий договора), так и при обращении к информационному посреднику (оказание юридической услуги, представляющей собой процесс, определенный на рисунке Г.2 (в обобщенном виде)).

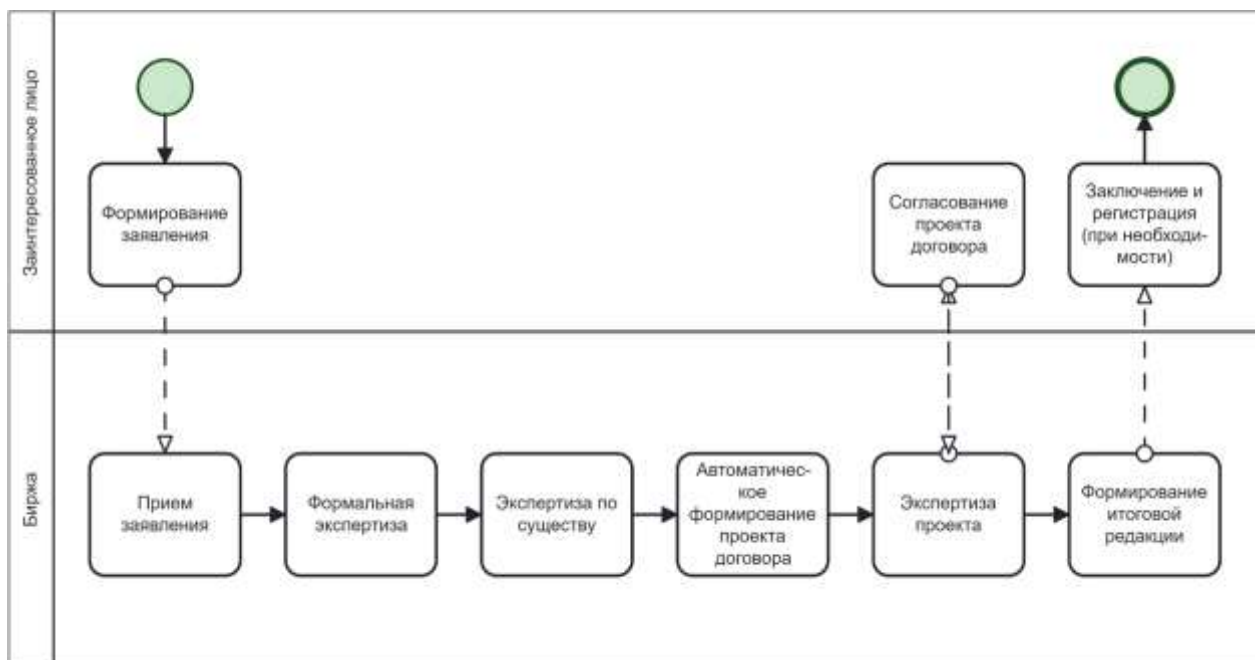


Рисунок Г.2 – Процесс осуществления услуги «Составление договора»*

* Схема процесса не отражает возможные подразделения биржи, осуществляющие тот или иной этап процедуры, а также принятие возможных отрицательных решений как со стороны биржи, так и пользователя.

После принятия поступившего заявления на бирже в первую очередь осуществляется формальная экспертиза – верификация сторон договора, наличие у них правомочий на заключение договора о распоряжении правами на ОИС.

После формальной экспертизы биржа приступает к экспертизе информации из заявления по существу: проверке правового статуса ОИС, выявлению барьеров и ограничений, выбору вида договора о распоряжении правами на ОИС и др.

На основании выводов экспертизы по существу биржей формируется проект договора (например, на основании форм описанных договоров, представленных выше).

Следующий этап – экспертиза проекта договора. Экспертиза проводится биржей с учетом ведущейся переписки с пользователем в целях учета всех возможных особенностей будущих отношений пользователя с его контрагентом.

После согласования формируется итоговый вариант договора о распоряжении правами на ОИС, который передается пользователю.

Данная функция может быть продолжена при выполнении следующих функций, описанные в пунктах 6 и 7 настоящего перечня функций.

Для создания евразийской платформы «Биржа» ИС как конкурентной площадки требуется обеспечить техническую возможность заключения сделок (подписания документов) непосредственно на бирже как на цифровой площадке. Внедрение блокчейн-технологий для заключения договоров на бирже представляет собой стратегическую необходимость в контексте цифровой трансформации рынка ИС.

Функция может быть реализована как с использованием встроенного функционала биржи (дополнительная функция к функции составления договоров, которая будет реализовываться автоматически), так и при обращении к информационному посреднику, который будет сопровождать процесс регистрации.

6. Сопровождение договоров

Комплексная сервисная функция евразийской платформы «Биржа» ИС, которая выходит за рамки простого составления документа, предусмотренного вышеописанной услугой, и охватывает весь жизненный цикл сделки от момента согласования условий проекта договора до его подписания и регистрации.

Процесс осуществления сопровождения сделок в обобщенном виде представлен на рисунке Г.3.

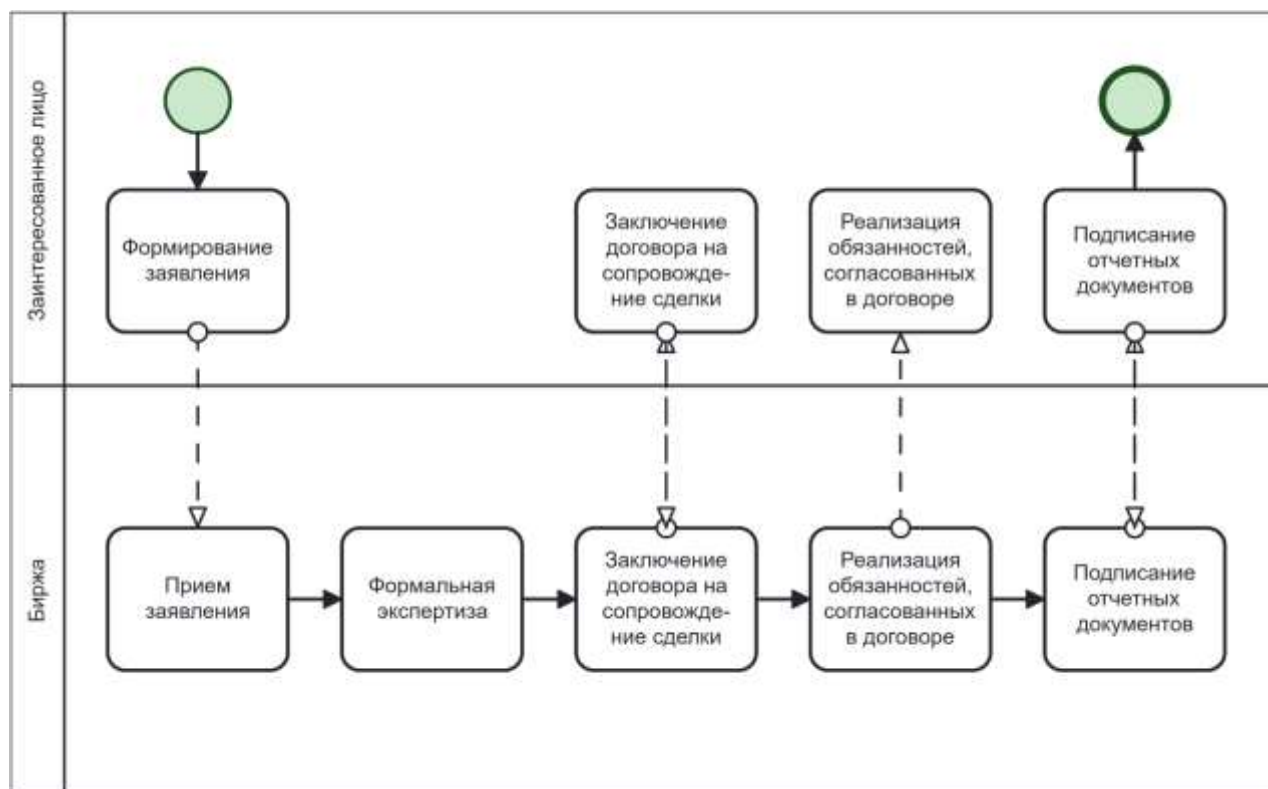


Рисунок Г.3 – Процесс осуществления услуги «Сопровождение сделок»*

* Схема процесса не отражает возможные подразделения биржи, осуществляющие тот или иной этап процедуры, а также принятие возможных отрицательных решений как со стороны биржи, так и пользователя.

После принятия поступившего заявления на бирже в первую очередь осуществляется формальная экспертиза – верификация сторон договора, наличие у них правомочий на заключение договора о распоряжении правами на ОИС. При отсутствии препятствий с пользователями заключается договор на сопровождение сделки, в котором, в частности, определяются права и обязанности всех сторон сопровождения.

Биржа (через информационного посредника) может взять на себя следующие обязанности:

- обеспечение составления договора о распоряжении правами на ОИС (описано в пункте 5 настоящего перечня);

– регистрация договора о распоряжении правами на ОИС (описана в пункте 7 настоящего перечня);

– прием и анализ отчетных документов сторон по договору о распоряжении правами на ОИС.

7. Регистрация договоров

Функция является составной частью услуги по сопровождению сделок.

Регистрация договоров подразумевает деятельность, связанную с сопровождением уже заключенных (согласованных и подписанных сторонами) договоров на стадии регистрации таких договоров в государствах – участниках ЕАПК, в которых такая регистрация является обязательной.

Функция может быть реализована как с использованием встроенного функционала биржи, так и при обращении к информационному посреднику.

8. Оценка стоимости прав на ОИС

Функция евразийской платформы «Биржа» ИС, направленная на определение стоимости исключительных прав на ОИС. Воспользовавшись этой функцией, пользователь сможет получить обоснованное, документально подтвержденное и соответствующее международным и национальным стандартам заключение о денежном выражении нематериального актива.

Результат проведенной оценки выступит ключевым инструментом для принятия финансовых решений, связанных с ИС.

Функция может быть реализована как с использованием встроенного функционала биржи, так и при обращении к информационному посреднику.

9. Проведение консультаций

Консультационные услуги – услуги по предоставлению разъяснений, рекомендаций и иных форм консультаций, включая определение и (или) оценку проблем и (или) возможностей лица, по управленческим, экономическим, финансовым (в том числе налоговым и бухгалтерским) вопросам, а также по вопросам планирования, организации и осуществления предпринимательской деятельности, управления персоналом.

Представляется, что в зависимости от уровня доступа к бирже (базовый, стандартный, профессиональный) объем жизненных ситуаций, в отношении которых оказываются консультационные услуги, может быть различен:

а) для базовой версии – консультации по вопросам функционирования биржи и вопросам управления правами на ОИС, в том числе с национальными особенностями государств – участников ЕАПК;

б) для стандартной версии – объем базовой версии, а также консультации по вопросам коммерциализации прав на ОИС (заключение договоров, их регистрация), оценки прав на ОИС;

в) для профессиональной версии – объем стандартной версии, а также консультации по подготовке документов для получения правовой охраны ОИС в соответствии с евразийской процедурой, а также национальными процедурами государств – участников ЕАПК, стратегий управления правами на ОИС.

10. Разработка персональной стратегий управления правами на ОИС (концепции коммерциализации ОИС)

Это комплексная консалтинговая функция евразийской платформы «Биржа» ИС, которая предоставляет правообладателю индивидуальный план действий по максимально эффективному использованию, защите и коммерциализации его ОИС, прав на них.

Функция является одной из ключевых коммерческих функций Биржи и призвана преобразовать разрозненные активы и разовые операции в целостную систему управления, напрямую связанную со стратегией развития правообладателя.

Процесс осуществления функции в обобщенном виде представлен на рисунке Г.4.

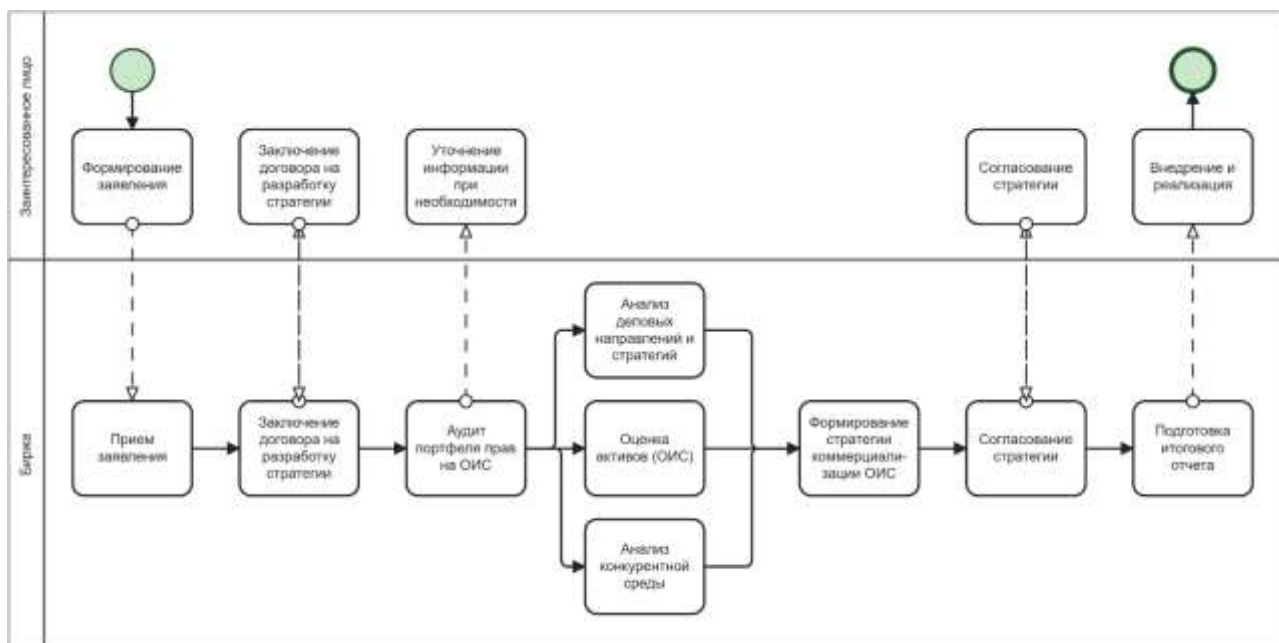


Рисунок Г.4 – Процесс осуществления услуги «Разработка персональной стратегии управления правами на ОИС»*

* Схема процесса не отражает возможные подразделения Биржи, осуществляющие тот или иной этап процедуры, а также принятие возможных отрицательных решений как со стороны Биржи, так и пользователя.

После принятия поступившего заявления на Бирже обеспечивается заключение договора на разработку персональной стратегии управления правами на ОИС. Согласовав все условия такого договора, Биржа приступает к аудиту портфеля прав пользователя: проверке правового статуса ОИС, выявлению барьеров и ограничений.

После того, как сформирован профиль имущественных прав на ОИС пользователя проводится изучение экономических аспектов: анализируется коммерческий потенциал ОИС, строится патентный ландшафт, в том числе изучается конкурентная среда, проводится SWOT-анализ и строятся прогнозы.

Основываясь на результатах проведенных исследований, Биржа готовит стратегию коммерциализации ОИС пользователя и проводит согласование заложенных в ней подходов с целью учета всех возможных особенностей функционирования пользователя.

После согласования выработанной Биржей стратегии подготавливаются итоговые варианты, презентационные и отчетные материалы, которые передаются пользователю для их дальнейшего внедрения и реализации.

Функция может быть реализована при обращении к информационному посреднику.

11. Методическое сопровождение процесса коммерциализации ОИС

В рамках указанной функции на евразийской платформе «Биржа» ИС публикуются методические материалы (пособия (алгоритмы действий) по управлению правами на ОИС), проводятся тренинги, семинары, круглые столы и другие мероприятия, в том числе обучающие.

Методическое сопровождение может быть реализовано в каждом из вариантов создания Биржи и осуществляться на возмездной основе. В рамках 2-го и 3-его уровней сопровождение может быть изначально заложено в стоимость подписки и предоставляться пользователям указанных уровней на условно бесплатной основе, что призвано повысить лояльность пользователей Биржи и стимулировать продолжение ее использования.

5.2. Функции евразийской платформы «Биржа» ИС, непосредственно не связанные с коммерциализацией ОИС

Далее описаны функции евразийской платформы «Биржа» ИС, непосредственно не связанные с коммерциализацией ОИС.

1. Анализ ОИС на соответствие критериям патентоспособности

Экспертная оценочная функция евразийской платформы «Биржа» ИС, направленная на определение потенциала технического решения (изобретения, промышленного образца) для успешного получения правовой охраны (евразийского патента).

Функция может быть реализована при обращении к информационному посреднику.

Воспользовавшись функцией, пользователь с большей долей успешности сможет принять обоснованное решение о целесообразности и рисках испрашивания патентной охраны.

2. Содействие патентованию объектов промышленной собственности

Это автоматизированная сервисная функция евразийской платформы «Биржа» ИС, которая обеспечивает комплексное и корректное оформление всего пакета необходимой документации для испрашивания правовой охраны ОИС.

Для ее осуществления в представленном виде потребуется разработка программного обеспечения, позволяющего формировать документы заявки в электронном виде.

Функция также может быть реализована при обращении к информационному посреднику.

3. Продвижение коммерческого предложения

По аналогии с товарными онлайн-площадками предлагается реализовать возможность на возмездной основе искусственно удерживать коммерческие предложения, размещенные на евразийской платформе «Биржа» ИС на верхних позициях тематических выборок или в «топах» предложений, отображаемых на главной странице Биржи в сети Интернет.

4. Реклама

Подразумевается возмездное и (или) безвозмездное размещение рекламы на евразийской платформе «Биржа» ИС .

Представляется, что реклама должна относиться к товарам, работам (услугам) ЕАПВ, Биржи, организаций партнеров, оценщиков прав на ОИС, патентных поверенных и др.

5.3. Коммерческое предложение для размещения на евразийской платформе «Биржа» ИС

Коммерческое предложение для размещения на евразийской платформе «Биржа» ИС представляет собой не только описание продукта, но и предложение инвестиционной или стратегической возможности. Цель коммерческого предложения – вызвать доверие, продемонстрировать ценность и мотивировать на покупку или сотрудничество.

Структура и элементы коммерческого предложения:

1. Ясный и продающий заголовок

Заголовок должен сразу отвечать на вопрос: «Что это и какую выгоду я получу?».

К примеру:

Плохо: «Предложение по патенту № 202311...»

Хорошо: «Технология, снижающая себестоимость производства бетона на 15 %. Готовое патентованное решение.»

Еще лучше: «Увеличьте маржинальность вашего производства с нашей энергосберегающей технологией.»

2. Краткая аннотация (резюме)

Краткое описание сути коммерческого предложения, которое должно занимать не более 3-4 предложений.

Суть: что это за ОИС (например: «Продается патент на изобретение»).

Проблема: какую проблему целевого рынка он решает.

Уникальность: ключевое преимущество перед существующими решениями.

Форма сотрудничества: краткое предложение (отчуждение, лицензия, совместная разработка).

Аудитория: целевой покупатель или отрасль.

3. Описание ОИС

Здесь содержится детализация того, что предлагает патентообладатель.

Тип объекта: охранный документ в отношении ОИС. В случае наличия соответствующего евразийского охранного документа должна быть возможность перейти по гиперссылке в реестр евразийских патентов для просмотра полных данных о патенте.

Также предлагается встроить в коммерческое предложение в автоматическом режиме отображение информации о действии охранного документа (поддержании в силе) путем использования разных цветовых сочетаний (зеленый – действует и поддержан в силе, красный – не действует, без возможности восстановления, черный – не действует, но есть возможность восстановления).

Регистрационные данные: номер охранного документа, даты приоритета, страны патентования. Это обязательно для подтверждения прав.

Техническое/сущностное описание: простое, понятное описание того, как это работает и что представляет собой.

4. Решаемая проблема и преимущества (ценностное предложение)

Описание выгод для покупателя/лицензиата.

Проблема рынка: описание проблемных вопросов потенциального клиента (высокие издержки, неэффективные процессы, устаревшие технологии, отсутствие узнаваемости бренда).

Как предлагаемые ОИС решают проблему: конкретно и с цифрами.

Пример: «Внедрение нашей технологии позволяет сократить энергопотребление на 25 %».

Преимущества перед аналогами: почему это лучше существующих на рынке решений.

5. Области применения и целевой рынок

В данном разделе коммерческого предложения указываются возможности от использования предлагаемого ОИС.

Отрасли: в каких отраслях можно применять эту технологию/решение.

Целевая аудитория: конечные потребители продуктов, созданных с использованием предлагаемого ОИС.

Анализ рынка (желательно): данные об объеме рынка, потенциале роста, основных игроках, что позволяет доказать, что решение востребовано.

6. Коммерческое предложение (форма сделки)

Вариант 1: полная продажа прав (уступка).

Вариант 2: предоставление лицензии, франшизы (исключительной или неисключительной).

Вариант 3: создание совместного предприятия или дальнейшая разработка.

Стоимость: цена или формат ее определения (фиксированная сумма, роялти, паушальный взнос + роялти, торг уместен). Если цену нельзя указать,

то расчеты как она формируется (например, «на основе оценки независимого эксперта»).

7. Стадия готовности

Критически важный раздел для технологий.

R&D: есть только идея и патент.

Лабораторный прототип: технология проверена в лаборатории.

Промышленный образец/пилотная установка: технология готова к внедрению в производство.

Серийное производство: технология уже используется и приносит доход.

Чем выше стадия готовности, тем ниже риски для инвестора и выше стоимость.

8. Информация о правообладателе

Изобретатель, научно-исследовательский институт, компания-правообладатель.

Опыт в данной области.

9. Контакты

Указание на последовательность действий в случае заинтересованности покупателя.

Указание контактов ответственного лица: ФИО, должность, телефон, email.

10. Приложения (факультативно)

Подробное техническое описание или отчеты об испытаниях.

Бизнес-план или расчет экономического эффекта (при наличии).

Фотографии, диаграммы, графики.

Порядок создания и размещения коммерческого предложения

Предлагается, что формирование коммерческого предложения будет осуществляться самим пользователем путем заполнения специальной регистрационной формы.

Пользователь поэтапно заполняет предлагаемые разделы, которые в дальнейшем размещаются для общего доступа. Это позволит автоматизировать процесс размещения информации на Бирже, а также обеспечить единство

представленных коммерческих предложений на платформе для удобного поиска и работы с ними.

При этом при заполнении раздела с описанием предлагаемого ОИС информация о его регистрационных данных (в случае их наличия) подтягивается из соответствующего реестра евразийских патентов. Это информация о номере регистрации, номере заявки, названии, дате приоритета, публикации сведений о регистрации, наименовании патентообладателя, сроке действия патента. С остальными данными можно ознакомиться путем перехода по гиперссылке в соответствующий реестр, размещенный в свободном доступе на сайте ЕАПВ.

Также в верхнем левом углу размещается информация о действии патента в момент просмотра коммерческого предложения. Данная функция может реализовываться через цветовые обозначения отдельных элементов коммерческого предложения, к примеру его названия: зеленый – патент действует и поддержан в силе, красный – не действует, без возможности восстановления, черный – не действует, но есть возможность восстановления.

После составления коммерческого предложения пользователю предлагается дать согласие на обработку его персональных данных, использование его материалов в рекламных целях для продвижения платформы, а также рассылку информационных материалов на указанную при регистрации электронную почту или другие средства связи.

Затем коммерческое предложение направляется на модерацию. Модерация может осуществляться вручную или автоматически, в т. ч. с использованием технологии искусственного интеллекта. Во время модерации проверяется корректность заполненных данных в части соответствия наименования пользователя и патентообладателя ОИС, данных о зарегистрированном объекте в реестре и КП, согласованности текста КП и соответствия нормам морали.

Если выявлены несоответствия предъявляемым требованиям к КП пользователю направляется уведомление о необходимости корректировки КП.

6. Трехуровневая модель создания евразийской платформы «Биржа» ИС

Проект по созданию евразийской платформы «Биржа» ИС может быть реализован с учетом трехуровневой модели:

уровень 1 (базовый) – открытый/бесплатный доступ для всех пользователей;

уровень 2 (стандартный) – включает услуги, которые могут финансово обеспечивать поддержание функционирования Биржи. Услуги этого уровня целесообразно предоставлять как по разовому обращению, так и по подписной модели, когда пользователь обращается к услугами Биржи, предварительно оплачивая их определенный объем в формате, например, ежеквартальной подписки;

уровень 3 (профессиональный) — полный комплекс услуг «под ключ». Включает услуги, которые должны сформировать основу прибыли Биржи, являющиеся профессиональными, с наибольшей добавленной стоимостью. Услуги этого уровня также можно предоставлять как по разовому обращению, так и по подписной модели, однако с большими ограничениями по количеству.

Модель следующего уровня включает функционал предыдущего.

Создание евразийской платформы «Биржа» ИС, введение ее в эксплуатацию может быть как комплексной (создание условий, при которых Биржа начнет функционировать в полном объеме (все три уровня), так и пошаговой, что подразумевает введение тех или иных услуг на Биржу постепенно, по мере появления соответствующих возможностей.

К рискам комплексного создания Биржи можно отнести необходимость выделения большего объема финансирования в короткий промежуток времени и (или) увеличение срока запуска проекта.

Пошаговый запуск может привести к оттоку пользователей на более развитые платформы.

В таблице Г.1 представлено соотношение рассмотренных услуг с моделью создания Биржи.

Таблица Г.1 – Соотношение услуг Биржи с моделью ее создания

Функция (кратко)	Уровень доступа
Функции, непосредственно связанные с коммерциализацией ОИС	
Размещение коммерческого предложения на ОИС	Базовый
Поиск коммерческих предложений на ОИС	Базовый
Проведение патентного поиска	Стандартный
Формирование портфеля прав на ОИС	Профессиональный
Составление договоров	Стандартный
Сопровождение договоров	Профессиональный
Регистрация договоров	Стандартный
Оценка стоимости прав на ОИС	Профессиональный
Проведение консультаций	Базовый
Разработка персональной стратегий управления правами на ОИС	Профессиональный
Методическое сопровождение процесса коммерциализации ОИС	Базовый
Функции, непосредственно не связанные с коммерциализацией ОИС	
Анализ ОИС на соответствие критериям патентоспособности	Стандартный
Подготовка документов для получения правовой охраны ОИС	Профессиональный
Продвижение коммерческого предложения	Стандартный
Реклама	Стандартный

7. Ключевые роли пользователей евразийской платформы «Биржа» ИС

В рамках евразийской платформы «Биржа» ИС, с учетом описанного в предыдущих разделах настоящей концепции функционала, могут быть реализованы следующие категории пользователей Биржи:

- владелец;
- оператор;
- правообладатель ОИС;
- правоприобретатель ОИС;
- НПВ;
- информационный посредник;
- пользователь с ролью просмотра.

Все пользователи (за исключением владельца) должны пройти процедуру регистрации на платформе. Процедура регистрации включает этап заключения договора на предоставление инфраструктуры Биржи в пользование (в зависимости от роли).

После успешной регистрации пользователи получают доступ к своему личному кабинету и соответствующему набору функций в зависимости от их роли на платформе.

1. Владелец евразийской платформы «Биржа» ИС

В целях масштабирования проекта, поддержания его надгосударственного статуса, представляется, что владельцем Биржи должно выступить ЕАПВ. Кроме того, реализация столь масштабного проекта потребует выделения значительных финансовых средств, что будет проблематично в рамках бюджета одного из НПВ.

Ключевые функции:

- разработка инфраструктуры;
- определение порядка функционирования Биржи;
- принятие документов, регламентирующих работу Биржи (в т. ч. разработка тарифной политики);

– автоматическое получение сведений от НПВ о зарегистрированных сделках в отношении ОИС в соответствии с национальным законодательством.

2. Оператор евразийской платформы «Биржа» ИС

Ключевые функции:

- техническая поддержка функционирования Биржи;
- обработка запросов и обращений пользователей Биржи;
- управление регистрациями пользователей Биржи (настройка прав и ролей, блокировка/разблокировка аккаунтов);
- управление контентом на Бирже:
 - подготовка аналитических отчетов о функционировании Биржи;
 - подготовка предложений по развитию и расширению функционала Биржи;
 - взаимодействие с рекламодателями и размещение рекламного контента на Бирже.

3. Правообладатель ОИС

Ключевые функции:

- создание и редактирование личного профиля;
- создание коммерческих предложений на ОИС;
- доступ к базе данных коммерческих предложений на ОИС;
- доступ к базе данных предложений на приобретение прав на ОИС;
- доступ к аналитике в отношении своих коммерческих предложений на ОИС (интерес со стороны пользователей системы Биржи, количество просмотров);
- заключение договоров в отношении ОИС;
- формирование заявок на услуги Биржи;
- коммуникация с контрагентами по договорам;
- коммуникация с информационными посредниками.

4. Правоприобретатель ОИС

Ключевые функции:

- создание и редактирование личного профиля;

- создание предложений на приобретение прав на ОИС;
- заключение договоров в отношении ОИС;
- формирование заявок на услуги Биржи;
- доступ к базе данных коммерческих предложений на ОИС;
- доступ к аналитике в отношении своих предложений на приобретение прав на ОИС (интерес со стороны пользователей системы Биржи, количество просмотров);
- коммуникация с контрагентами по договорам;
- коммуникация с информационными посредниками.

5. НПВ (национальное патентное ведомство)

Ключевые функции:

- регистрация договоров в соответствии с национальным законодательством;
- уведомление ЕАПВ о зарегистрированных договорах;
- доступ к статистике по зарегистрированным договорам;
- подготовка предложений по развитию и расширению функционала Биржи;
- частичное выполнение функций (дополнительная регистрация в качестве) информационного посредника;
- коммуникация с пользователями Биржи.

6. Информационный посредник

Категории лиц, которые могут получить статус информационного посредника:

- патентные поверенные;
- оценщики прав на ОИС;
- лица, оказывающие юридические услуги;
- лица, оказывающие образовательные услуги;
- лица, оказывающие информационные услуги.

Ключевые функции:

- управление перечнем оказываемых услуг;

- отбор и предложение (отклик) на размещенные правообладателем ОИС и правоприобретателем ОИС заявки на услуги Биржи;
- коммуникация с пользователями Биржи;
- доступ к аналитике, а также мониторинг выполняемых заявок на Бирже.

7. Пользователь с ролью просмотра

Ключевые функции:

- просмотр установленного объема информации из базы данных коммерческих предложений на ОИС и базы данных предложений на приобретение прав на ОИС.

Наличие пользователя с ролью просмотра критически важно для успешного функционирования Биржи, т. к. свободный доступ к Бирже является необходимым условием для привлечения новых пользователей и, соответственно, способствует росту и увеличению возможностей для обмена информацией и сотрудничества.